

SEMANA 8

Construye Tu Consulta de Hipnoterapia y Consigue Tus Primeros Clientes De Pago

CONFIDENCIAL Y EXCLUSIVO PARA MIEMBROS DEL DIPLOMA PROFESIONAL DE HIPNOSIS E HIPNOTERAPIA INTEGRATIVA

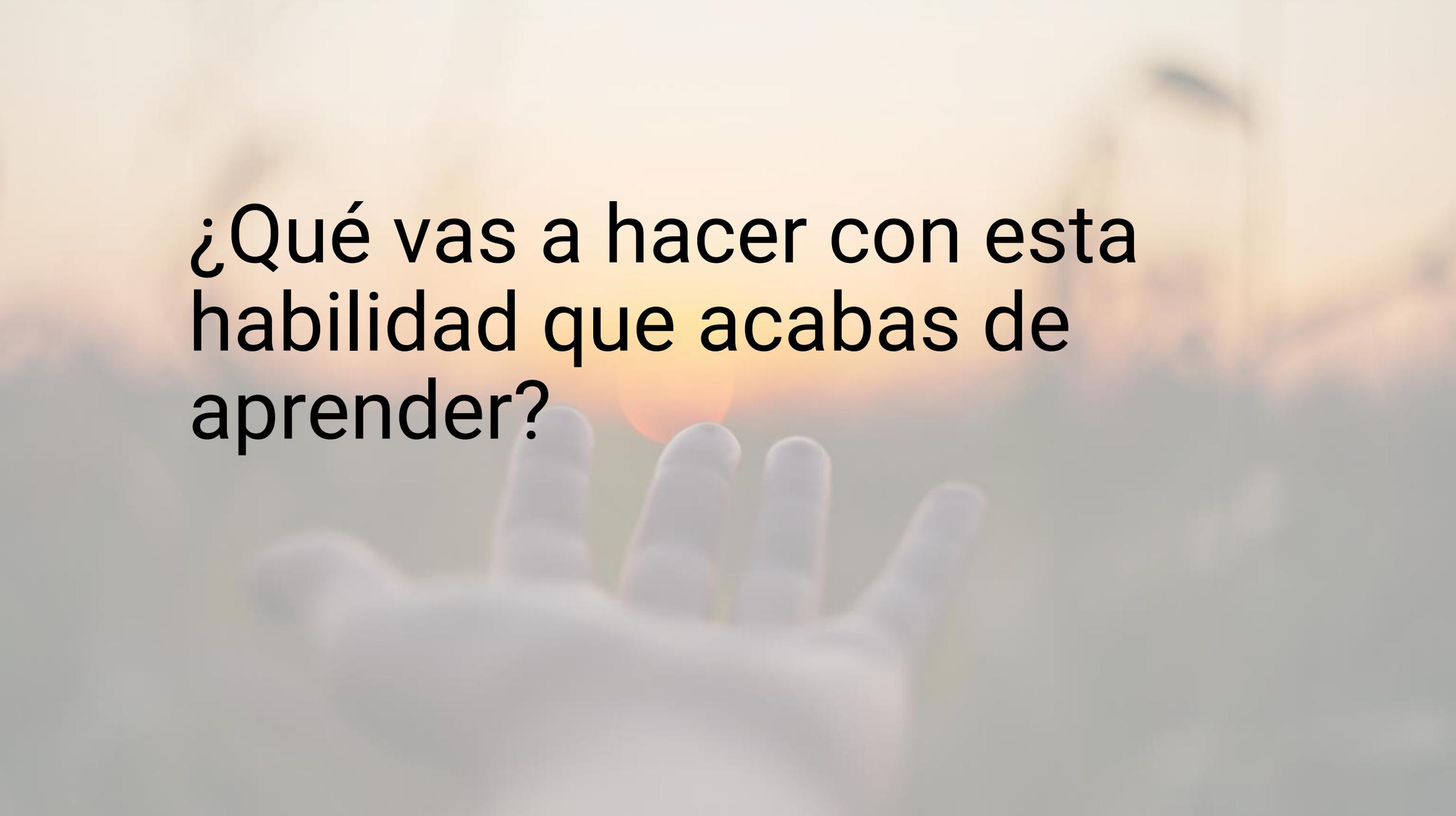


Hipnoterapia Integrativa

Formación Profesional En Hipnosis Y Hipnoterapia Efectiva

Llega el momento de que
decidas!





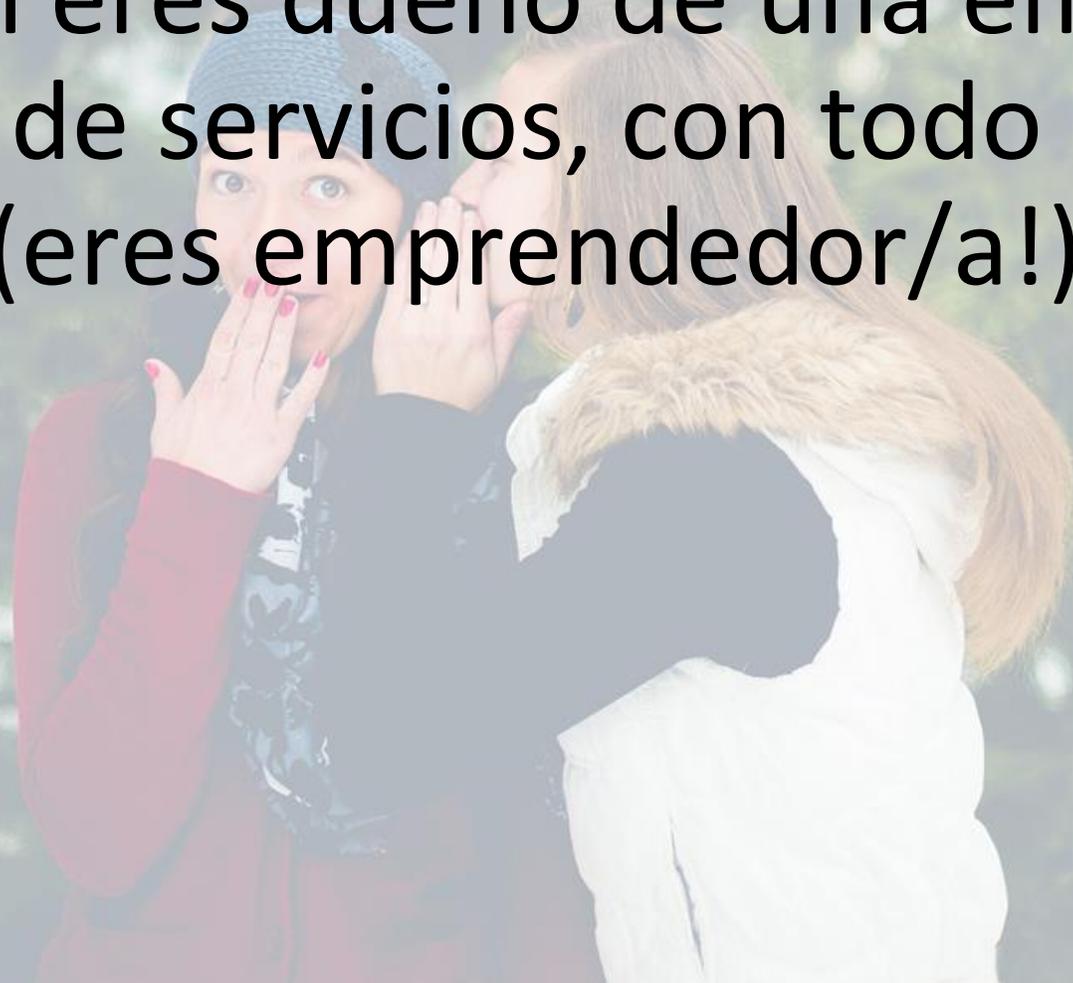
¿Qué vas a hacer con esta
habilidad que acabas de
aprender?

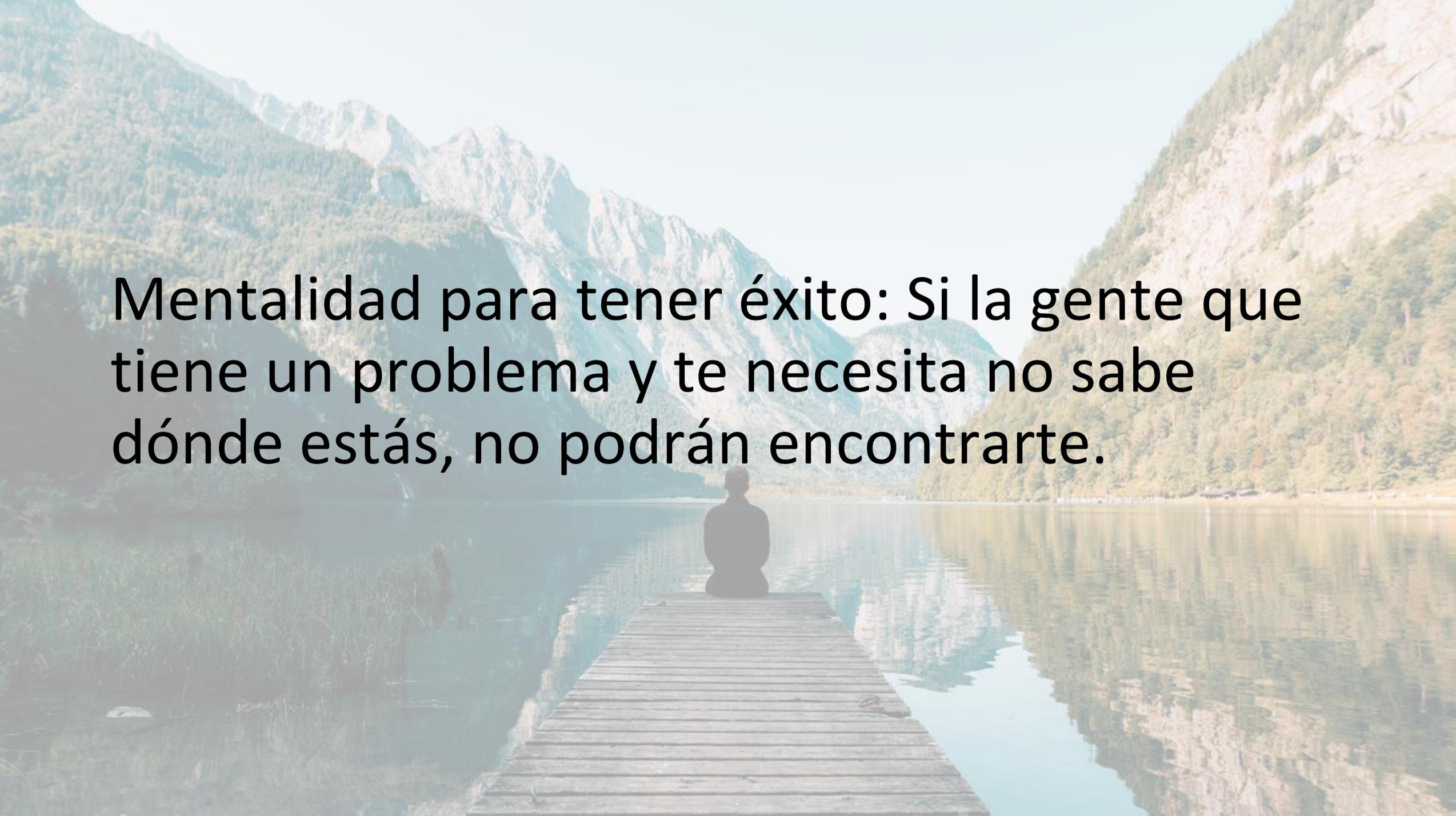
- Opción 1 = Un hobby (hacer sesiones de vez en cuando, pagadas o gratis)
- Opción 2 = Herramienta de auto-ayuda
- Opción 3 = Herramienta de ayuda a otros (gratis/caridad)
- Opción 4 = Una profesión que te apasiona y puedas vivir bien (te dedicas a tiempo parcial o completo a ello, todos los días)

¿Y si quieres vivir de la Hipnoterapia Integrativa?

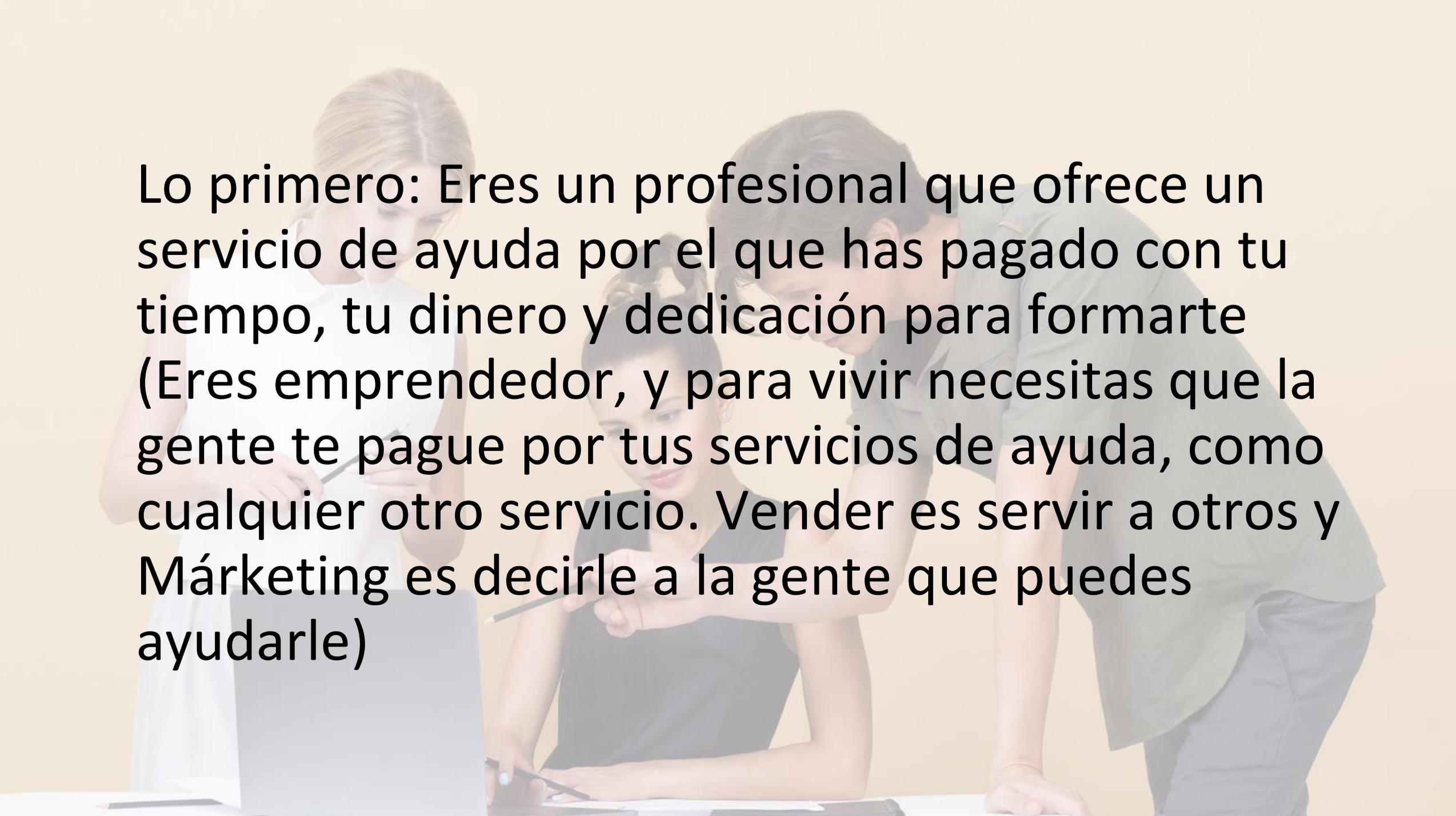


También eres dueño de una empresa o negocio de servicios, con todo lo que eso supone (eres emprendedor/a!)



A person is sitting in a meditative posture on a wooden pier that extends into a calm lake. The lake's surface is perfectly still, reflecting the surrounding landscape. In the background, there are majestic mountains with patches of green forest and rocky peaks under a clear sky. The overall atmosphere is peaceful and serene.

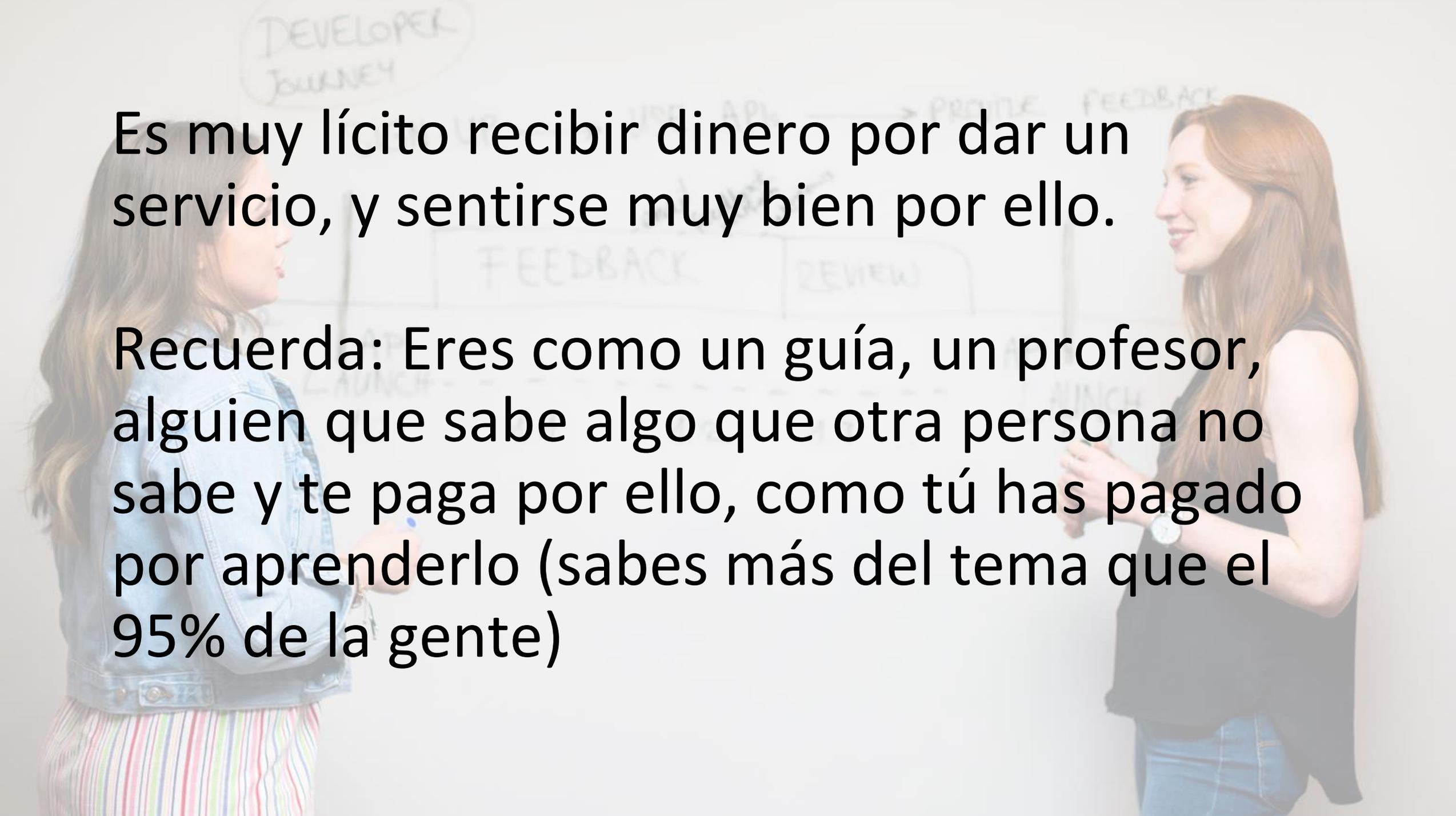
Mentalidad para tener éxito: Si la gente que tiene un problema y te necesita no sabe dónde estás, no podrán encontrarte.

A background image showing three business professionals in a meeting. A woman in a white shirt is on the left, a woman in a black dress is in the center, and a man in a grey shirt is on the right, leaning over a desk. They appear to be discussing documents or a laptop. The image is semi-transparent, allowing the text to be overlaid.

Lo primero: Eres un profesional que ofrece un servicio de ayuda por el que has pagado con tu tiempo, tu dinero y dedicación para formarte (Eres emprendedor, y para vivir necesitas que la gente te pague por tus servicios de ayuda, como cualquier otro servicio. Vender es servir a otros y Márketing es decirle a la gente que puedes ayudarle)

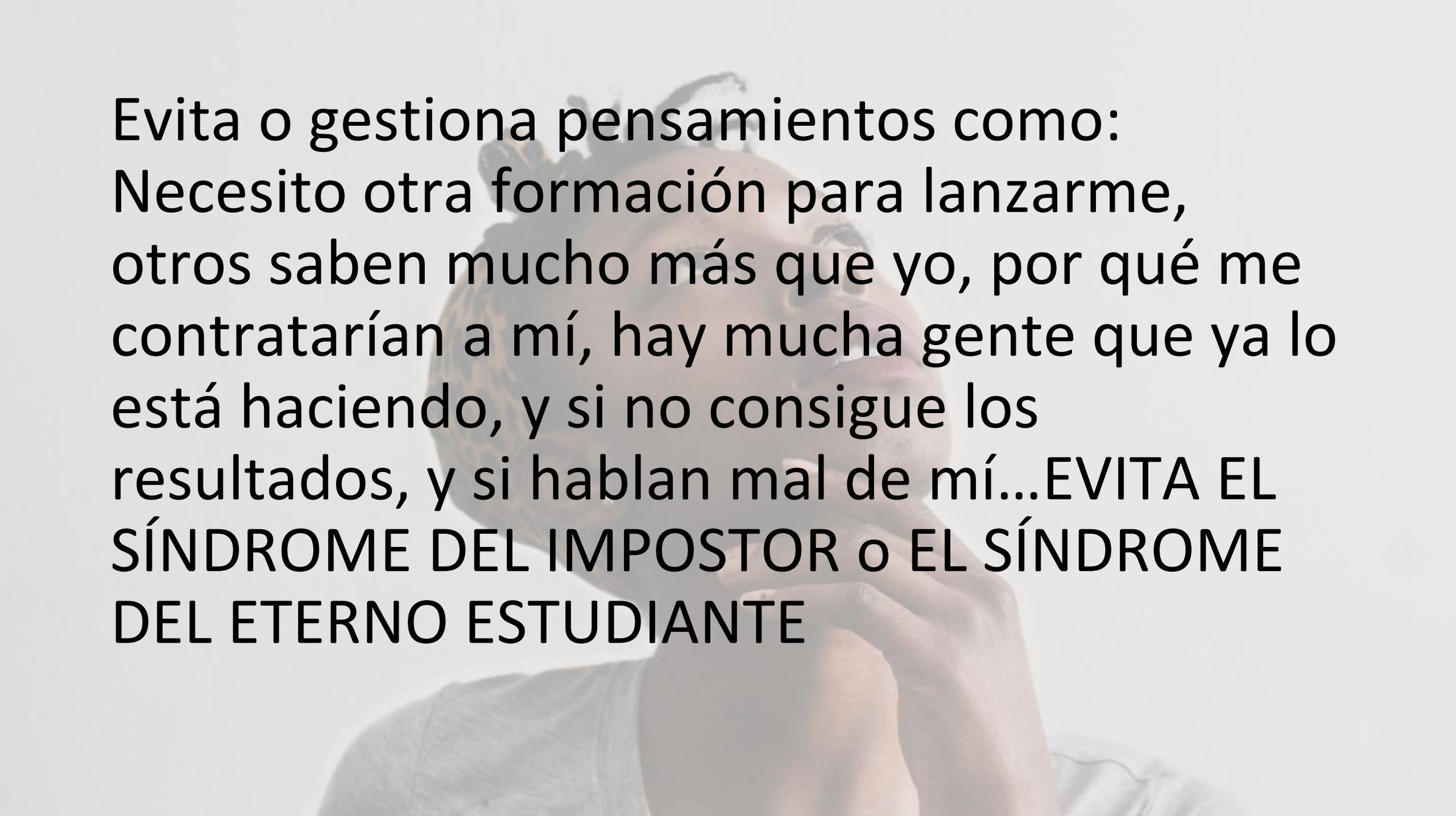


Después: Eres Hipnoterapeuta Integrativo...porque en realidad eres una persona que ayuda a...

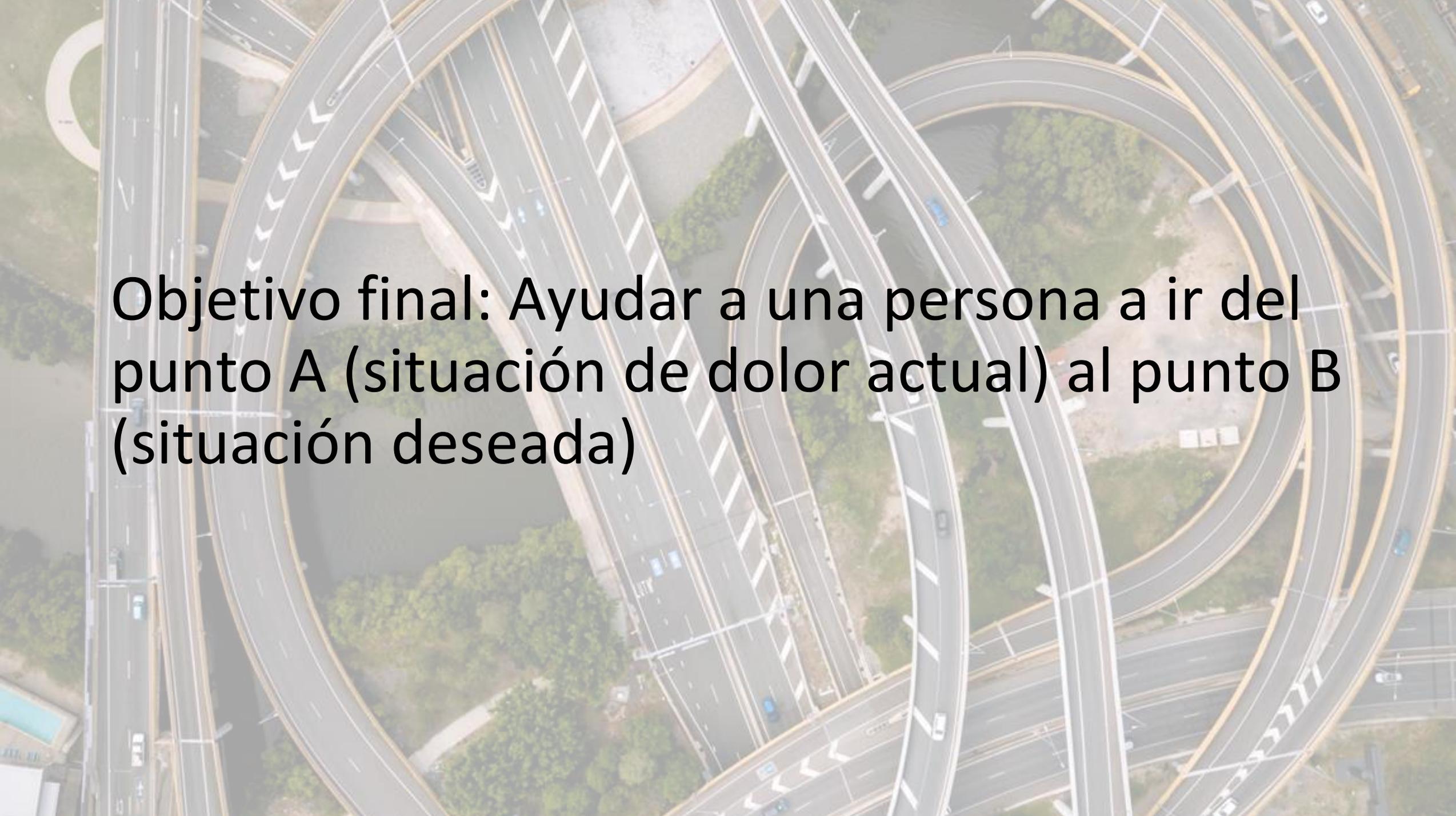
The background of the image shows two women in conversation. The woman on the left is wearing a denim jacket and a colorful striped skirt. The woman on the right is wearing a black sleeveless top and blue jeans. Behind them is a whiteboard with a diagram titled 'DEVELOPER JOURNEY'. The diagram includes terms like 'LAUNCH', 'FEEDBACK', 'REVIEW', 'PROVIDE', and 'FEEDBACK' in a circular flow. The text is overlaid on the image in a large, black, sans-serif font.

Es muy lícito recibir dinero por dar un servicio, y sentirse muy bien por ello.

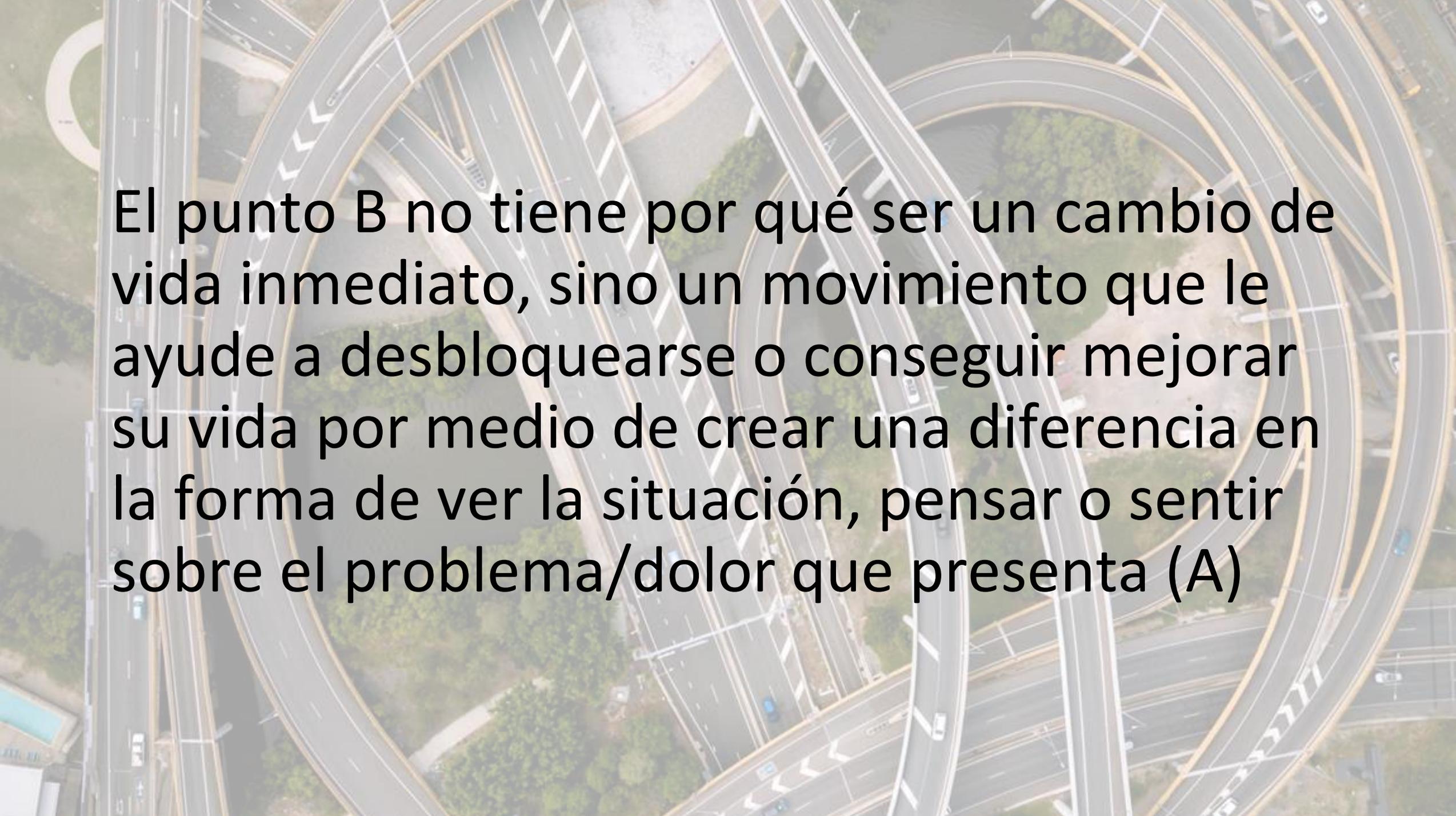
Recuerda: Eres como un guía, un profesor, alguien que sabe algo que otra persona no sabe y te paga por ello, como tú has pagado por aprenderlo (sabes más del tema que el 95% de la gente)



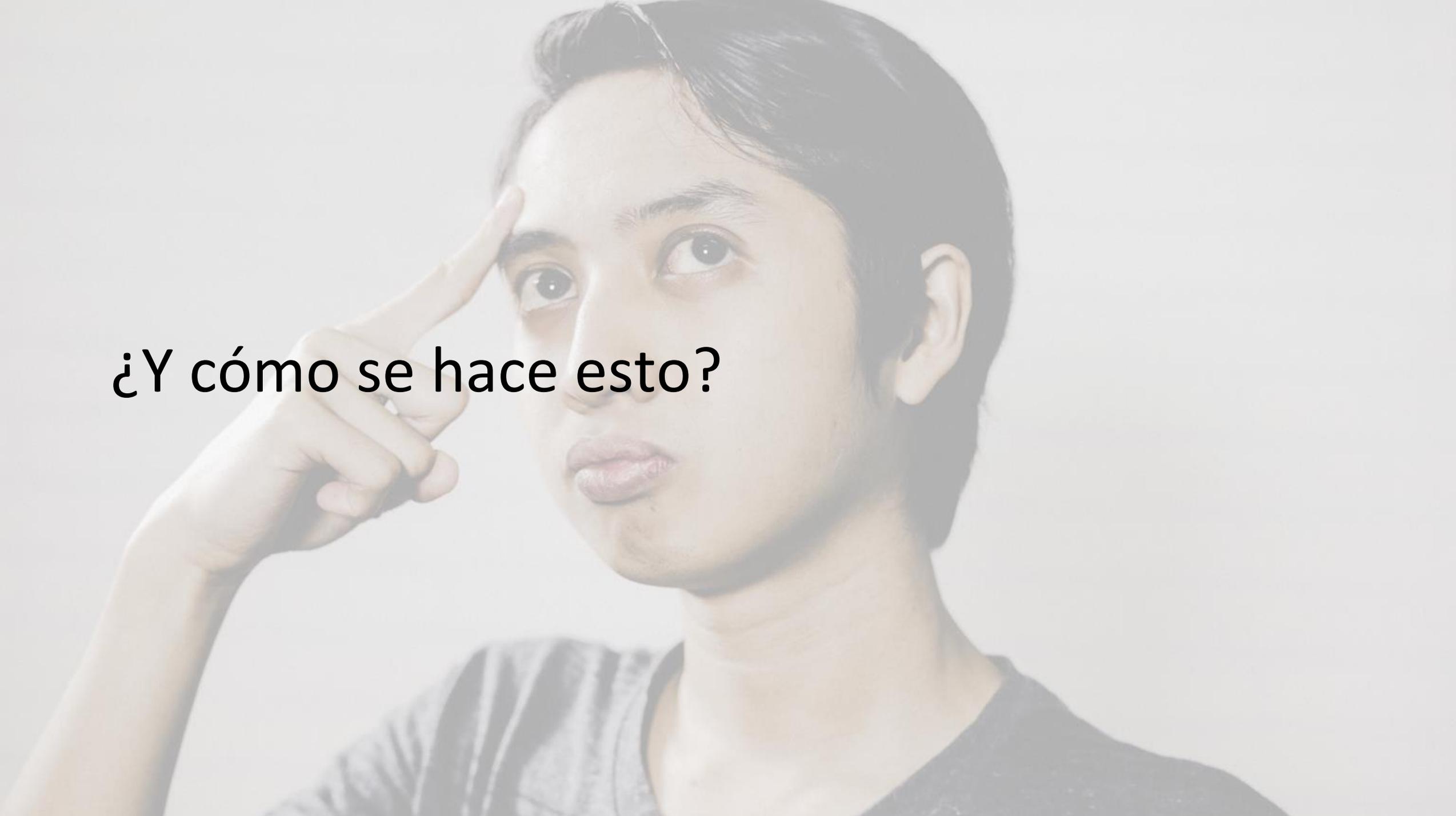
Evita o gestiona pensamientos como:
Necesito otra formación para lanzarme,
otros saben mucho más que yo, por qué me
contratarían a mí, hay mucha gente que ya lo
está haciendo, y si no consigue los
resultados, y si hablan mal de mí...EVITA EL
SÍNDROME DEL IMPOSTOR o EL SÍNDROME
DEL ETERNO ESTUDIANTE



Objetivo final: Ayudar a una persona a ir del punto A (situación de dolor actual) al punto B (situación deseada)



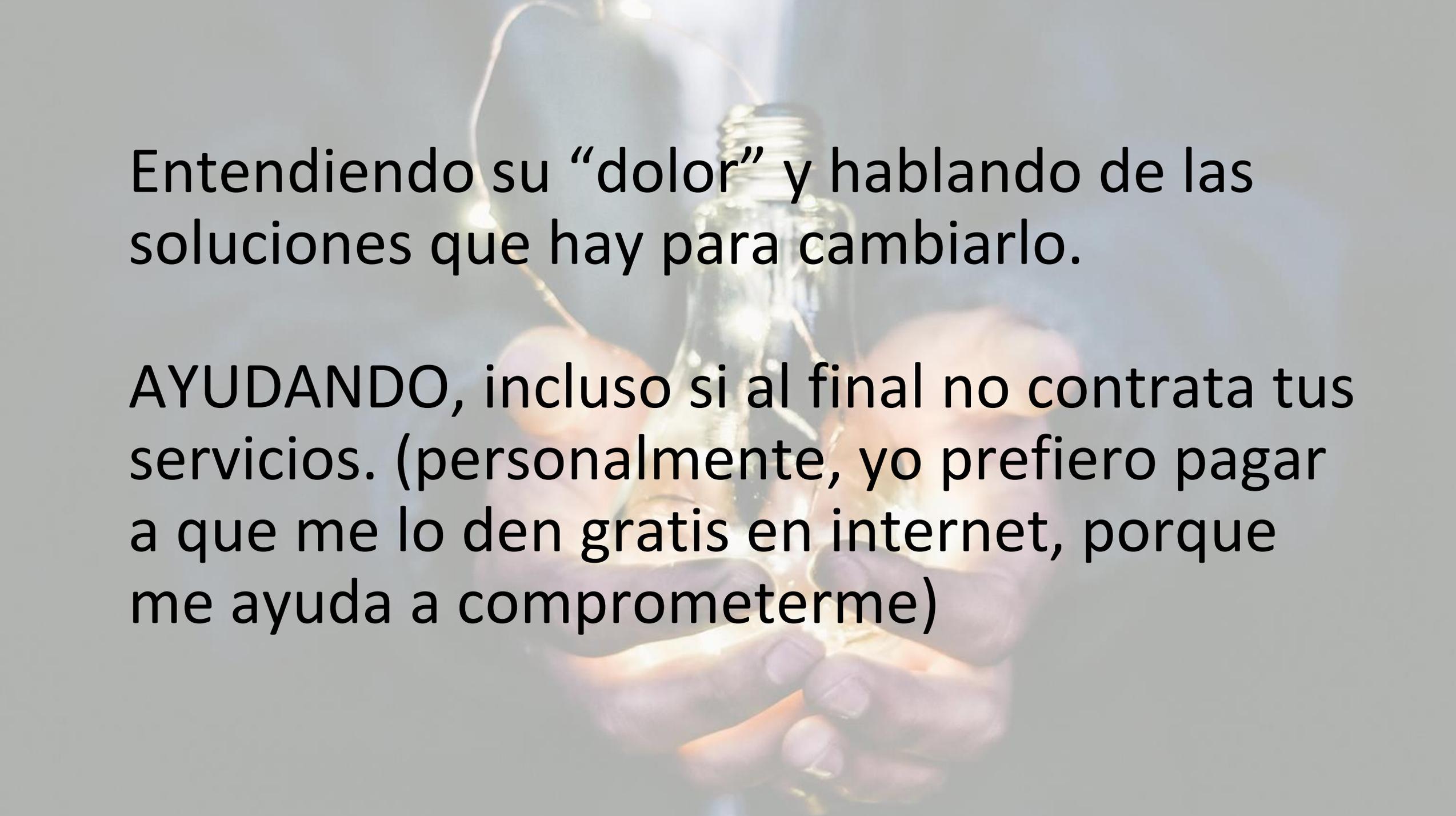
El punto B no tiene por qué ser un cambio de vida inmediato, sino un movimiento que le ayude a desbloquearse o conseguir mejorar su vida por medio de crear una diferencia en la forma de ver la situación, pensar o sentir sobre el problema/dolor que presenta (A)

A young man with dark hair, looking thoughtful with his hand on his forehead. The image is semi-transparent, serving as a background for the text.

¿Y cómo se hace esto?

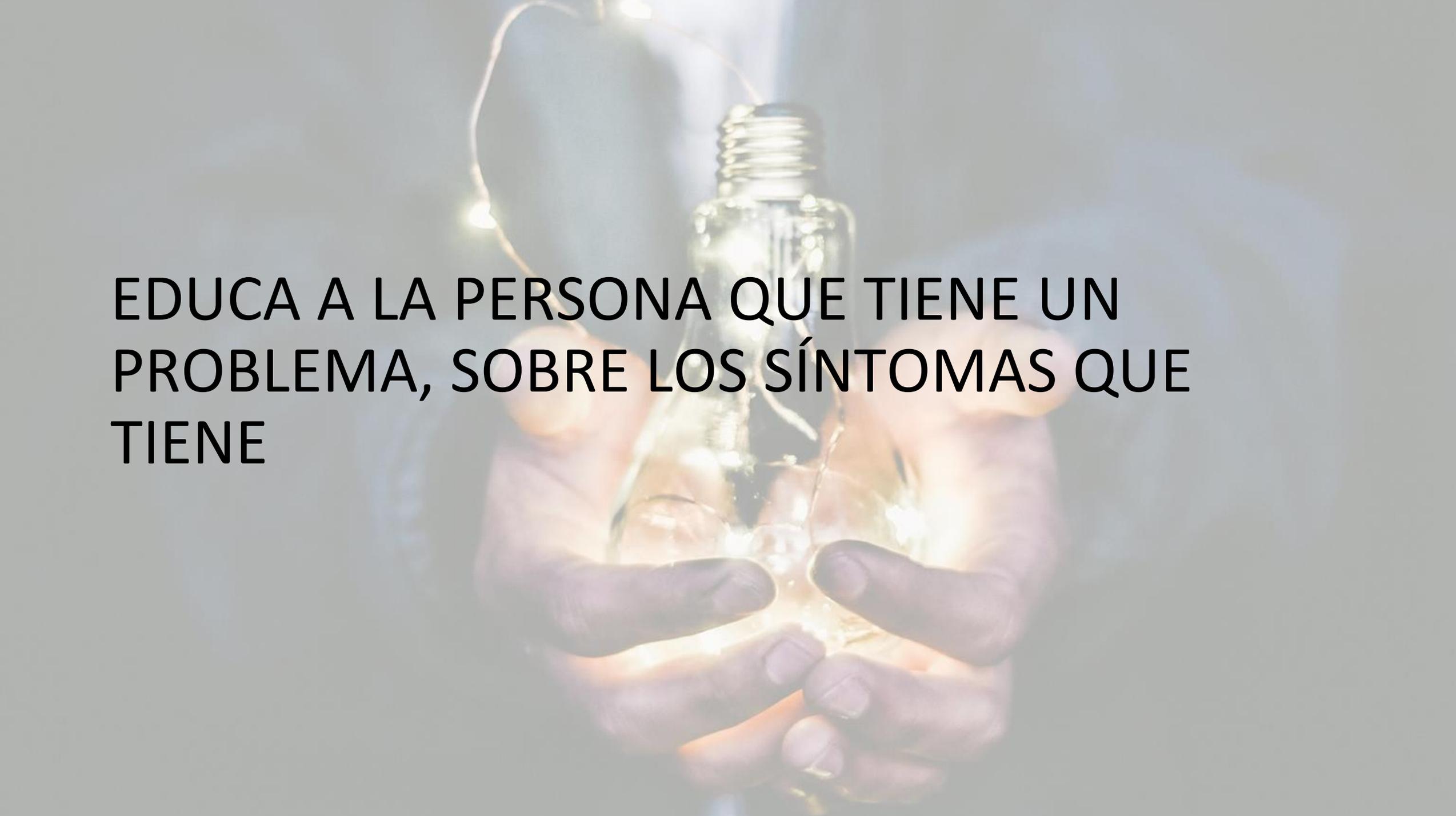
A person in a light blue suit is holding a glowing lightbulb with both hands. The lightbulb is illuminated from within, and a string of warm white lights is wrapped around it. The background is a soft, out-of-focus grey.

**OFRECIENDO VALOR A LA PERSONA QUE LO
NECESITA**

A person's hands are shown holding a glowing lightbulb. The lightbulb is the central focus, emitting a warm, yellow light. The hands are positioned around the base and sides of the bulb, with fingers visible. The background is a soft, out-of-focus grey, making the lightbulb stand out. The overall mood is one of hope and illumination.

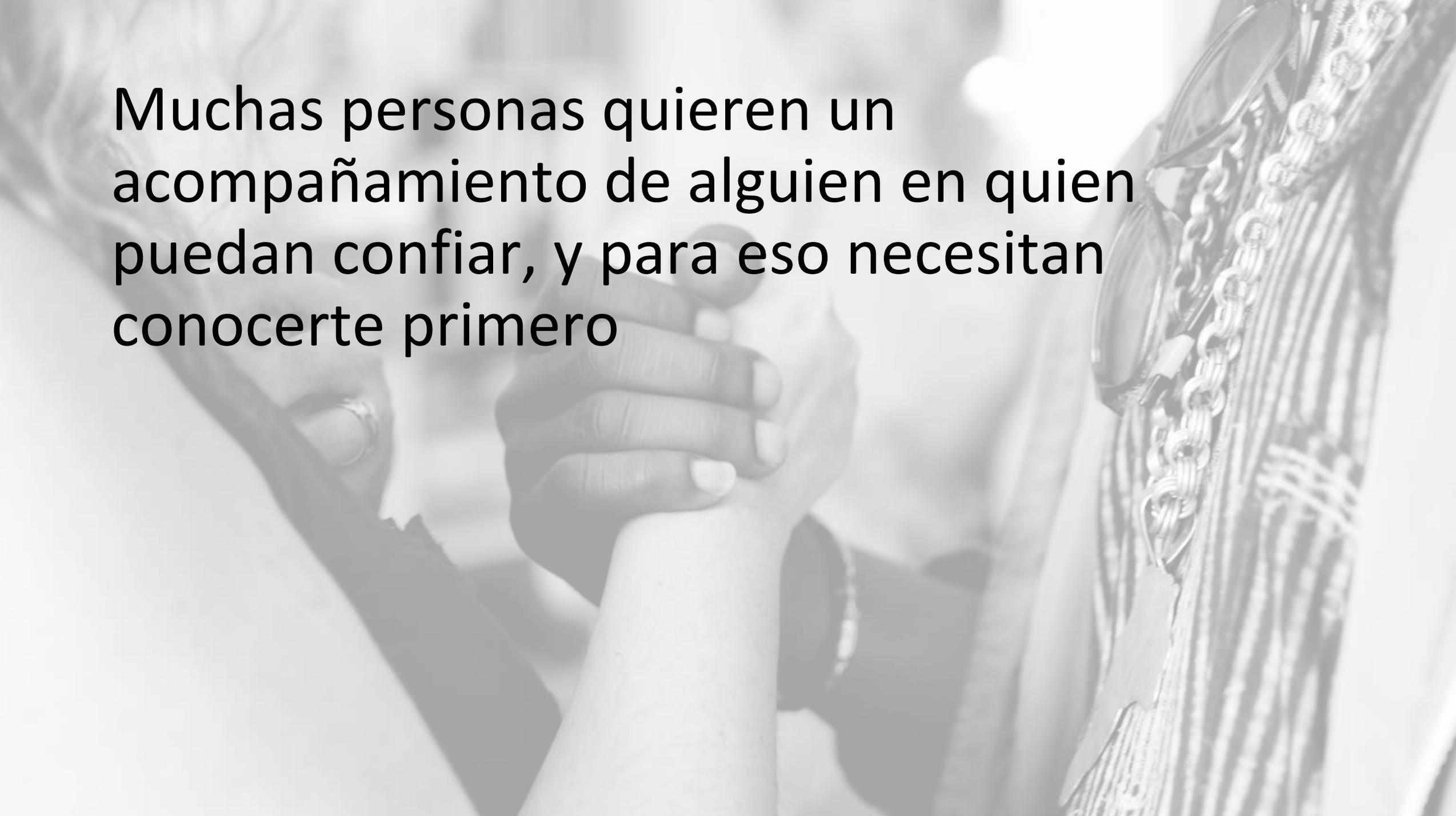
Entendiendo su “dolor” y hablando de las soluciones que hay para cambiarlo.

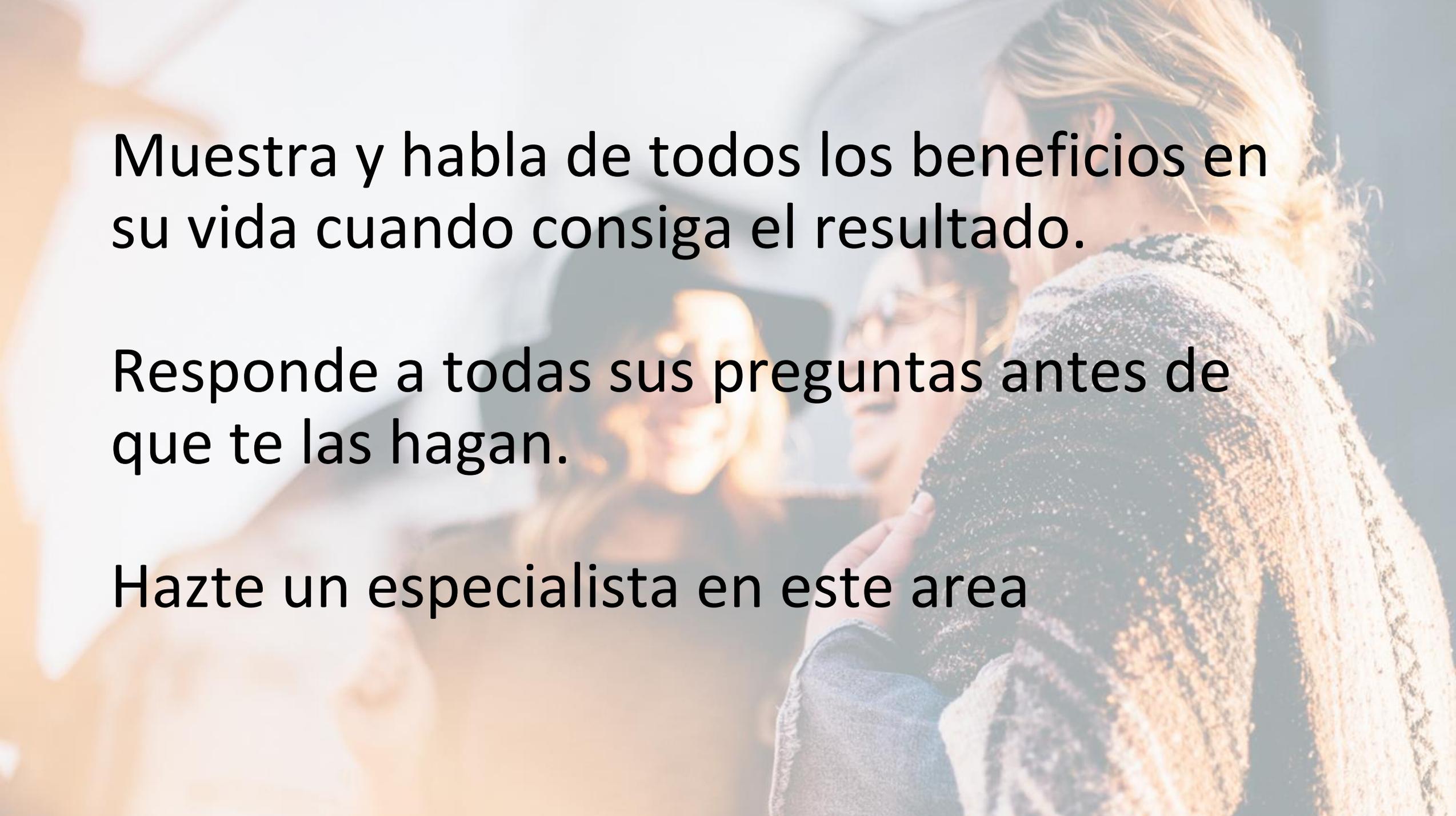
AYUDANDO, incluso si al final no contrata tus servicios. (personalmente, yo prefiero pagar a que me lo den gratis en internet, porque me ayuda a comprometerme)

A person wearing a blue shirt is holding a glowing lightbulb in their hands. The lightbulb is illuminated from within, casting a warm glow. A string of small, warm-toned lights is visible in the background, adding to the overall soft and hopeful atmosphere of the image.

**EDUCA A LA PERSONA QUE TIENE UN
PROBLEMA, SOBRE LOS SÍNTOMAS QUE
TIENE**

Muchas personas quieren un
acompañamiento de alguien en quien
puedan confiar, y para eso necesitan
conocerle primero



A group of people in a social setting, with a woman in the foreground wearing a patterned sweater.

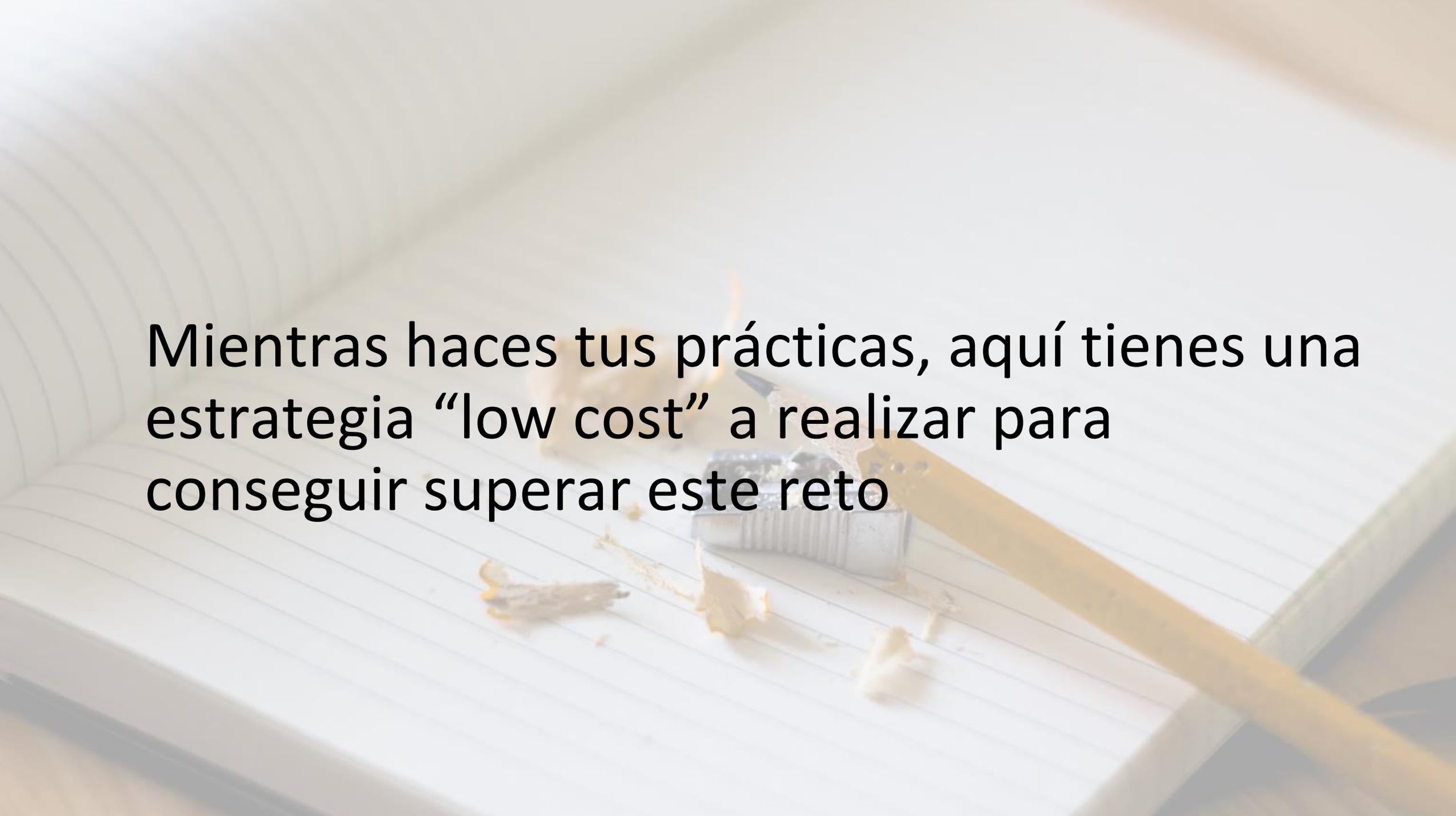
Muestra y habla de todos los beneficios en su vida cuando consiga el resultado.

Responde a todas sus preguntas antes de que te las hagan.

Hazte un especialista en este area

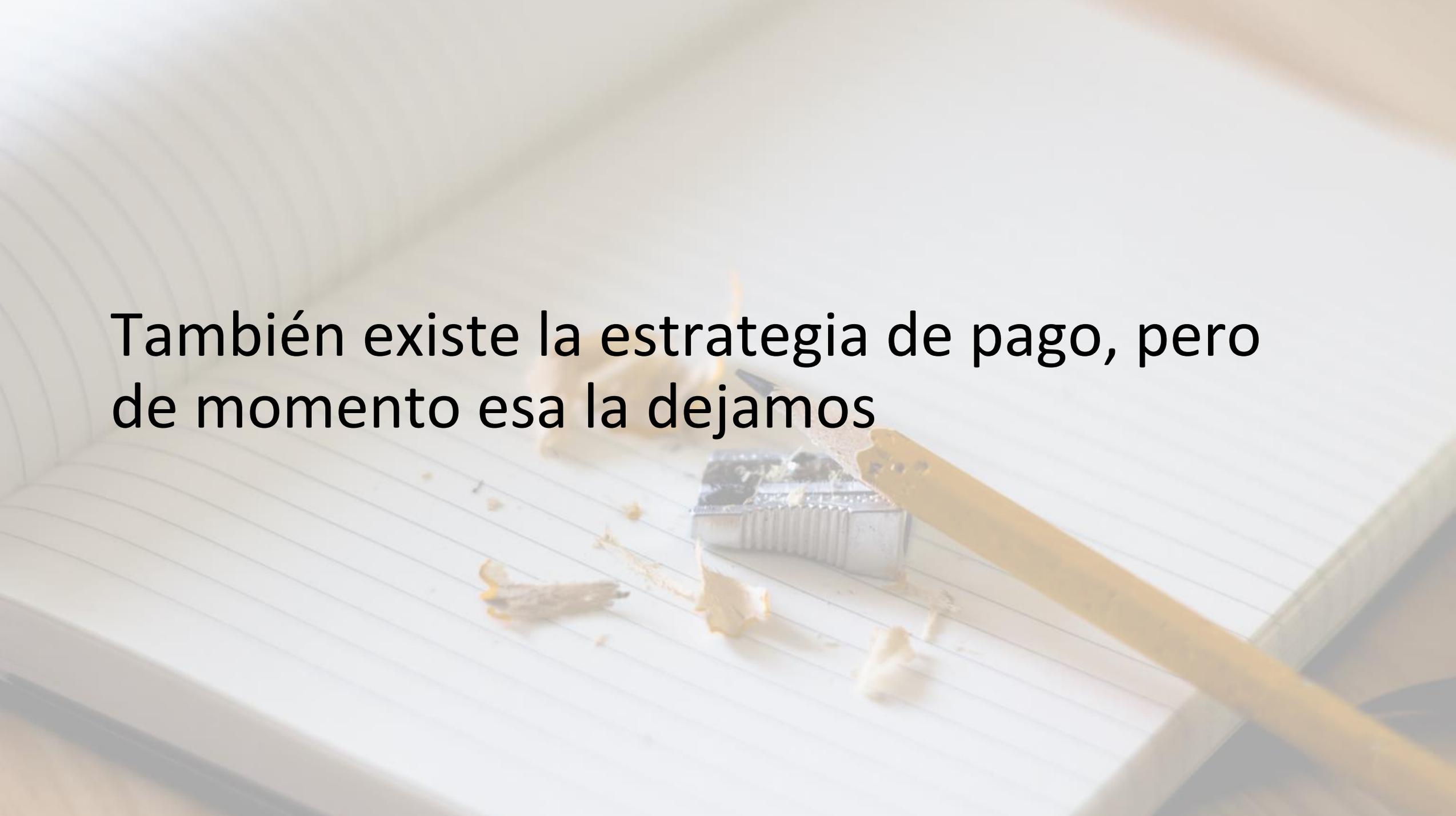
RETO: Recupera Tu Inversión Y Consigue Tu Primer Cliente de Pago En 30 Días (como mínimo)

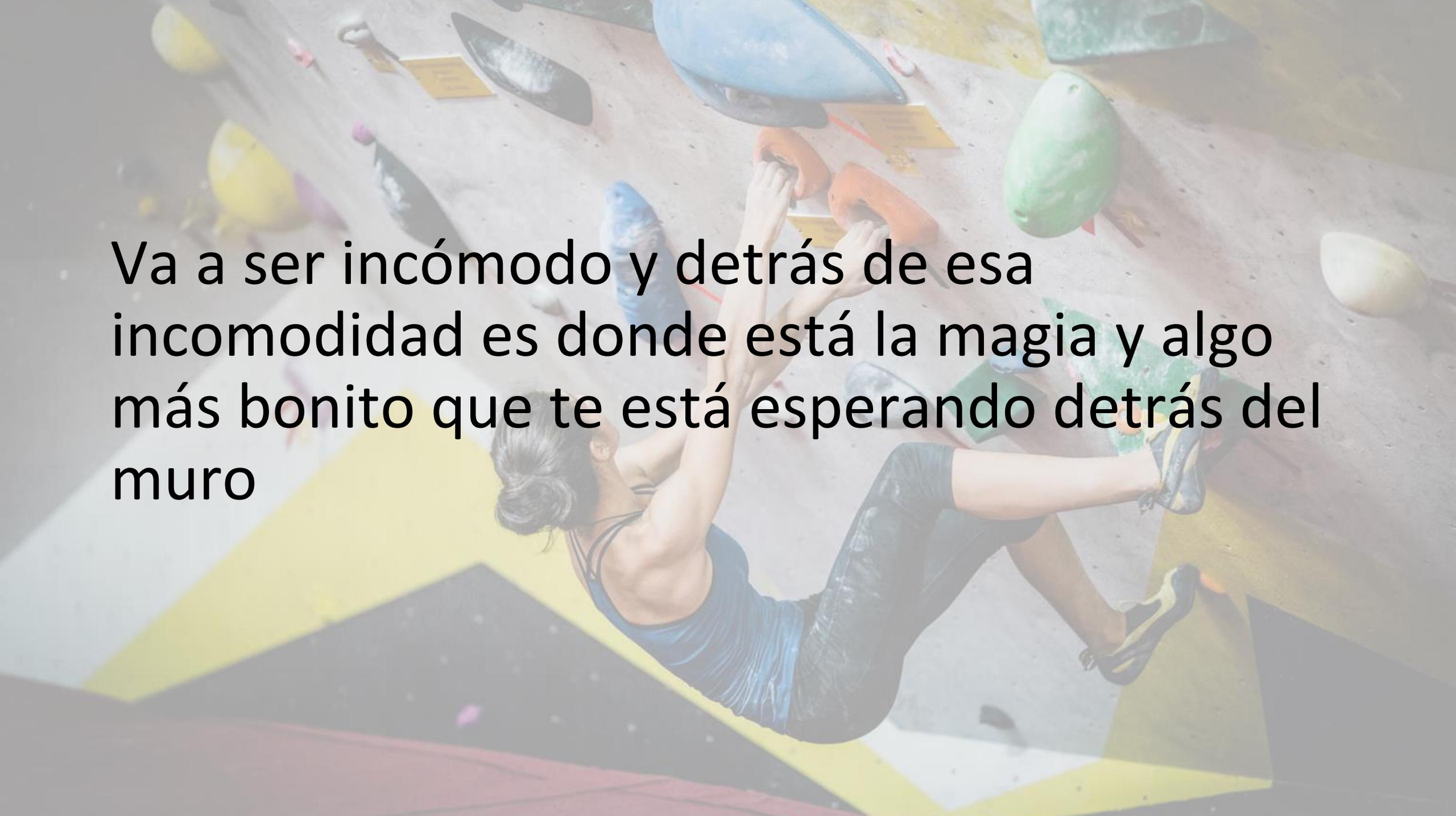
Consigue ayudar a una o varias personas (como mínimo) a moverse del punto A al punto B, en los próximos 30 días

A close-up photograph of a wooden pencil being sharpened in a metal sharpener on a lined notebook page. The sharpener is positioned in the center-right of the frame, and several shavings of wood are scattered on the page around it. The pencil is held at an angle, and the sharpener's blade is visible, cutting into the wood. The background is a soft-focus view of the notebook's pages, which are lined and have a light beige or cream color. The overall lighting is warm and natural, suggesting an indoor setting with good light.

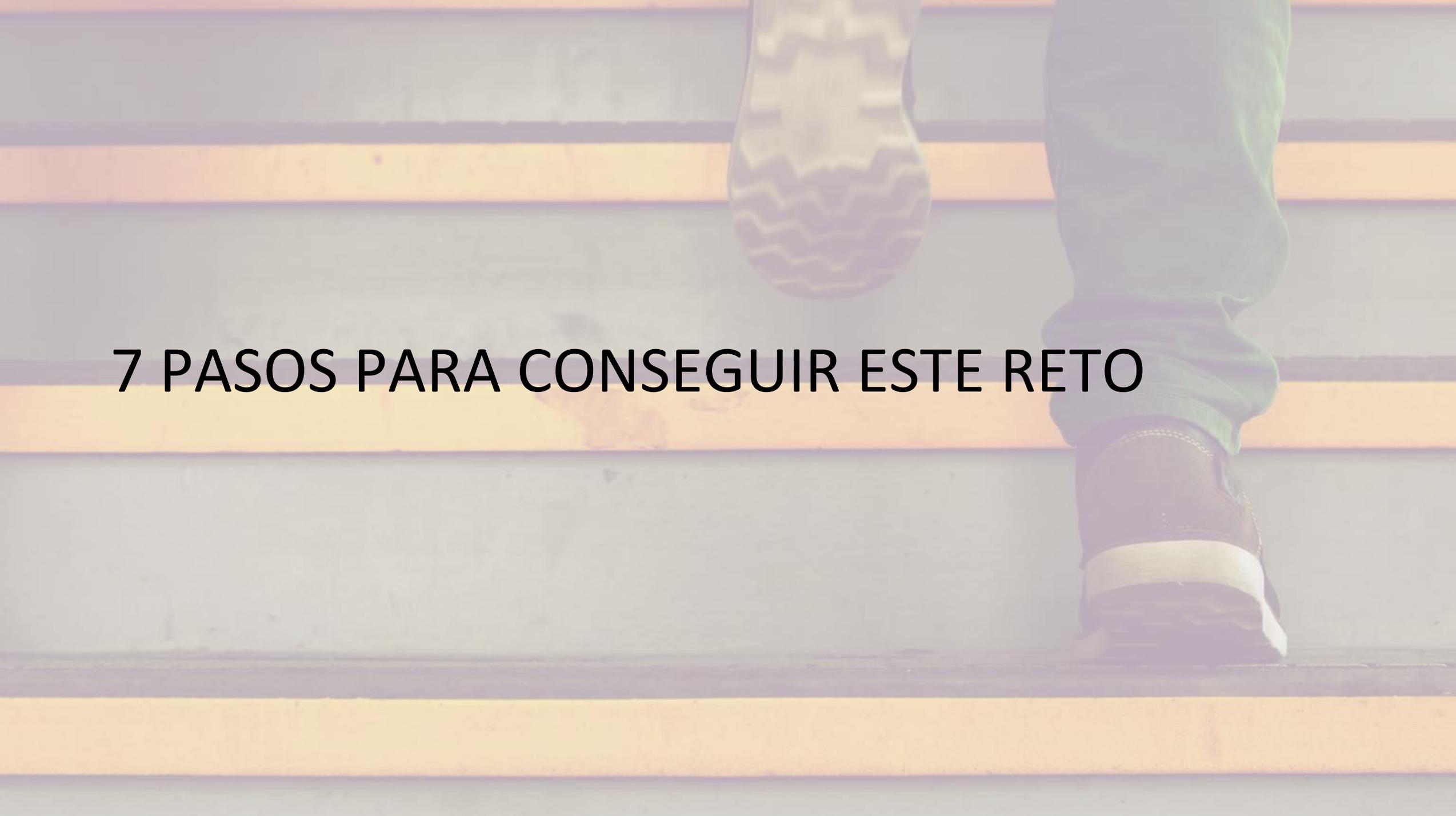
Mientras haces tus prácticas, aquí tienes una estrategia “low cost” a realizar para conseguir superar este reto

También existe la estrategia de pago, pero de momento esa la dejamos

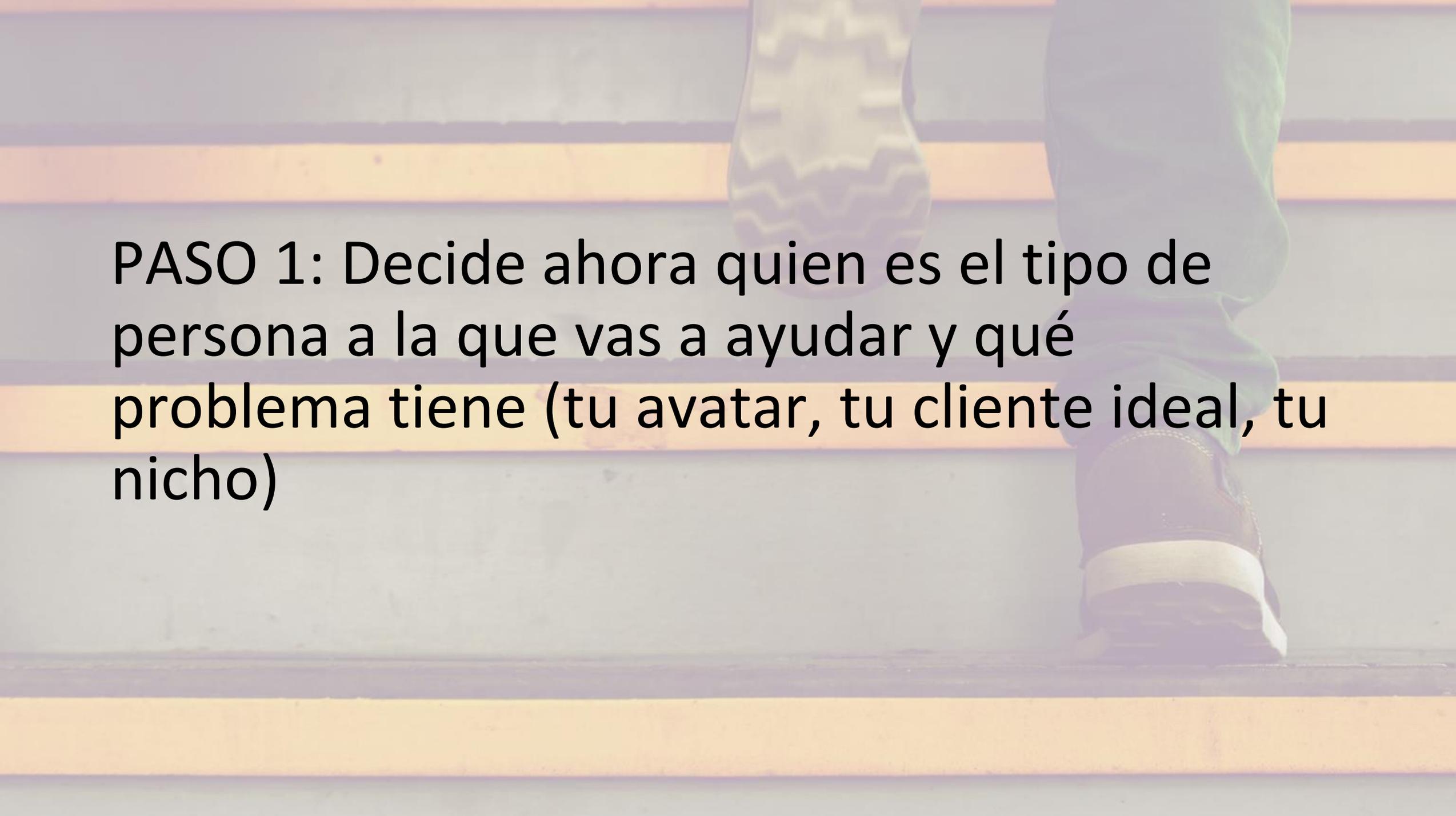


A woman with her hair in a bun, wearing a blue tank top and black leggings, is climbing a rock wall. She is using various colorful holds (blue, orange, green, yellow) to ascend. The wall has a yellow and black geometric pattern. The text is overlaid on the left side of the image.

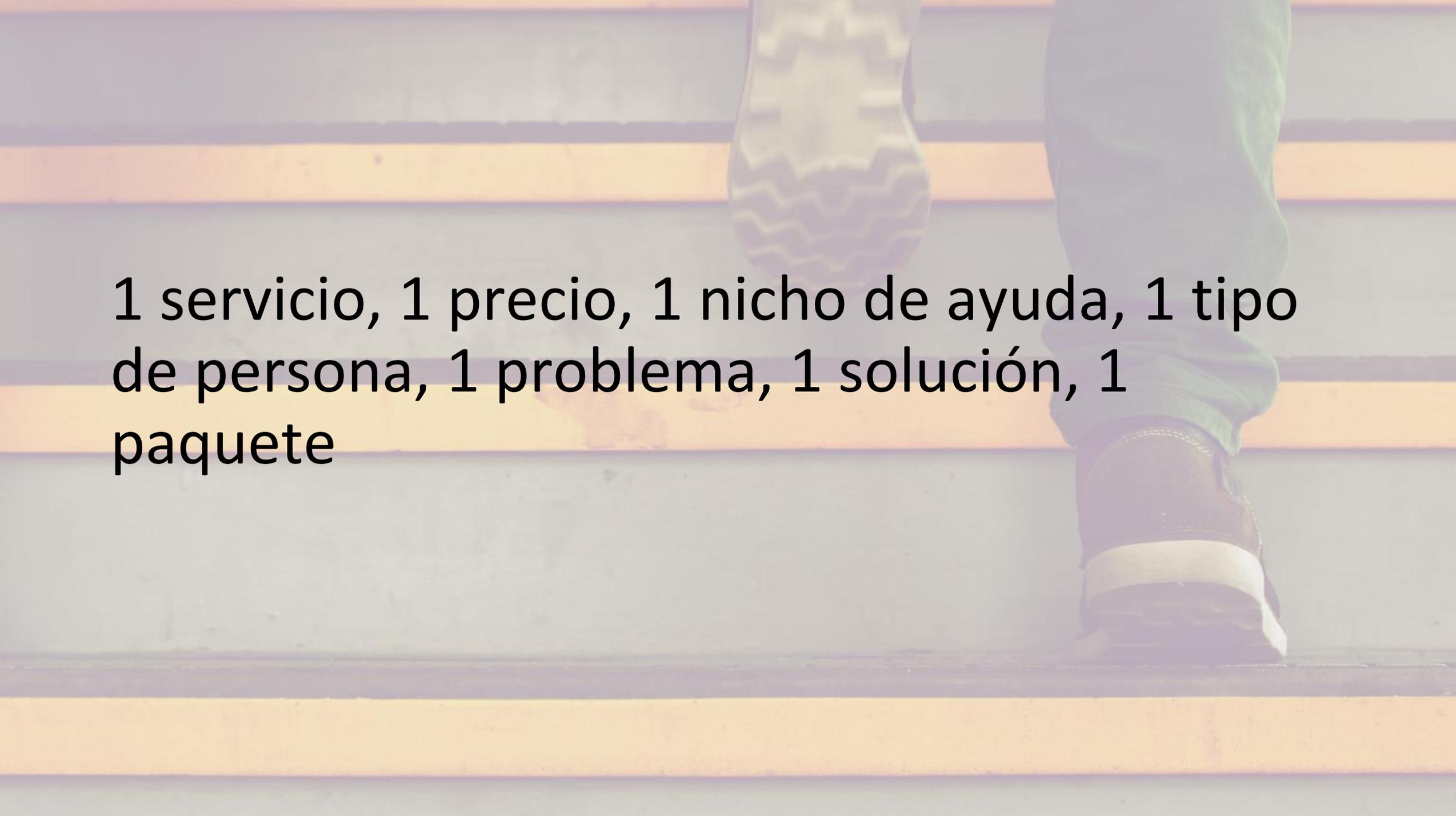
Va a ser incómodo y detrás de esa incomodidad es donde está la magia y algo más bonito que te está esperando detrás del muro

A person's legs and feet are shown on a staircase. The person is wearing green pants and dark sneakers with white soles. One foot is raised and positioned on a higher step, while the other foot is on a lower step. The background is a blurred, light-colored wall.

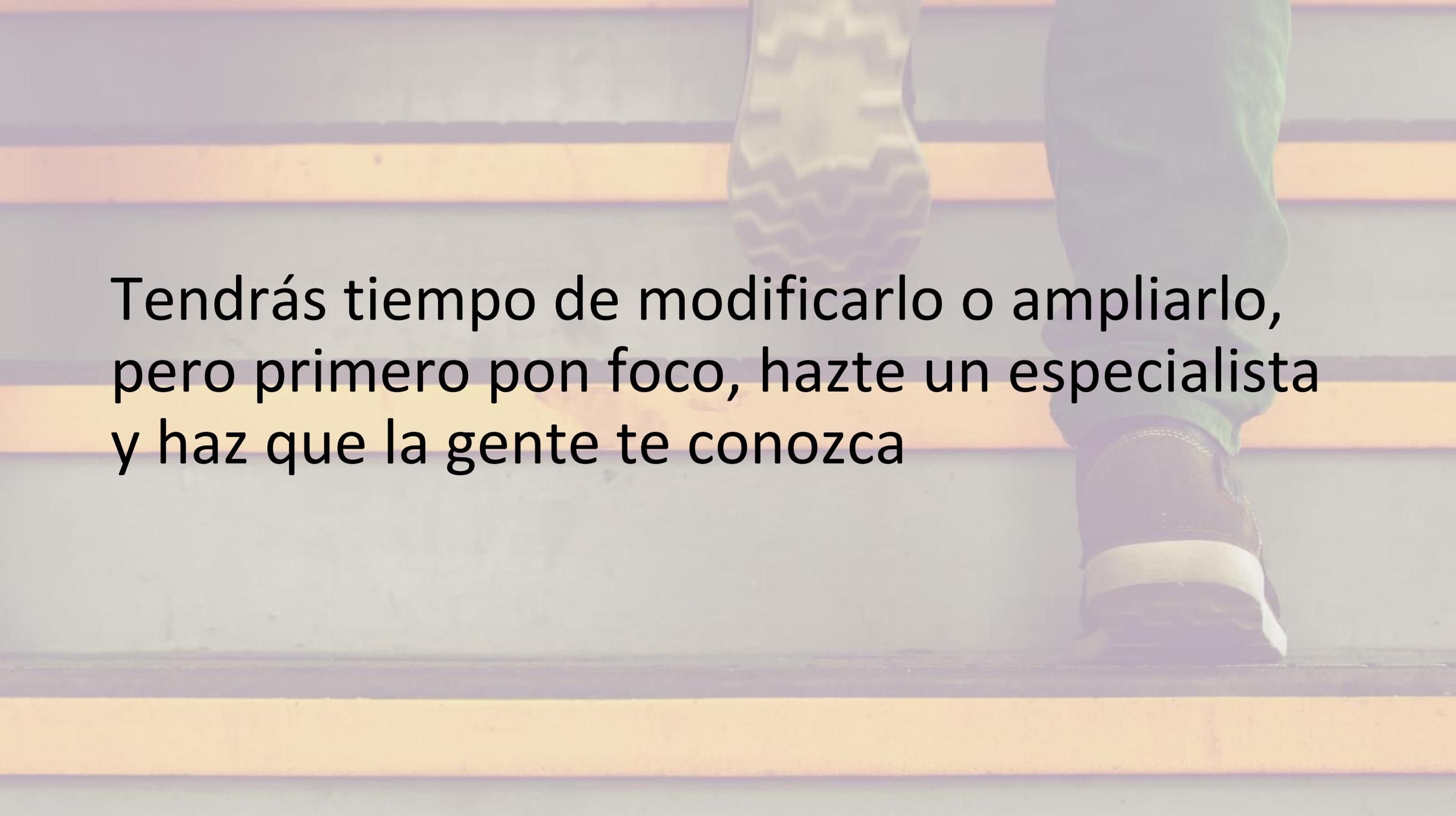
7 PASOS PARA CONSEGUIR ESTE RETO

A person's legs and feet are visible, walking on a wooden plank. The person is wearing dark pants and dark sneakers with white soles. The background is a blurred outdoor setting. A semi-transparent text box is overlaid on the image, containing the text: PASO 1: Decide ahora quien es el tipo de persona a la que vas a ayudar y qué problema tiene (tu avatar, tu cliente ideal, tu nicho)

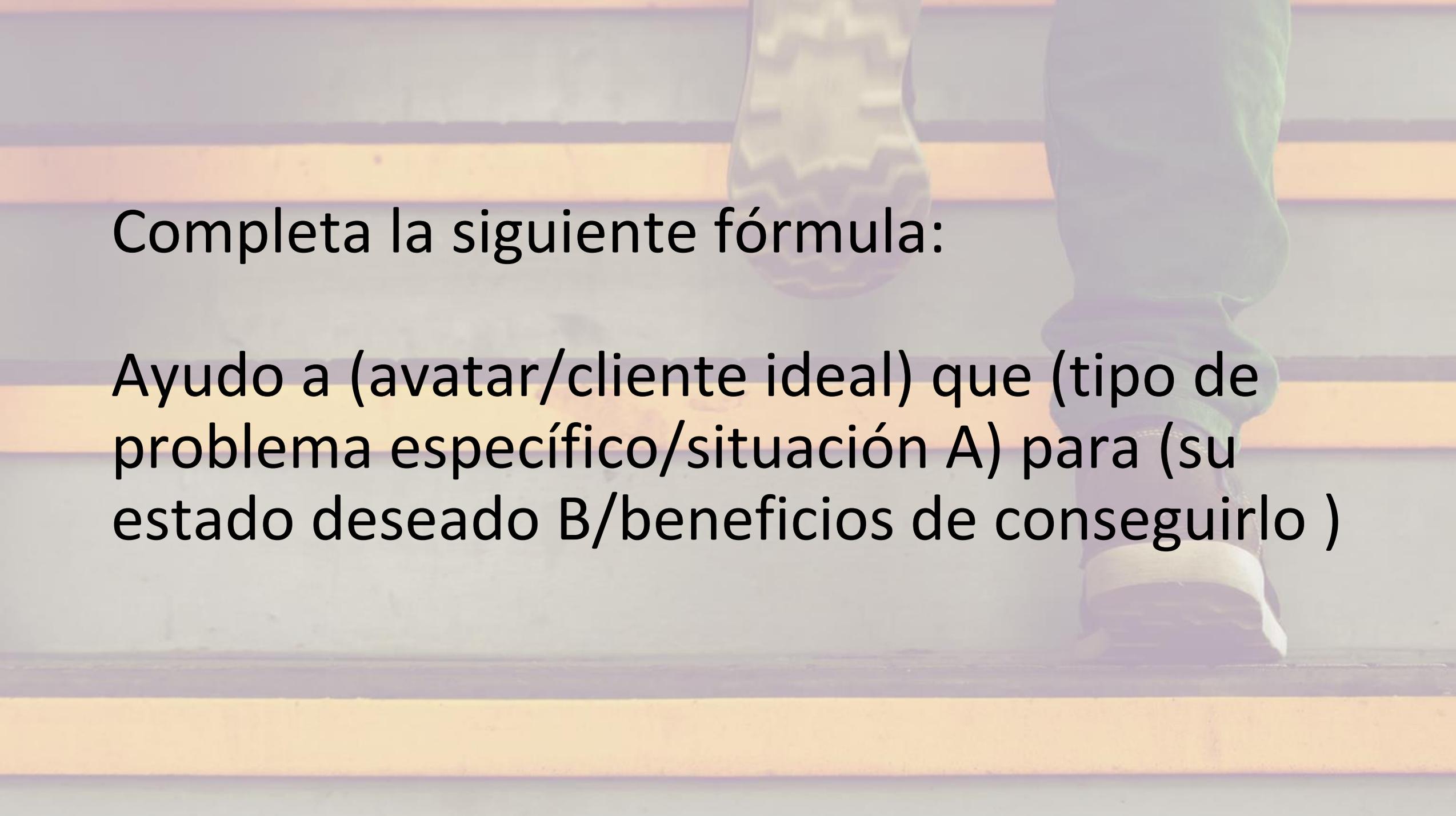
PASO 1: Decide ahora quien es el tipo de persona a la que vas a ayudar y qué problema tiene (tu avatar, tu cliente ideal, tu nicho)

A person's legs and feet are visible, walking on a staircase. The steps are yellow, and the treads are grey. The person is wearing blue jeans and black sneakers with white soles. The background is a soft, out-of-focus grey.

1 servicio, 1 precio, 1 nicho de ayuda, 1 tipo de persona, 1 problema, 1 solución, 1 paquete

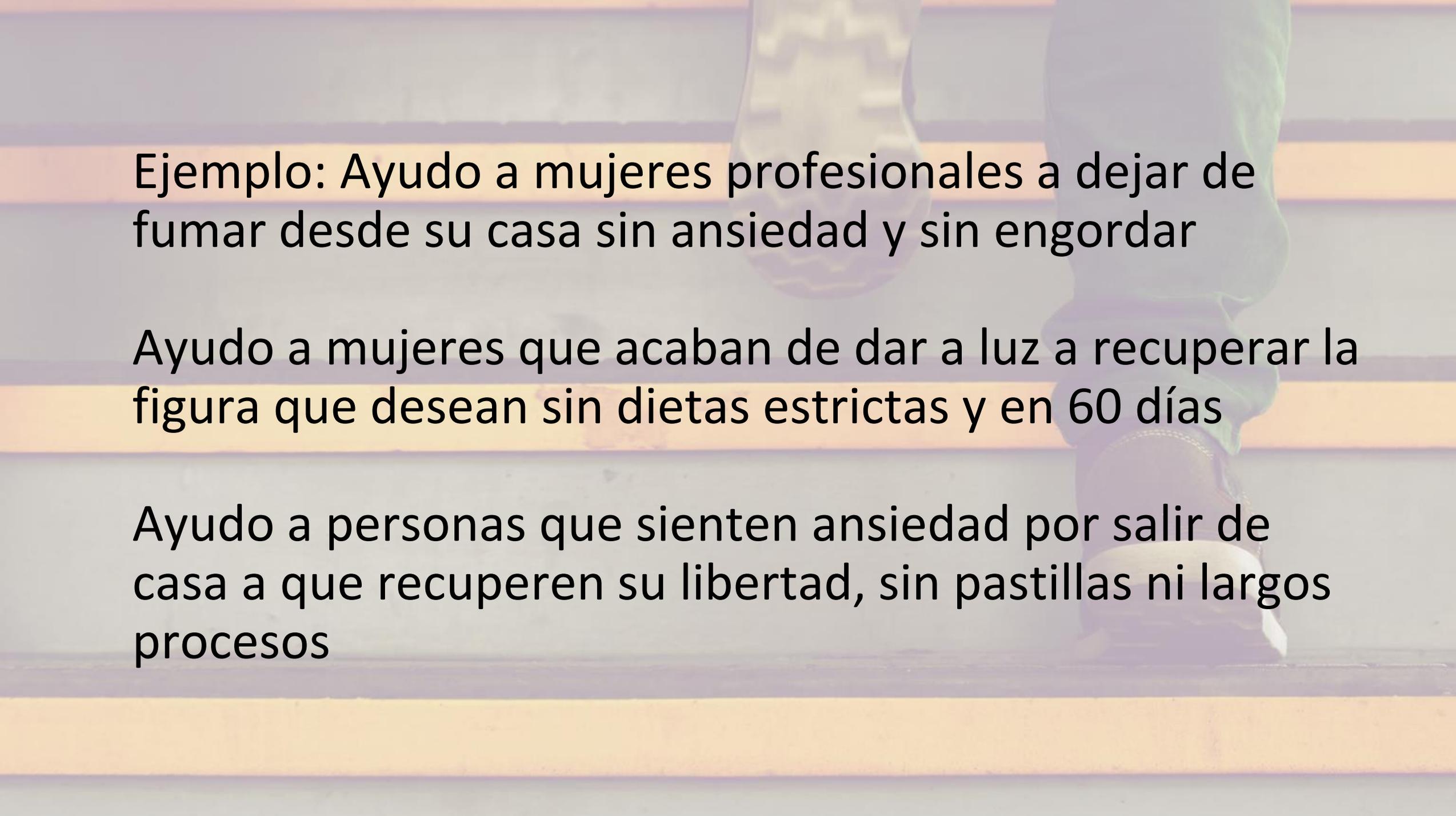
A person's legs and feet are visible, walking on a staircase. The person is wearing blue jeans and black sneakers with white soles. The background is a blurred staircase with blue and yellow steps. The text is overlaid on the image.

Tendrás tiempo de modificarlo o ampliarlo,
pero primero pon foco, hazte un especialista
y haz que la gente te conozca

A person's legs and feet are visible in the background, walking on a paved surface. The person is wearing dark pants and dark shoes with white soles. The image is semi-transparent, allowing the text to be overlaid.

Completa la siguiente fórmula:

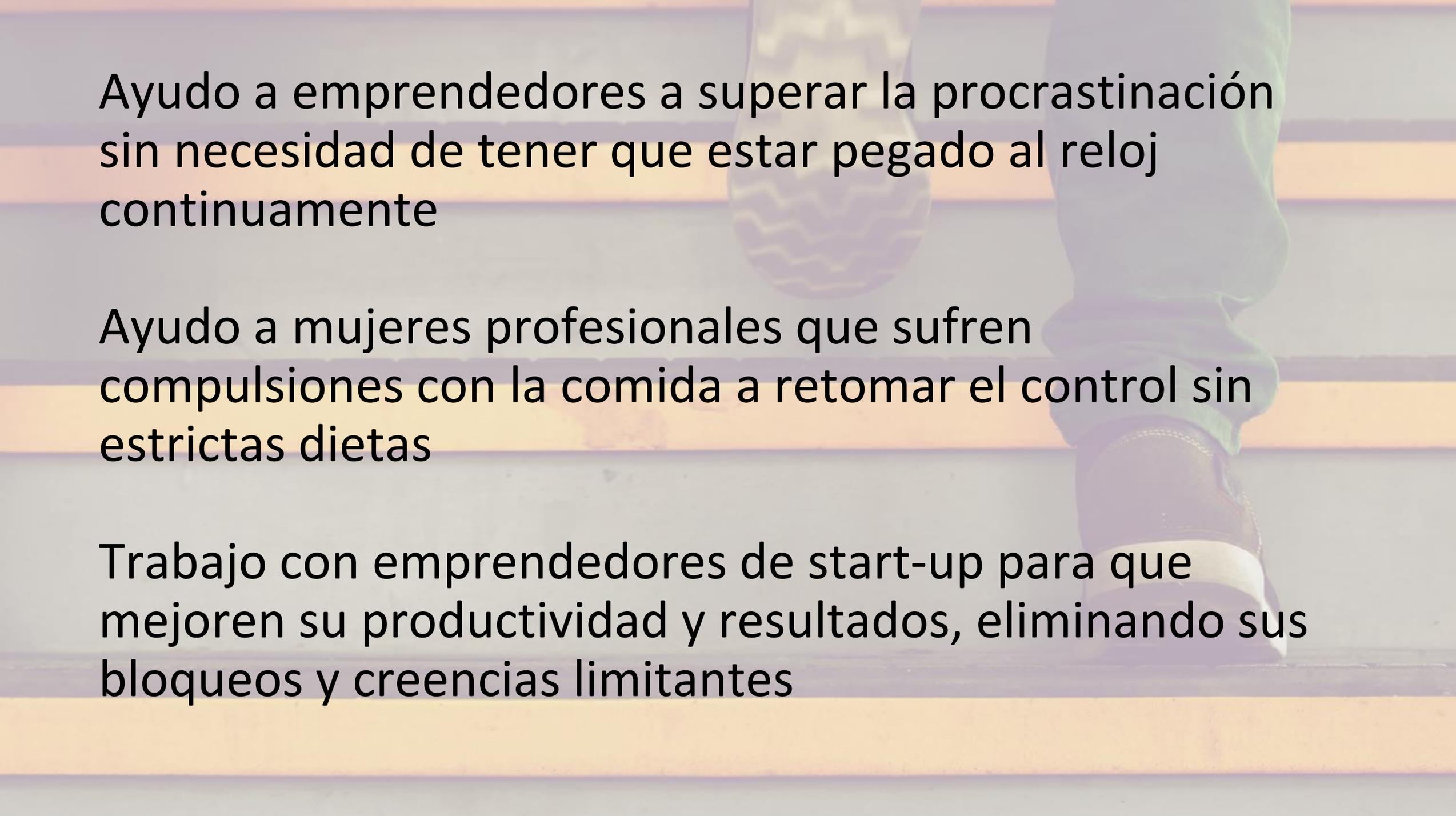
Ayudo a (avatar/cliente ideal) que (tipo de problema específico/situación A) para (su estado deseado B/beneficios de conseguirlo)



Ejemplo: Ayudo a mujeres profesionales a dejar de fumar desde su casa sin ansiedad y sin engordar

Ayudo a mujeres que acaban de dar a luz a recuperar la figura que desean sin dietas estrictas y en 60 días

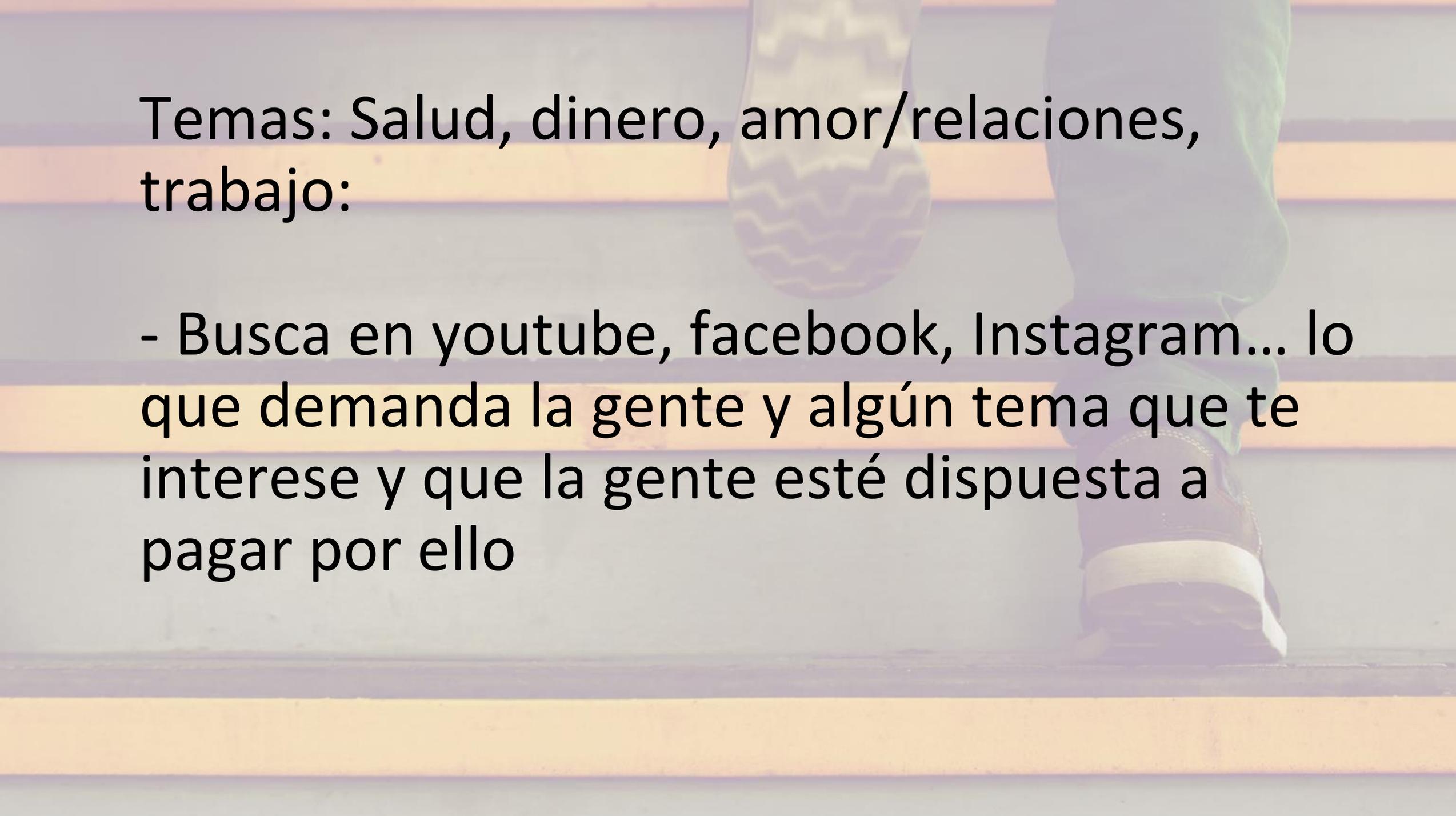
Ayudo a personas que sienten ansiedad por salir de casa a que recuperen su libertad, sin pastillas ni largos procesos



Ayudo a emprendedores a superar la procrastinación sin necesidad de tener que estar pegado al reloj continuamente

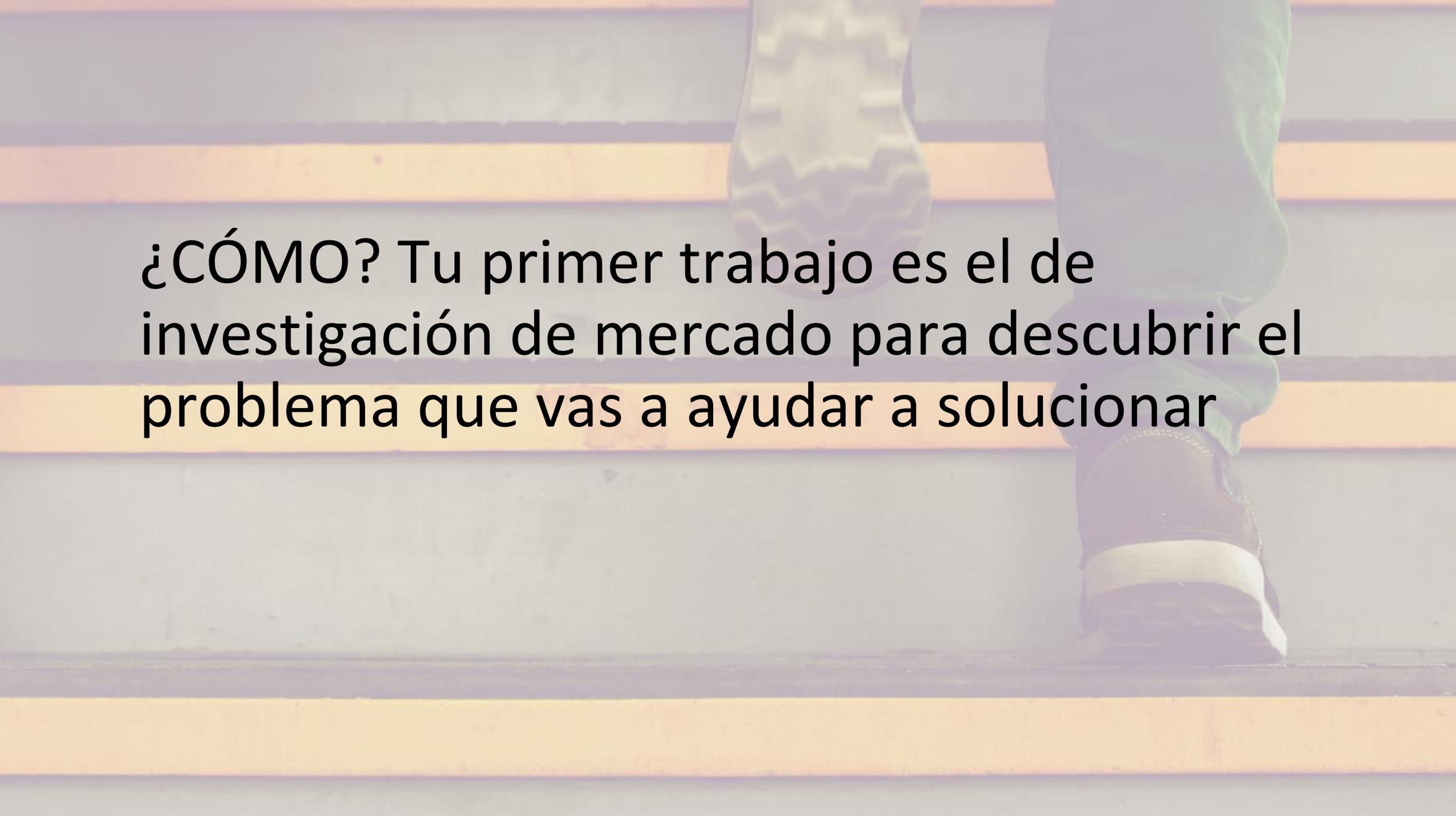
Ayudo a mujeres profesionales que sufren compulsiones con la comida a retomar el control sin estrictas dietas

Trabajo con emprendedores de start-up para que mejoren su productividad y resultados, eliminando sus bloqueos y creencias limitantes

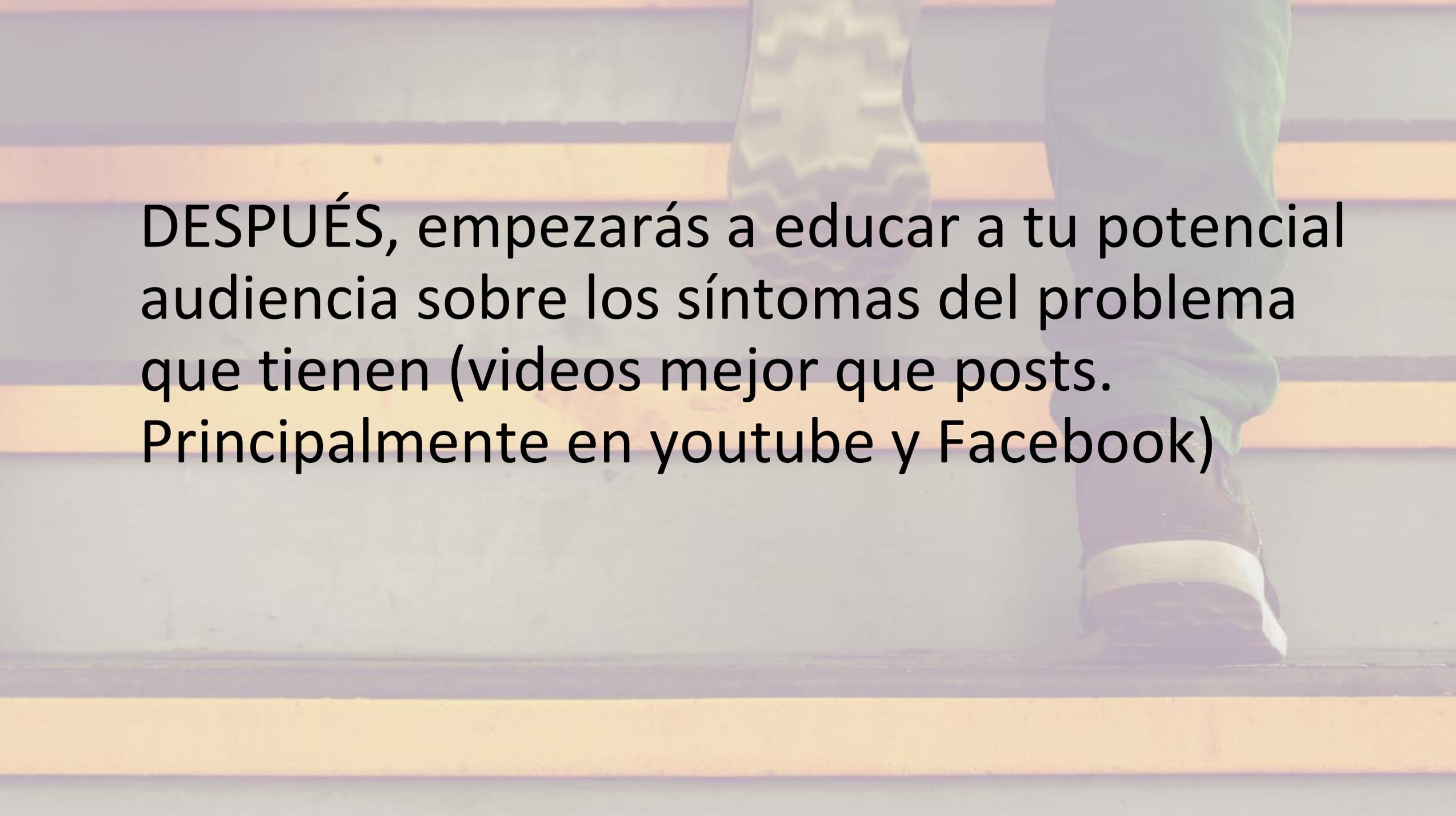


Temas: Salud, dinero, amor/relaciones,
trabajo:

- Busca en youtube, facebook, Instagram... lo que demanda la gente y algún tema que te interese y que la gente esté dispuesta a pagar por ello

A person's legs and feet are visible, walking on a staircase. The person is wearing blue jeans and brown sneakers with white soles. The staircase has yellow and grey steps. The background is a soft, out-of-focus light blue and white.

¿CÓMO? Tu primer trabajo es el de investigación de mercado para descubrir el problema que vas a ayudar a solucionar

A person's legs and feet are visible, walking on a sidewalk. The person is wearing dark pants and dark sneakers with white soles. The sidewalk has a yellow curb. The background is a light, hazy sky. The text is overlaid on the image in a black, sans-serif font.

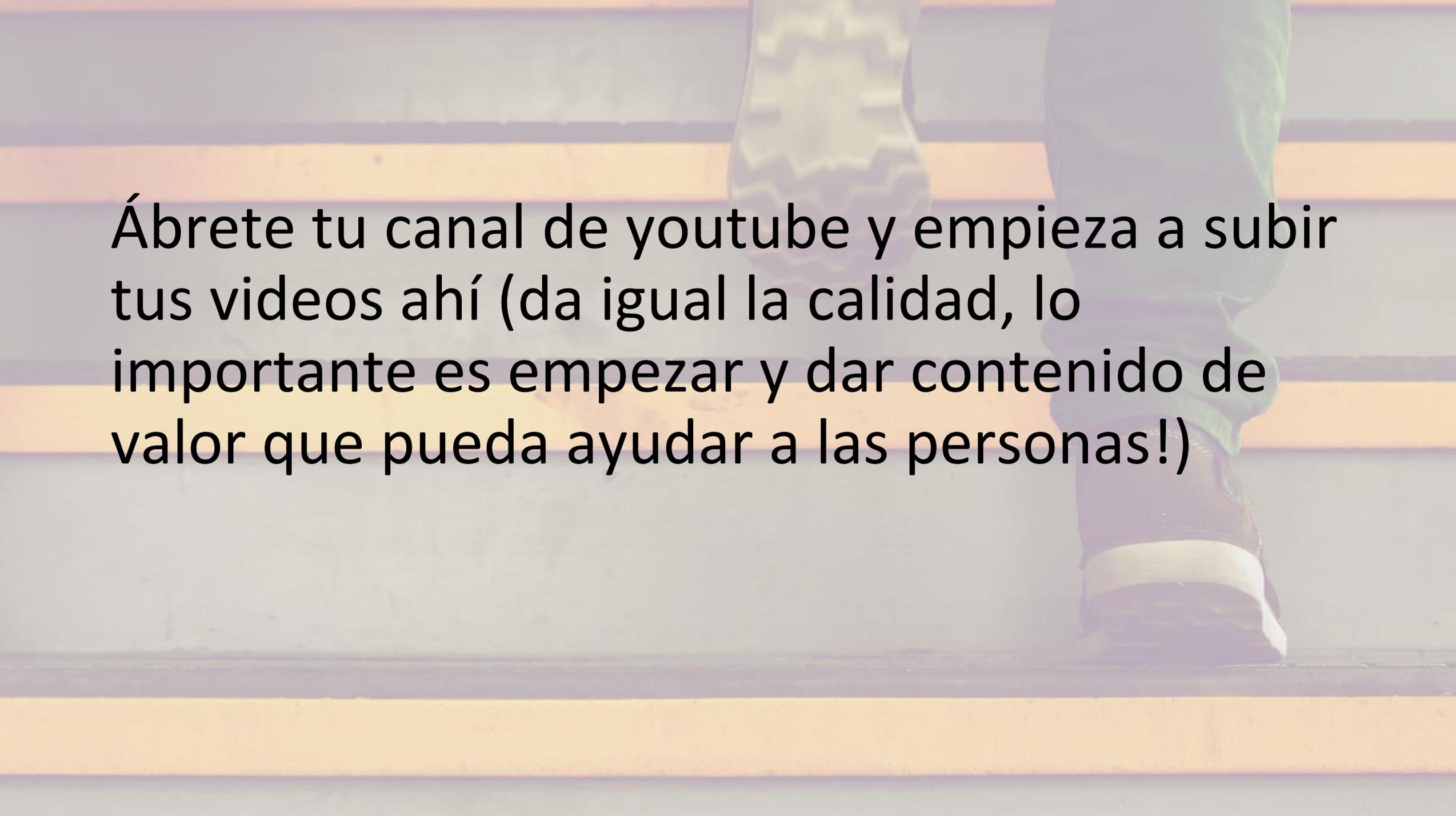
DESPUÉS, empezarás a educar a tu potencial audiencia sobre los síntomas del problema que tienen (videos mejor que posts. Principalmente en youtube y Facebook)

A person's legs and feet are visible, walking on a wooden plank. The person is wearing blue jeans and brown shoes with white soles. The background is a blurred outdoor setting. A semi-transparent text box is overlaid on the image, containing the following text:

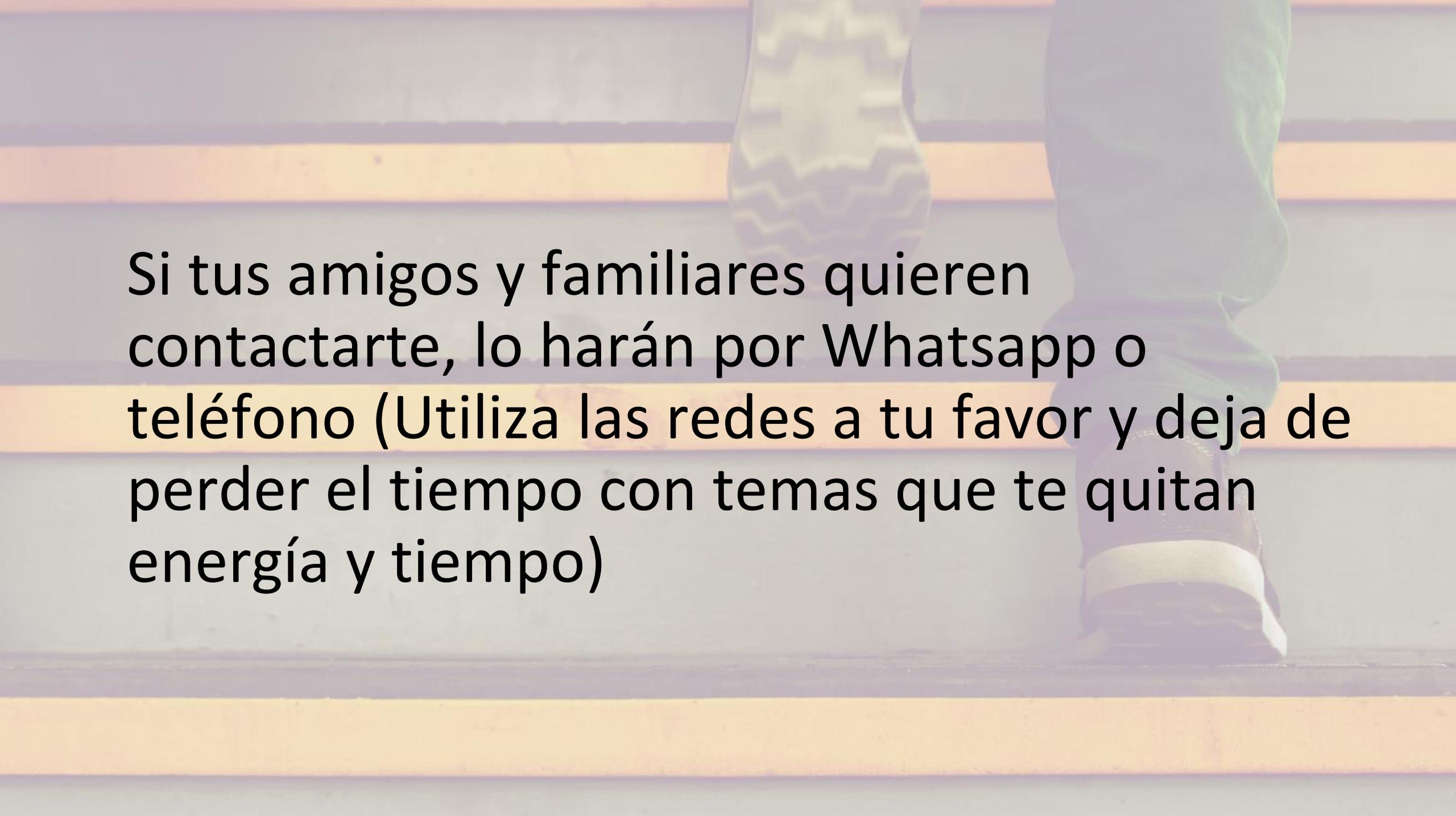
PASO 2: Utiliza tu página de Facebook personal (no la de negocio) para actualizar tu foto de perfil y banner con tu profesión (utiliza canva.com o fiverr.com)

A low-angle, close-up photograph of a person's legs and feet as they descend a set of stairs. The person is wearing green cargo pants and dark sneakers with white soles. The stairs have light-colored treads and dark risers. The entire image is overlaid with a semi-transparent, light purple/pinkish tint. Centered on the left side of the image is the text "Utiliza tu perfil de Instagram con tu nueva foto profesional" in a clean, black, sans-serif font.

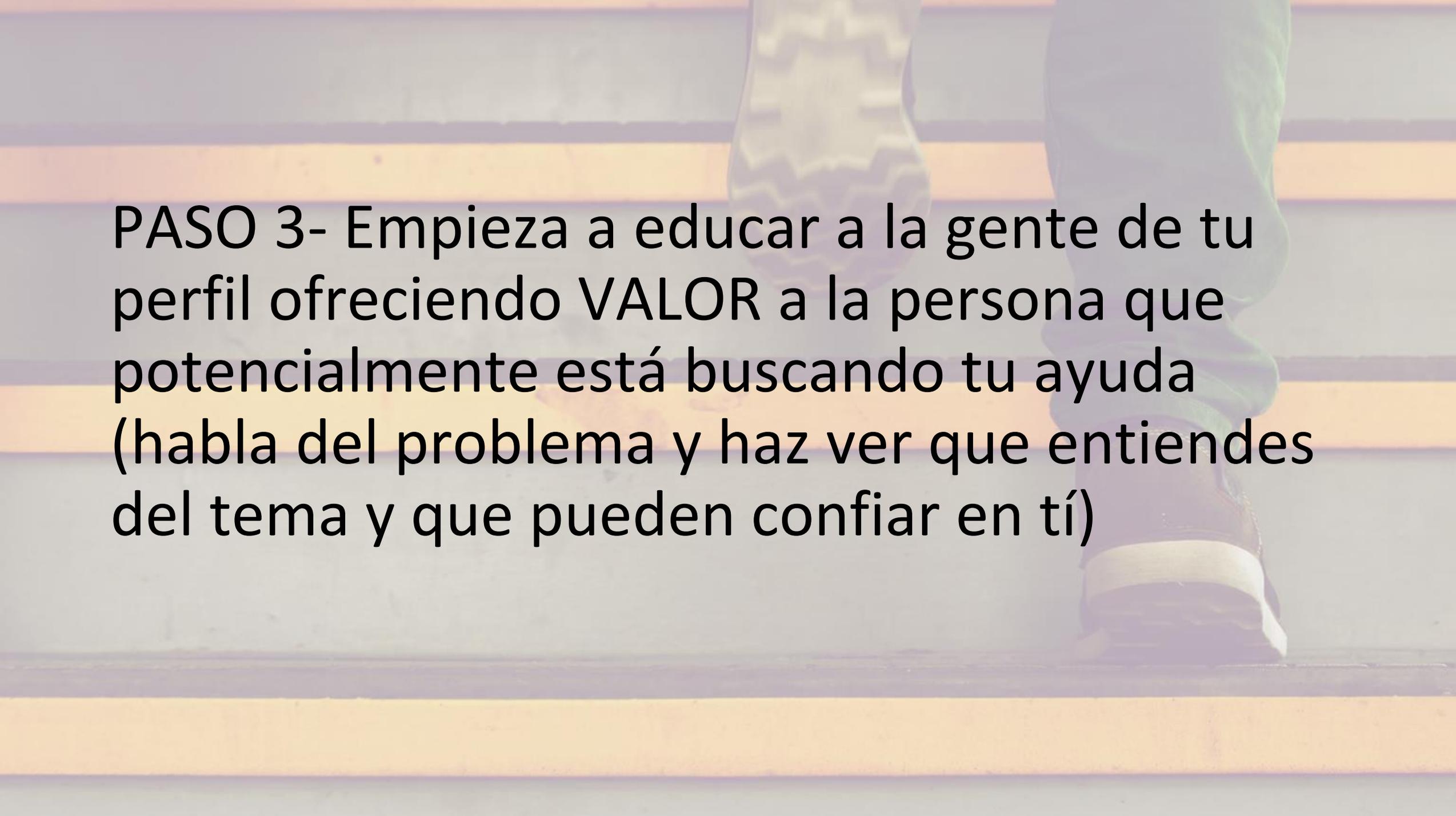
Utiliza tu perfil de Instagram con tu nueva foto profesional

A person's legs and feet are visible, walking on a sidewalk. The person is wearing dark pants and dark sneakers with white soles. The background is a blurred outdoor setting. A semi-transparent text box is overlaid on the image, containing the following text:

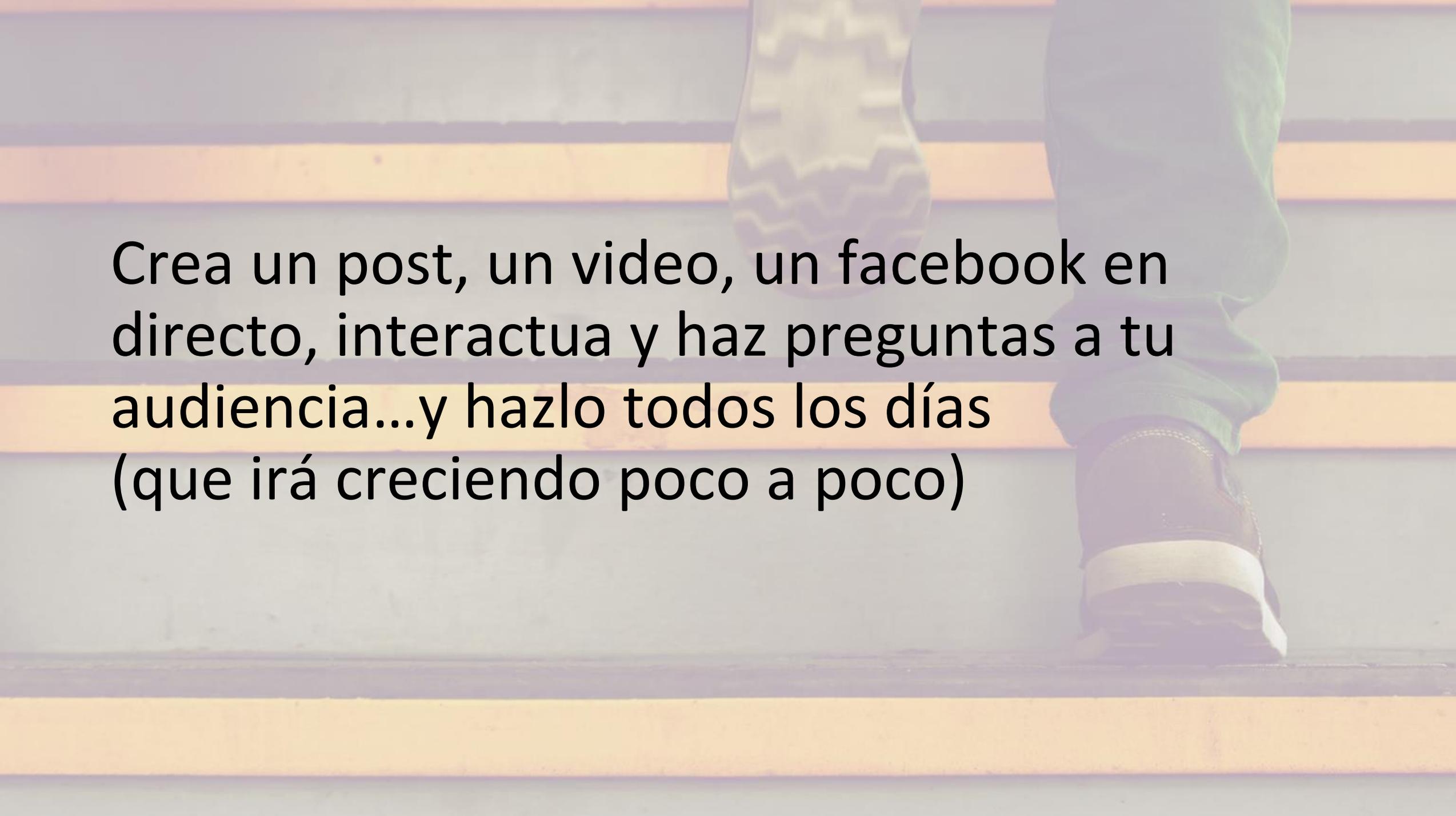
Ábrete tu canal de youtube y empieza a subir tus videos ahí (da igual la calidad, lo importante es empezar y dar contenido de valor que pueda ayudar a las personas!)

A person's legs and feet are visible, walking on a wooden plank deck. The person is wearing dark pants and brown shoes with white soles. The background is a soft, out-of-focus outdoor setting. Overlaid on the image is a semi-transparent text box containing the following text:

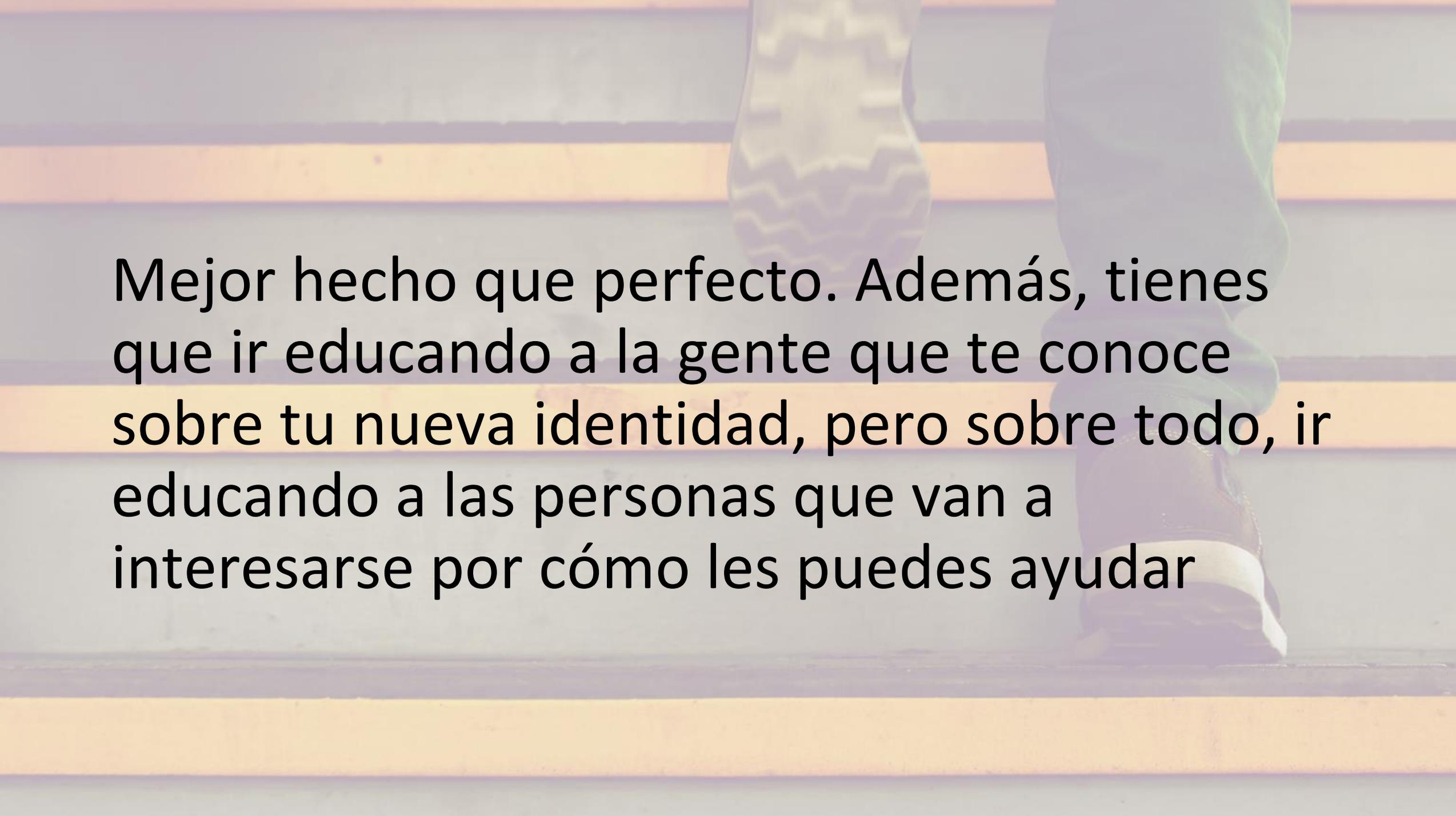
Si tus amigos y familiares quieren contactarte, lo harán por Whatsapp o teléfono (Utiliza las redes a tu favor y deja de perder el tiempo con temas que te quitan energía y tiempo)

A person is walking on a path, with their legs and feet visible. The background is a soft, hazy sunset or sunrise, with warm colors like orange and yellow. The person is wearing dark pants and dark shoes with white soles. The text is overlaid on the image in a large, black, sans-serif font.

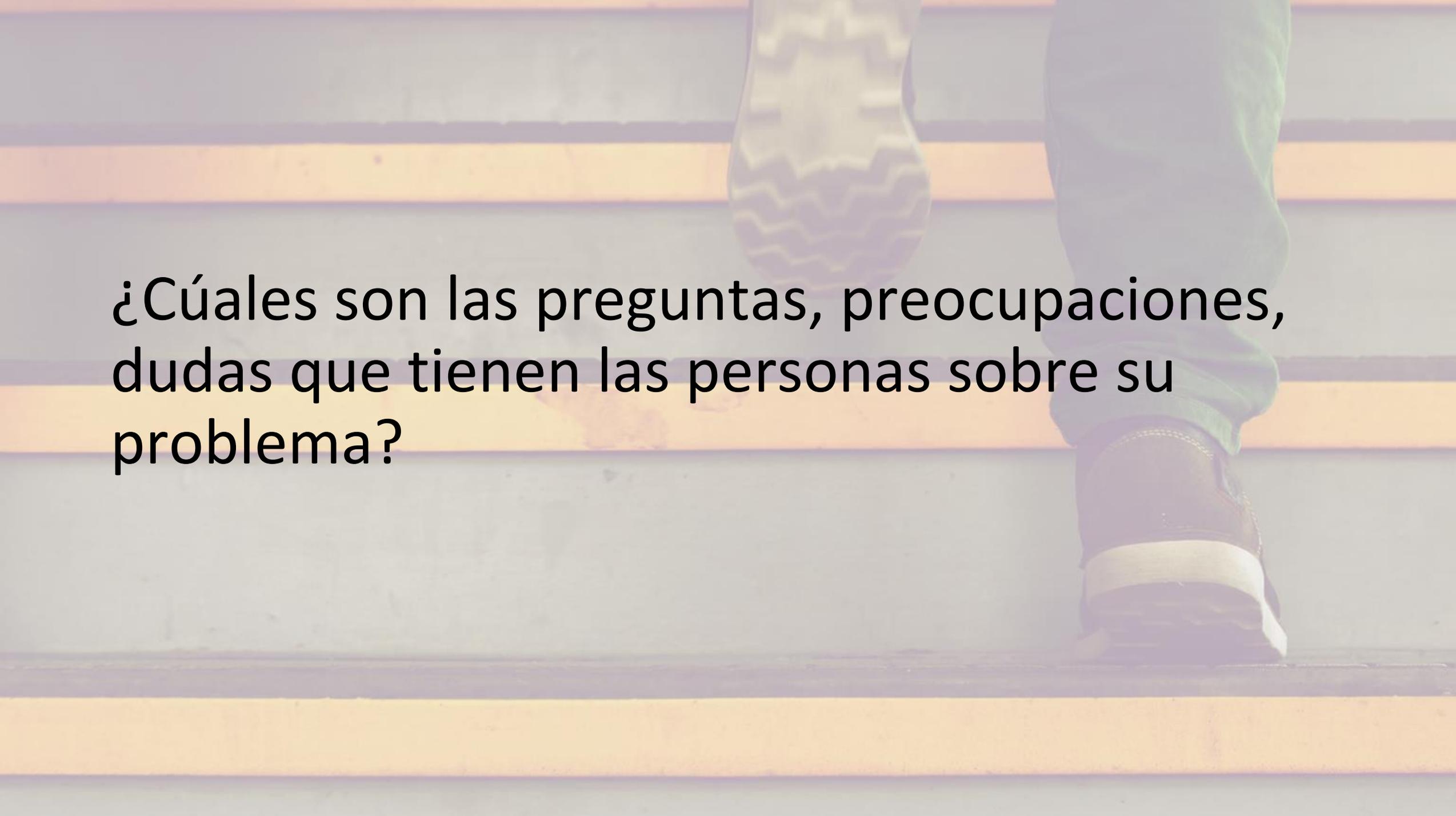
PASO 3- Empieza a educar a la gente de tu perfil ofreciendo VALOR a la persona que potencialmente está buscando tu ayuda (habla del problema y haz ver que entiendes del tema y que pueden confiar en tí)

A person's legs and feet are visible, walking on a staircase. The person is wearing blue jeans and black sneakers with white soles. The staircase has yellow steps and grey risers. The background is a soft, out-of-focus grey wall.

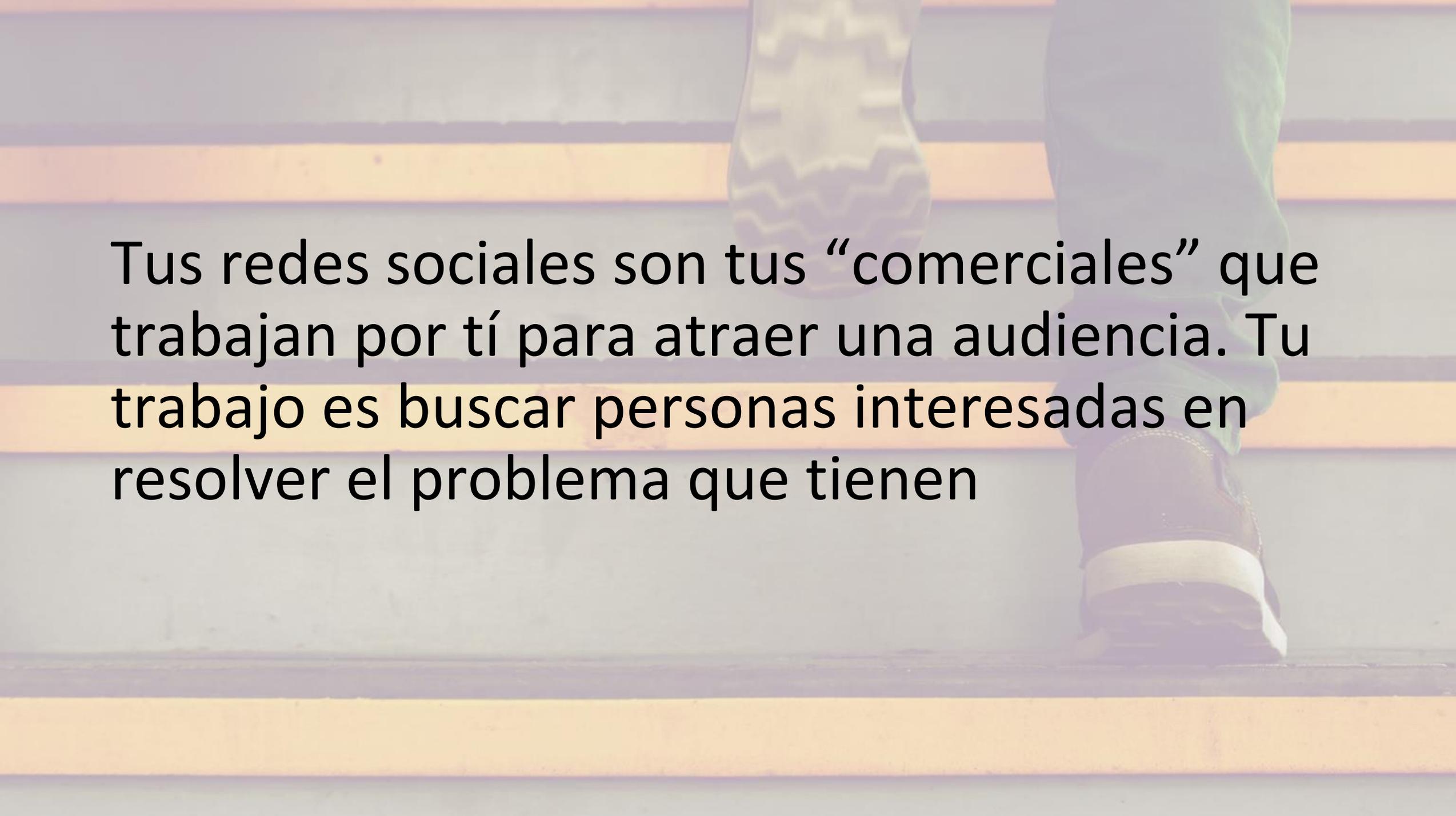
Crea un post, un video, un facebook en directo, interactua y haz preguntas a tu audiencia...y hazlo todos los días (que irá creciendo poco a poco)

A person is walking on a path with a yellow curb. The image is semi-transparent, showing the person's legs and feet in motion. The text is overlaid on the center of the image.

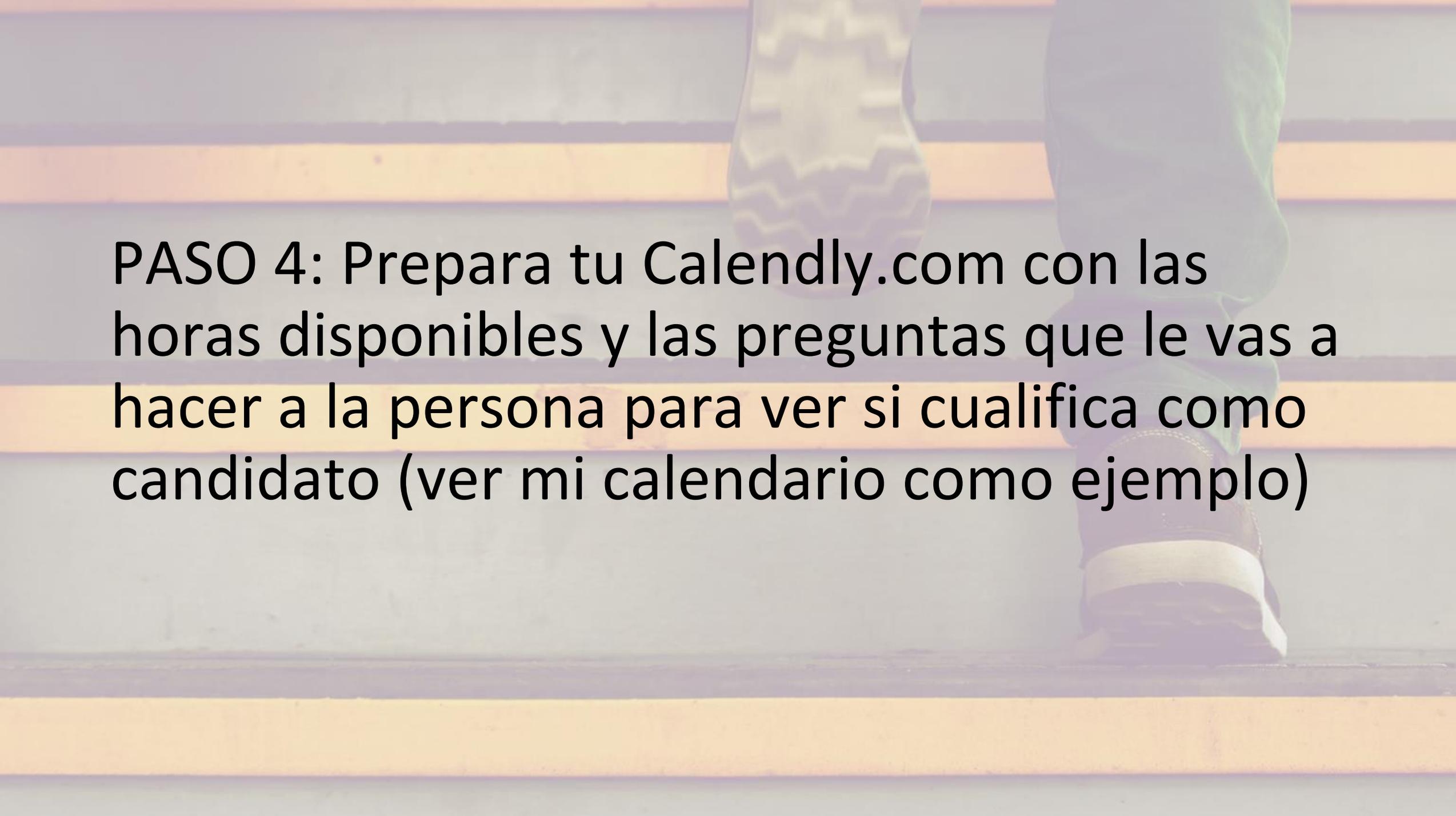
Mejor hecho que perfecto. Además, tienes que ir educando a la gente que te conoce sobre tu nueva identidad, pero sobre todo, ir educando a las personas que van a interesarse por cómo les puedes ayudar

A person is walking on a staircase. The steps are yellow, and the treads are grey. The person is wearing blue jeans and black sneakers with white soles. The image is slightly blurred, suggesting motion.

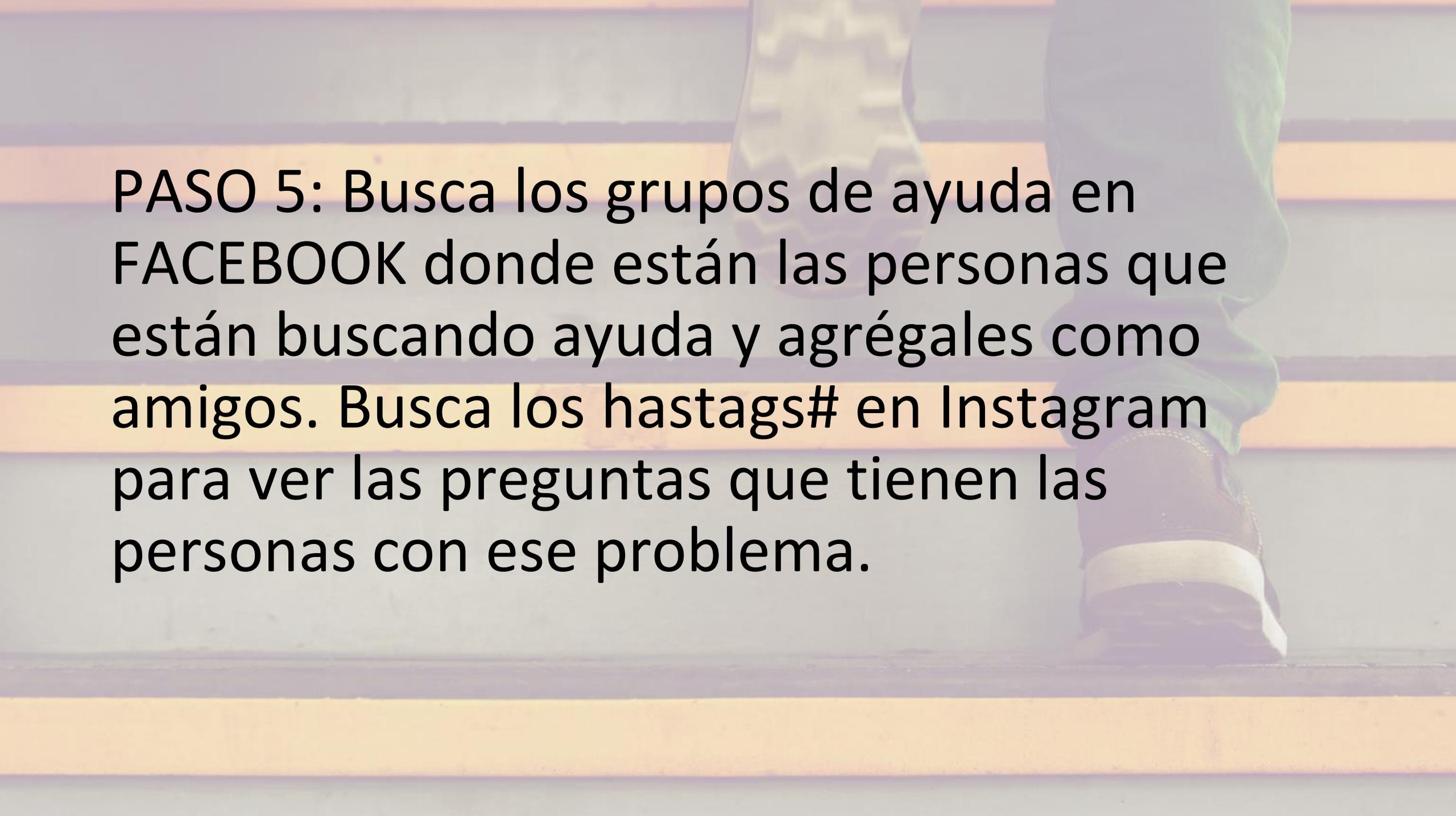
¿Cuáles son las preguntas, preocupaciones, dudas que tienen las personas sobre su problema?

A person's legs and feet are visible, walking on a staircase. The person is wearing dark pants and dark sneakers with white soles. The background is a warm, orange-toned gradient, suggesting a sunset or sunrise. The text is overlaid on the image.

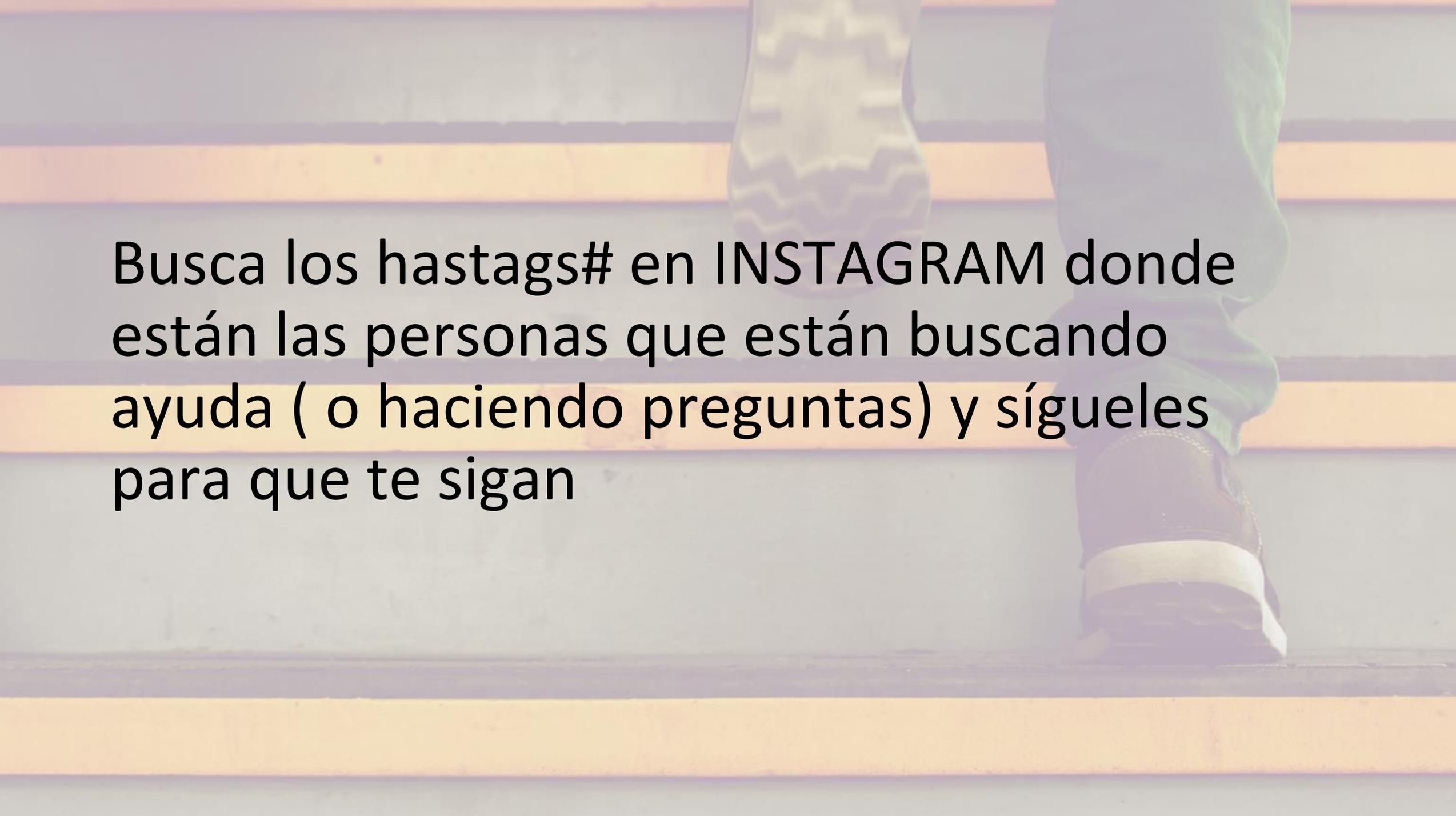
Tus redes sociales son tus “comerciales” que trabajan por tí para atraer una audiencia. Tu trabajo es buscar personas interesadas en resolver el problema que tienen

A person's legs and feet are visible, walking on a staircase. The steps are yellow and grey. The person is wearing dark pants and dark shoes with white soles. The background is a blurred outdoor setting.

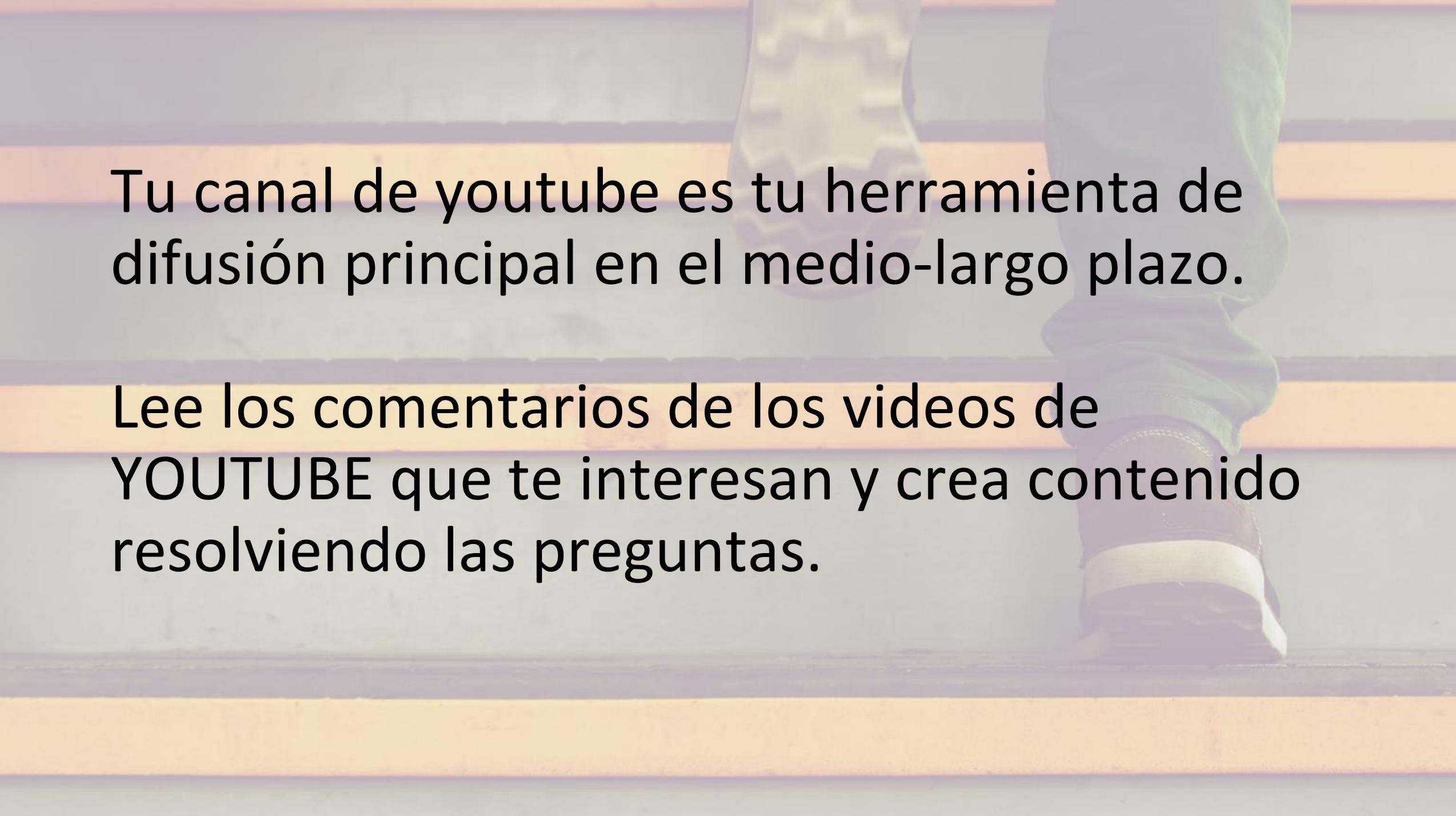
PASO 4: Prepara tu Calendly.com con las horas disponibles y las preguntas que le vas a hacer a la persona para ver si cualifica como candidato (ver mi calendario como ejemplo)

A person's legs and feet are visible in the background, walking on a sidewalk. The person is wearing blue jeans and black sneakers with white soles. The background is slightly blurred, suggesting motion. Overlaid on this image is a semi-transparent white text box containing the following text:

PASO 5: Busca los grupos de ayuda en FACEBOOK donde están las personas que están buscando ayuda y agrégales como amigos. Busca los hastags# en Instagram para ver las preguntas que tienen las personas con ese problema.



Busca los hastags# en INSTAGRAM donde están las personas que están buscando ayuda (o haciendo preguntas) y síguelos para que te sigan

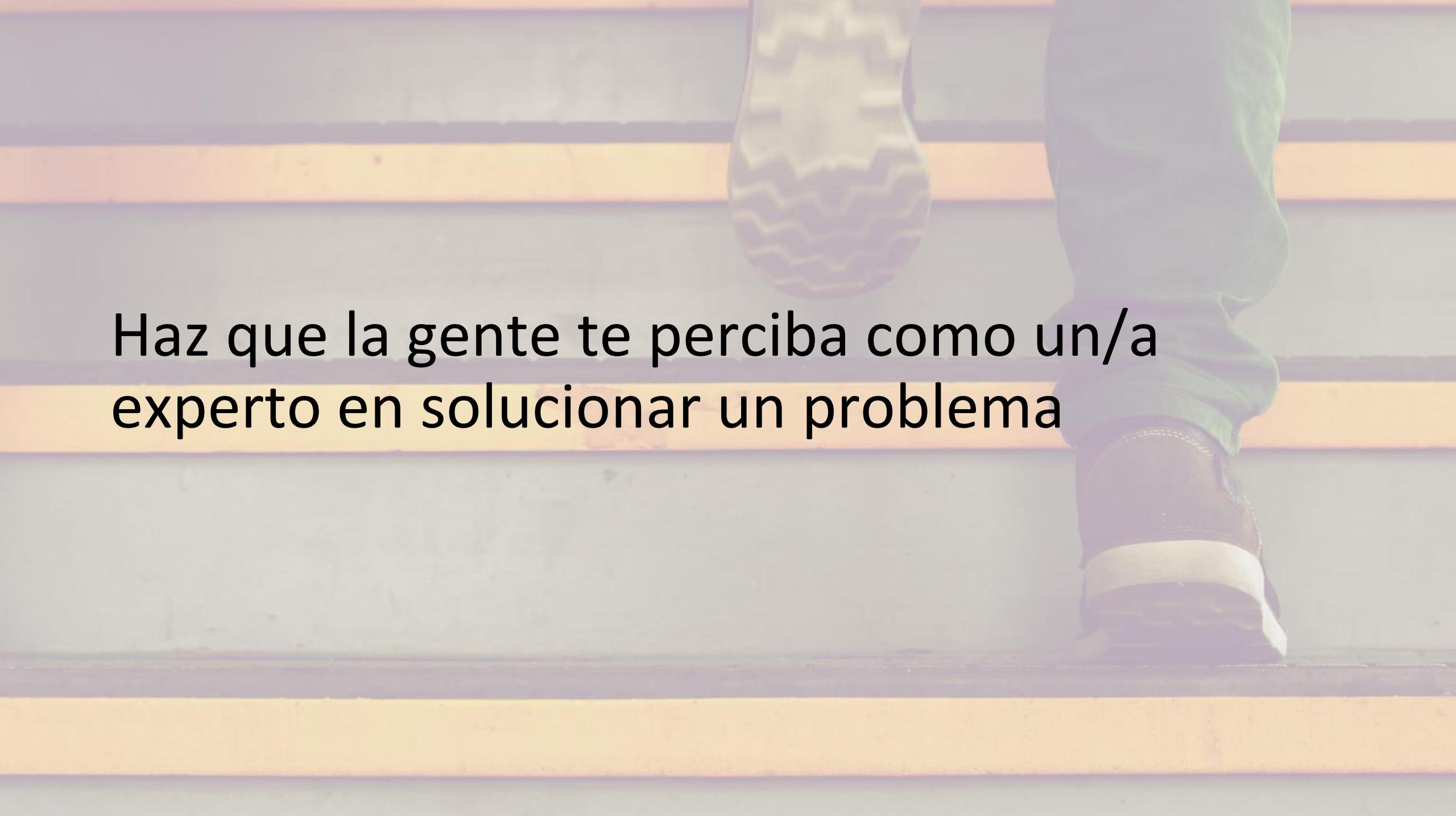
A person's legs and feet are visible, walking on a sidewalk. The person is wearing blue jeans and black sneakers with white soles. The sidewalk has yellow tactile paving strips. The background is a blurred outdoor setting.

Tu canal de youtube es tu herramienta de difusión principal en el medio-largo plazo.

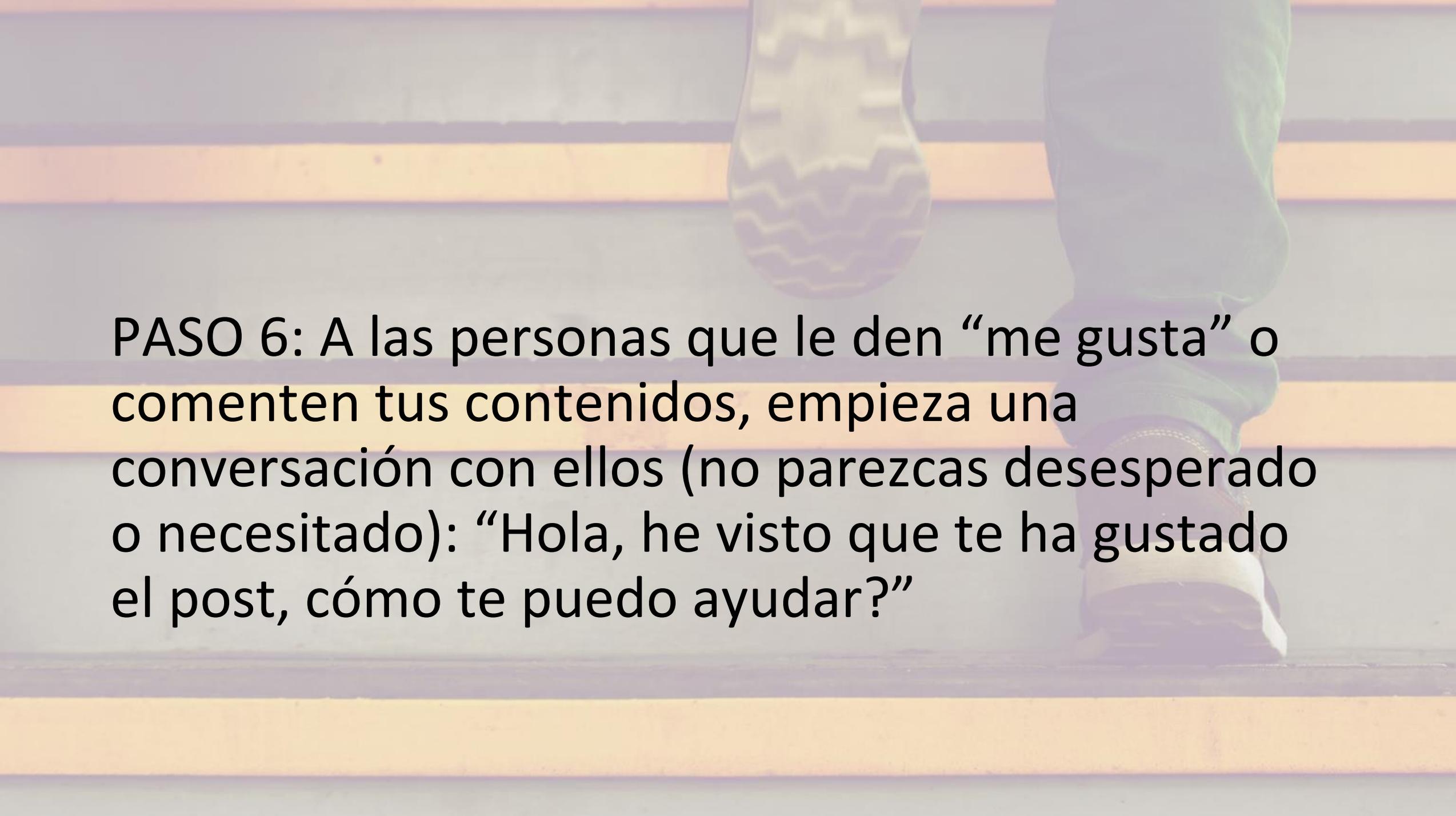
Lee los comentarios de los videos de YOUTUBE que te interesan y crea contenido resolviendo las preguntas.

A person's legs are shown from the knees down, wearing green cargo pants and dark sneakers with white soles. They are walking on a wooden ramp or staircase with light-colored wooden treads and grey concrete risers. The image is semi-transparent, allowing the text to be overlaid.

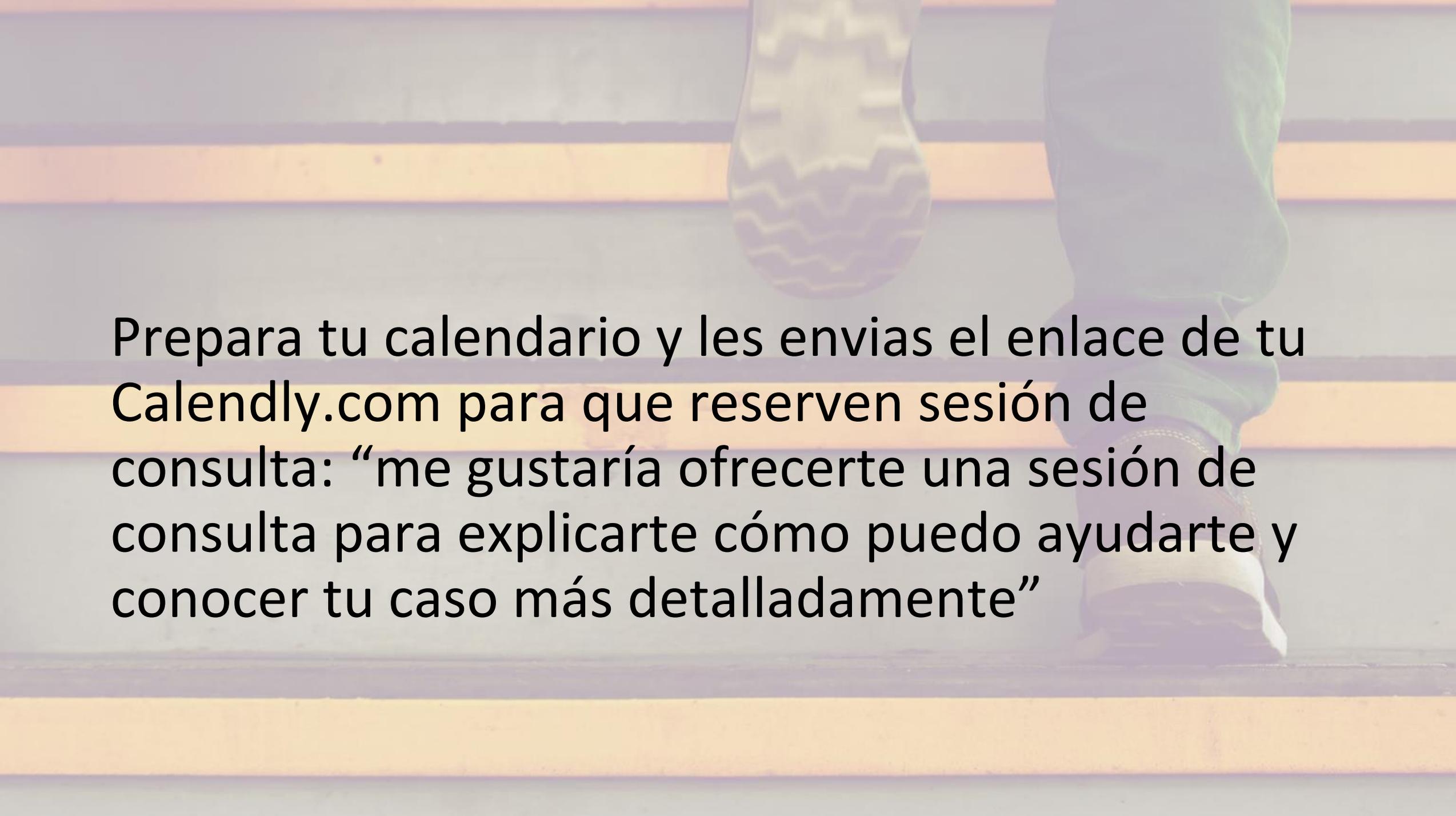
RED EN CRECIMIENTO: TIK TOK

A person is walking on a set of stairs. The stairs have grey steps and orange-yellow risers. The person is wearing blue jeans and brown sneakers with white soles. The image is semi-transparent, allowing the text to be clearly visible over it.

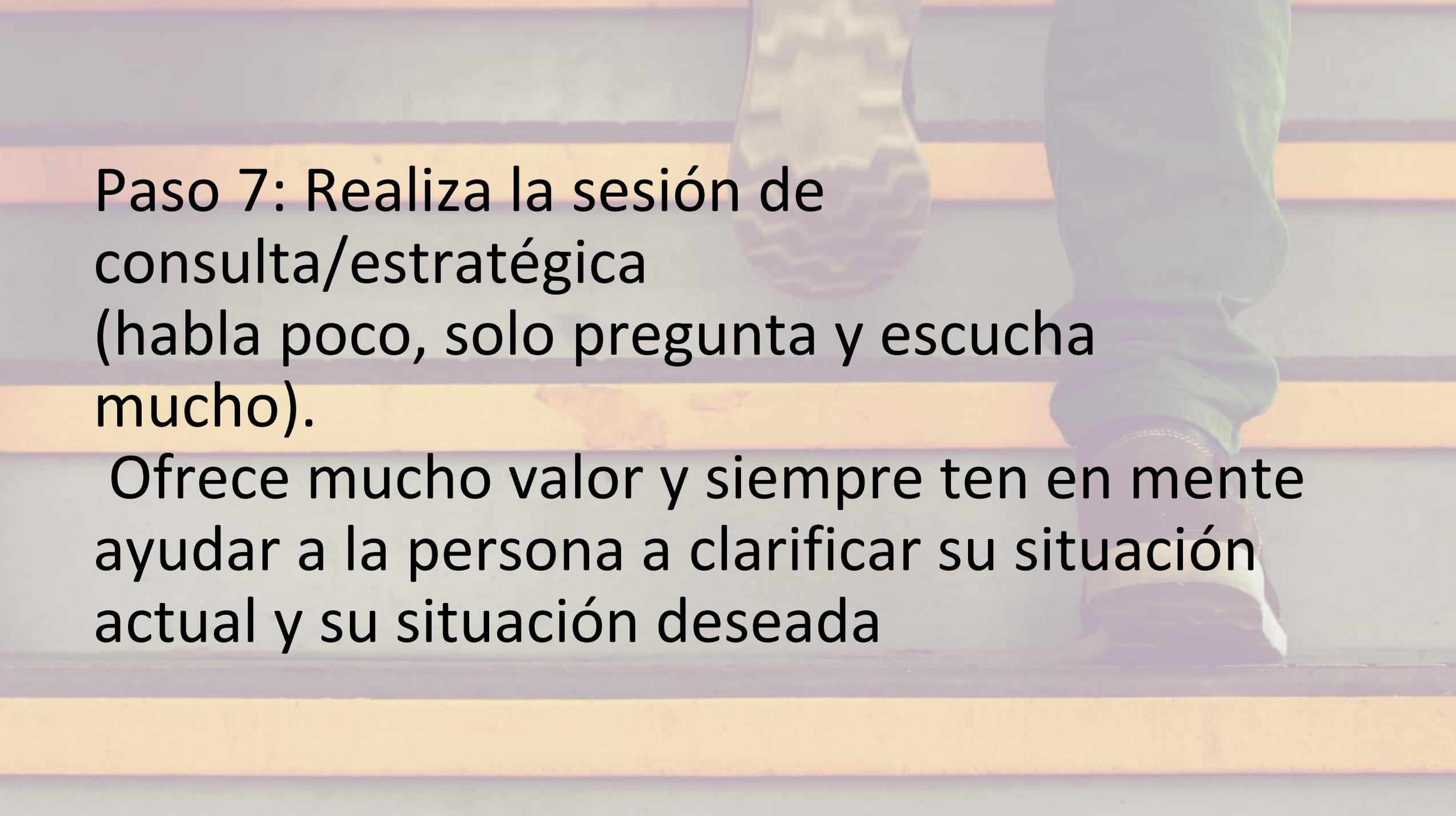
Haz que la gente te perciba como un/a
experto en solucionar un problema

A person's legs and feet are visible, walking on a wooden plank deck. The person is wearing dark pants and dark sneakers with white soles. The image is semi-transparent, allowing the text to be overlaid. The text is in a bold, black, sans-serif font.

PASO 6: A las personas que le den “me gusta” o comenten tus contenidos, empieza una conversación con ellos (no parezcas desesperado o necesitado): “Hola, he visto que te ha gustado el post, cómo te puedo ayudar?”

A person's legs and feet are visible, walking on a wooden plank surface. The person is wearing dark pants and brown shoes. The image is overlaid with a semi-transparent text box containing the following text:

Prepara tu calendario y les envias el enlace de tu Calendly.com para que reserven sesión de consulta: “me gustaría ofrecerte una sesión de consulta para explicarte cómo puedo ayudarte y conocer tu caso más detalladamente”

A person's legs and feet are visible in the background, walking on a paved surface. The person is wearing dark pants and dark shoes. The text is overlaid on the image in a semi-transparent black font.

Paso 7: Realiza la sesión de consulta/estratégica (habla poco, solo pregunta y escucha mucho).

Ofrece mucho valor y siempre ten en mente ayudar a la persona a clarificar su situación actual y su situación deseada

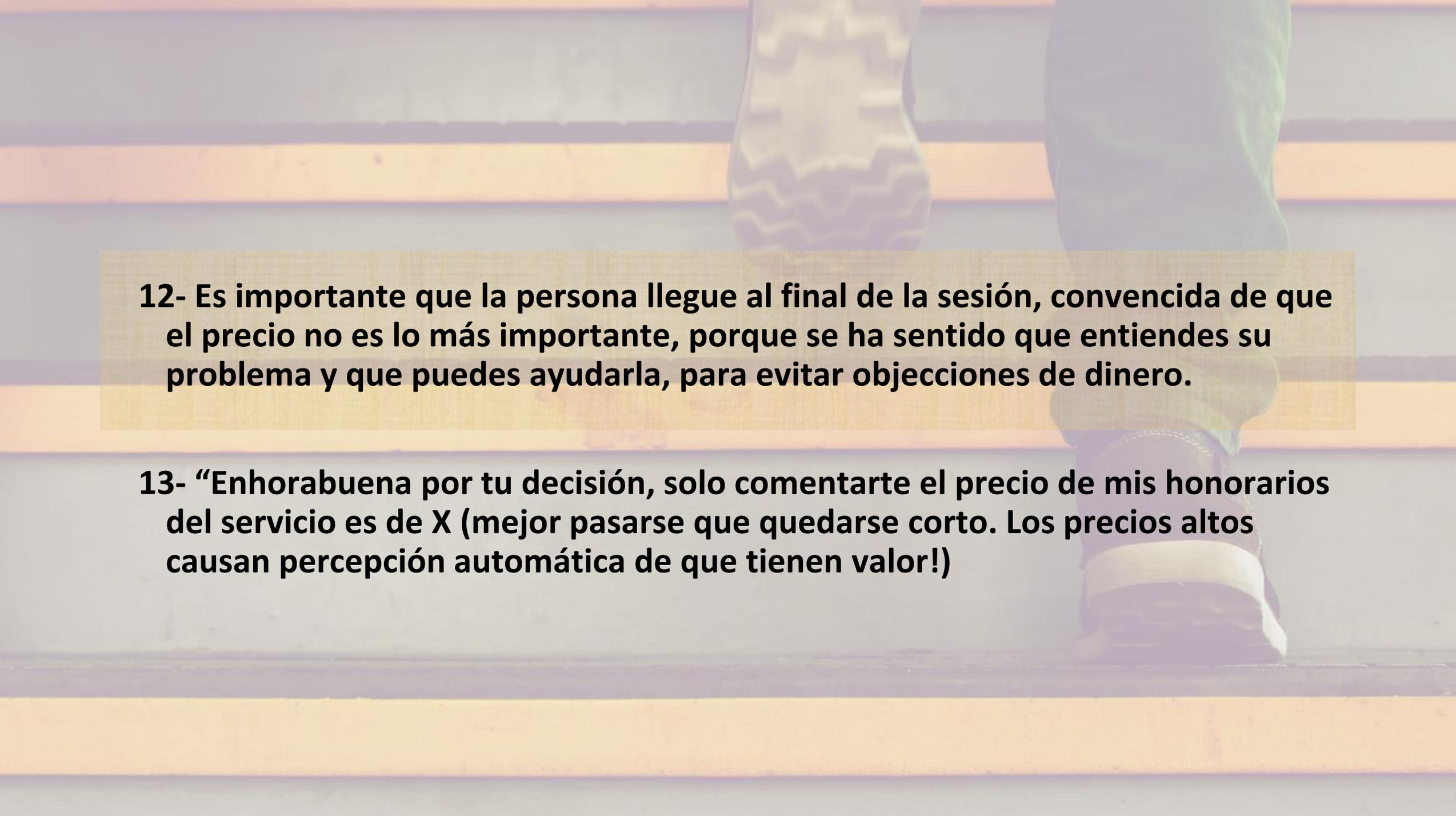
Algunas preguntas a realizar:

- 1- Gana confianza con la persona, haciendo algún tipo de pregunta personal (dónde vives, cómo me has encontrado..)**
- 2- Define cual es el dolor de tu cliente. Cuéntame; ¿qué te ha llamado la atención de lo que has visto? (escucha y pregunta sobre cómo se siente, qué es lo que no le gusta de la situación....). ¿Cual es el coste emocional, financiero, salud de ese problema (en el pasado, presente y futuro, si no logra cambiarlo?)**
- 3- Descubre claramente cual es su situación actual (A)**
- 4- ¿Cuál es su situación deseada (B)? Qué motivaciones tienen para cambiar?**
- 5- ¿Qué han hecho para cambiarlo? ¿Por qué no lo han podido cambiar ellos mismos o con ayuda anteriormente?**
- 6- ¿Por qué quieren tu ayuda?**
- 7- ¿Cómo sería su vida sin ese dolor/problema?**
- 8- Pregunta qué grado de motivación tiene para cambiar del 0 al 10**

9- Refuerza cláramente cual es su situación deseada

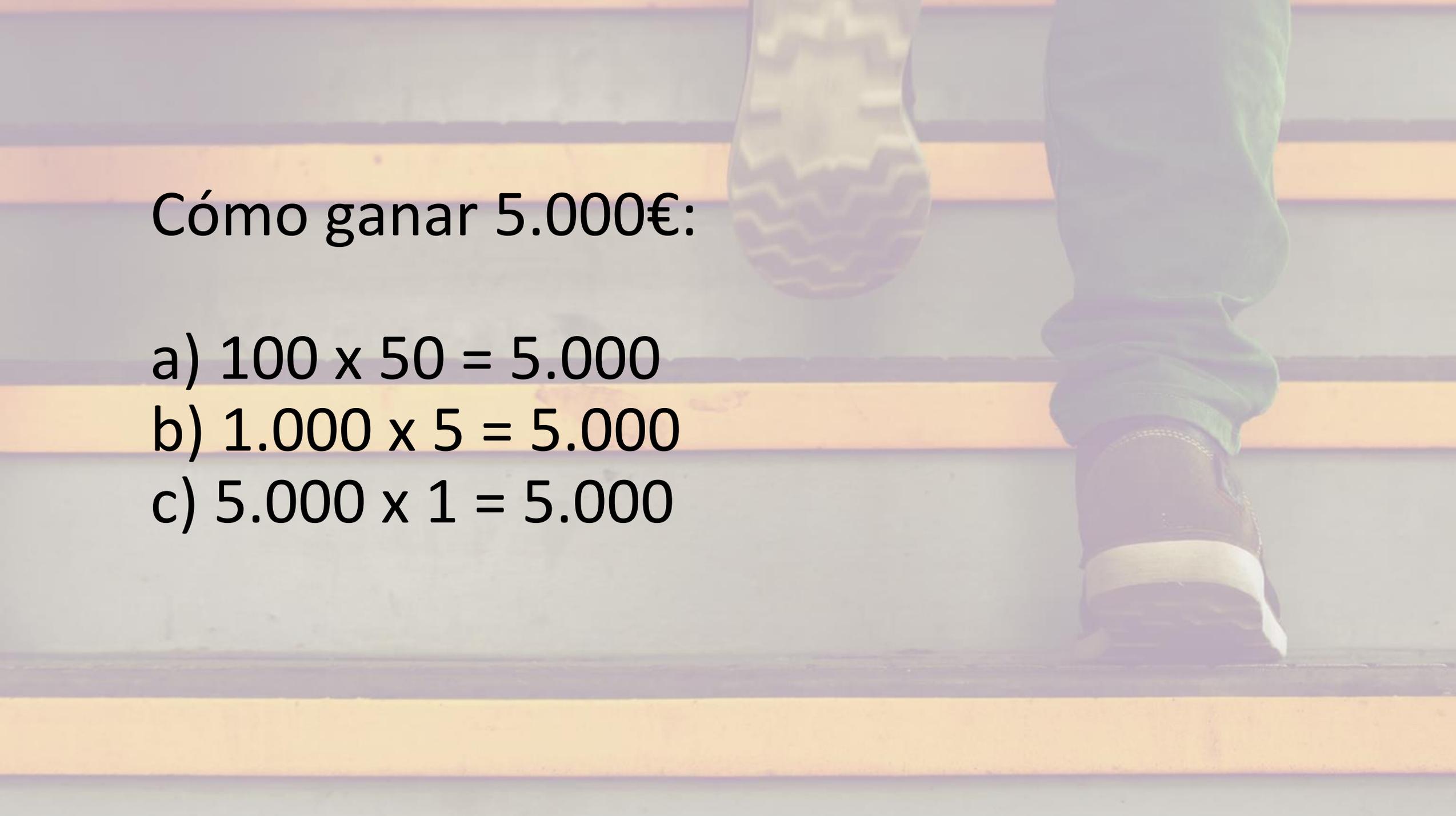
10- Presenta tu oferta con tu servicio de ayuda a su problema. “Si yo pudiera ayudarte a pasar de A a B, para que consigas X y te sientas Y, te gustaría que yo te ayudase?” Espera a que diga que sí, y presenta la propuesta

11- “Pues, según lo que he escuchado este sería tu siguiente paso: Según lo que he oído, me gustaría trabajar contigo por 4 sesiones en un plazo de 1 mes y medio, donde te ayudaría a (nombre todo lo que vas a ayudar a la persona y los beneficios que va a obtener)...” ¿Qué te parece? ¿Comenzamos el día X a la hora Y?”



12- Es importante que la persona llegue al final de la sesión, convencida de que el precio no es lo más importante, porque se ha sentido que entiendes su problema y que puedes ayudarla, para evitar objeciones de dinero.

13- “Enhorabuena por tu decisión, solo comentarte el precio de mis honorarios del servicio es de X (mejor pasarse que quedarse corto. Los precios altos causan percepción automática de que tienen valor!)”

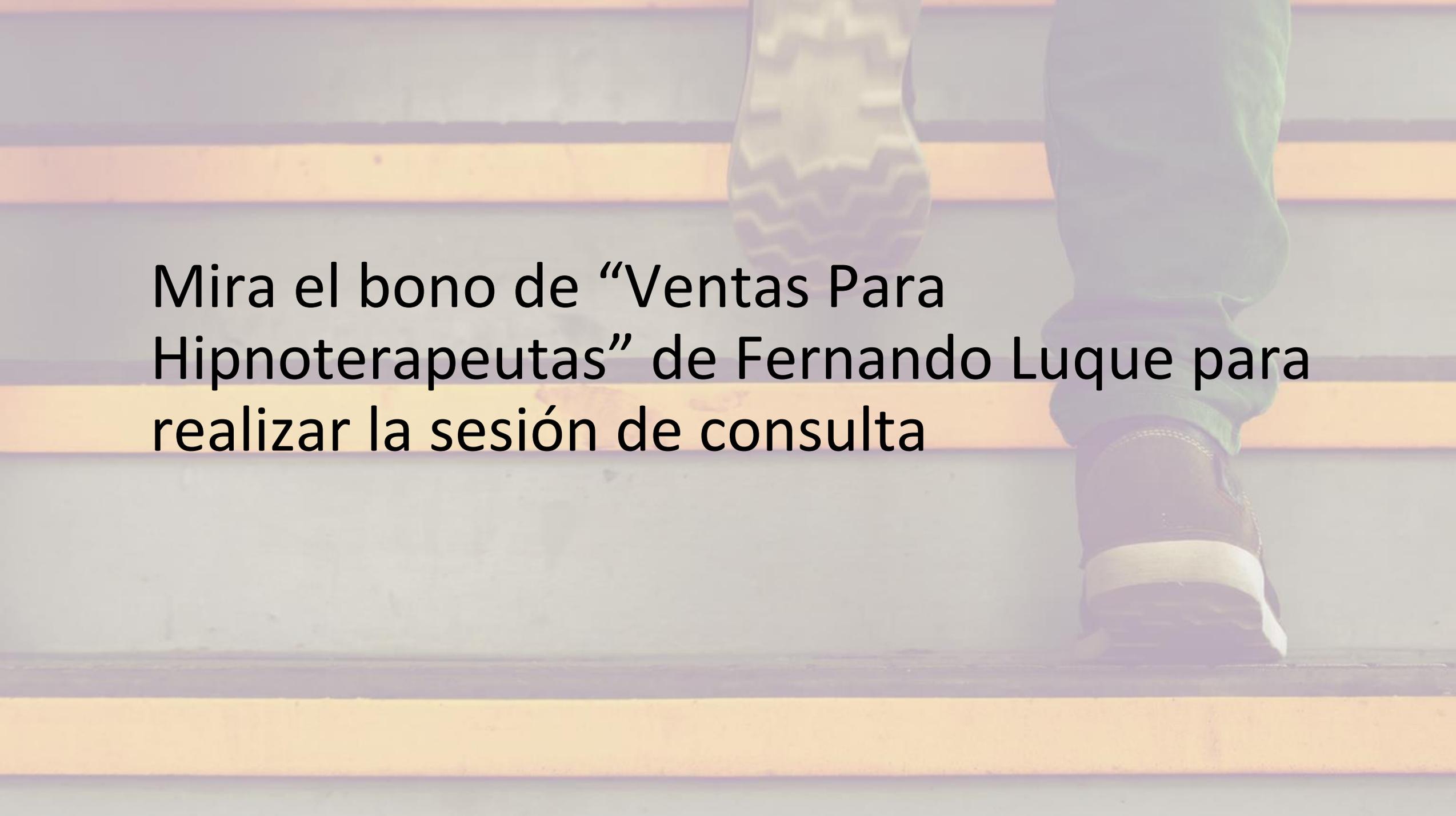
A person's legs and feet are visible, wearing green pants and brown shoes with white soles. They are walking on a wooden plank. The background is a blurred outdoor setting.

Cómo ganar 5.000€:

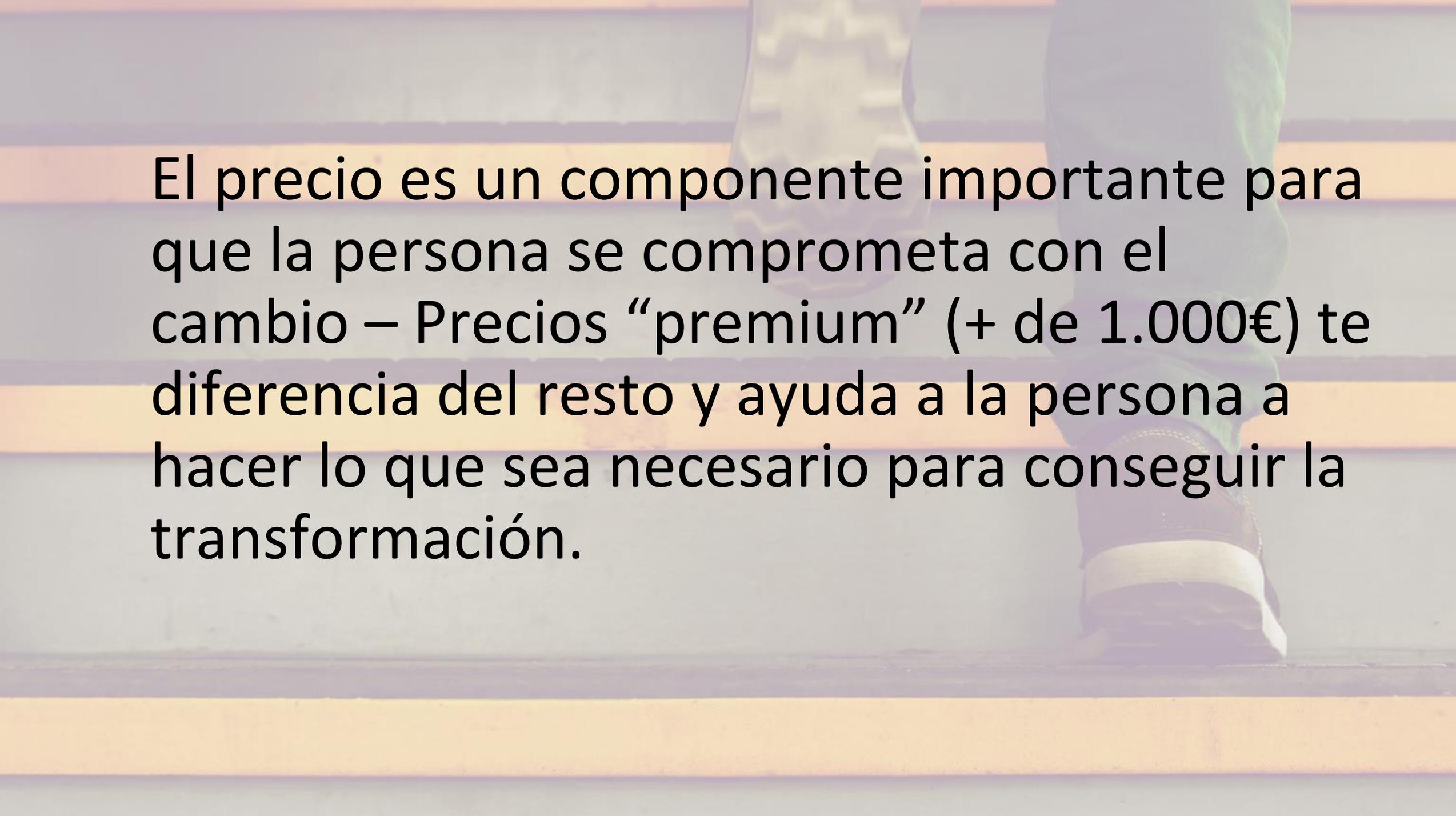
a) $100 \times 50 = 5.000$

b) $1.000 \times 5 = 5.000$

c) $5.000 \times 1 = 5.000$

A person's legs and feet are shown walking on a staircase. The steps are yellow, and the treads are grey. The person is wearing blue jeans and brown sneakers with white soles. The background is a soft, out-of-focus grey.

Mira el bono de “Ventas Para Hipnoterapeutas” de Fernando Luque para realizar la sesión de consulta

A person's legs and feet are visible in the background, walking on a paved surface. The person is wearing dark pants and dark sneakers with white soles. The text is overlaid on the image in a large, black, sans-serif font.

El precio es un componente importante para que la persona se comprometa con el cambio – Precios “premium” (+ de 1.000€) te diferencia del resto y ayuda a la persona a hacer lo que sea necesario para conseguir la transformación.

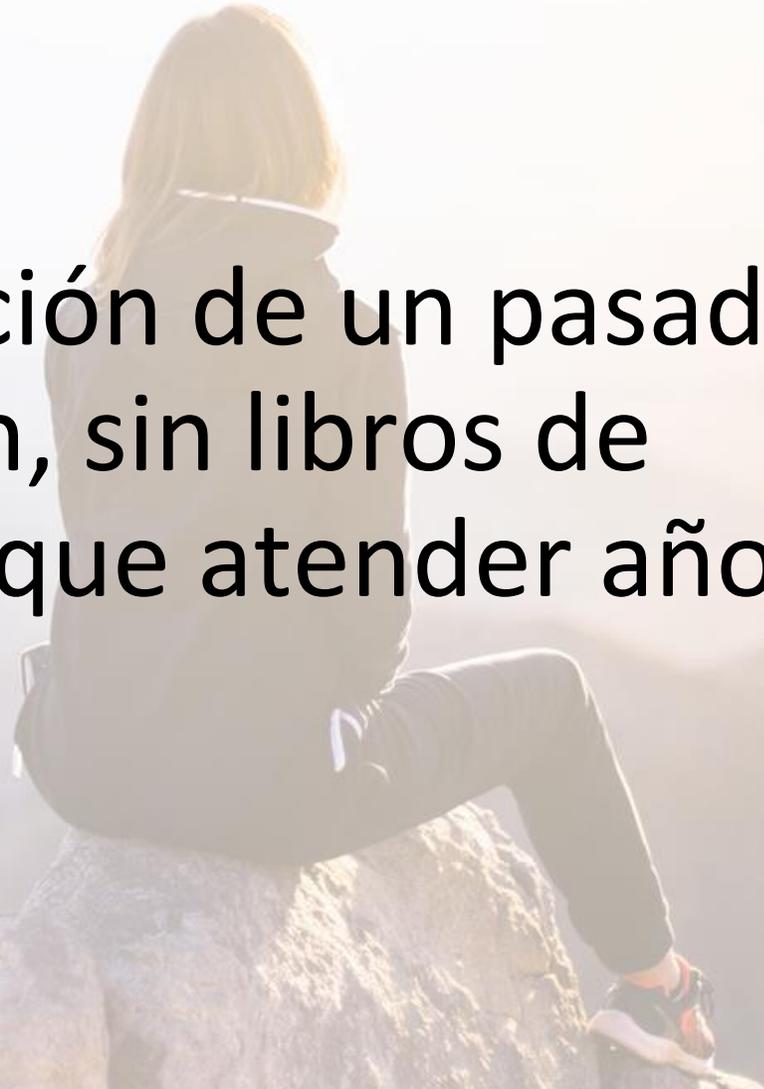
TE RECUERDO LOS 7 PASOS:

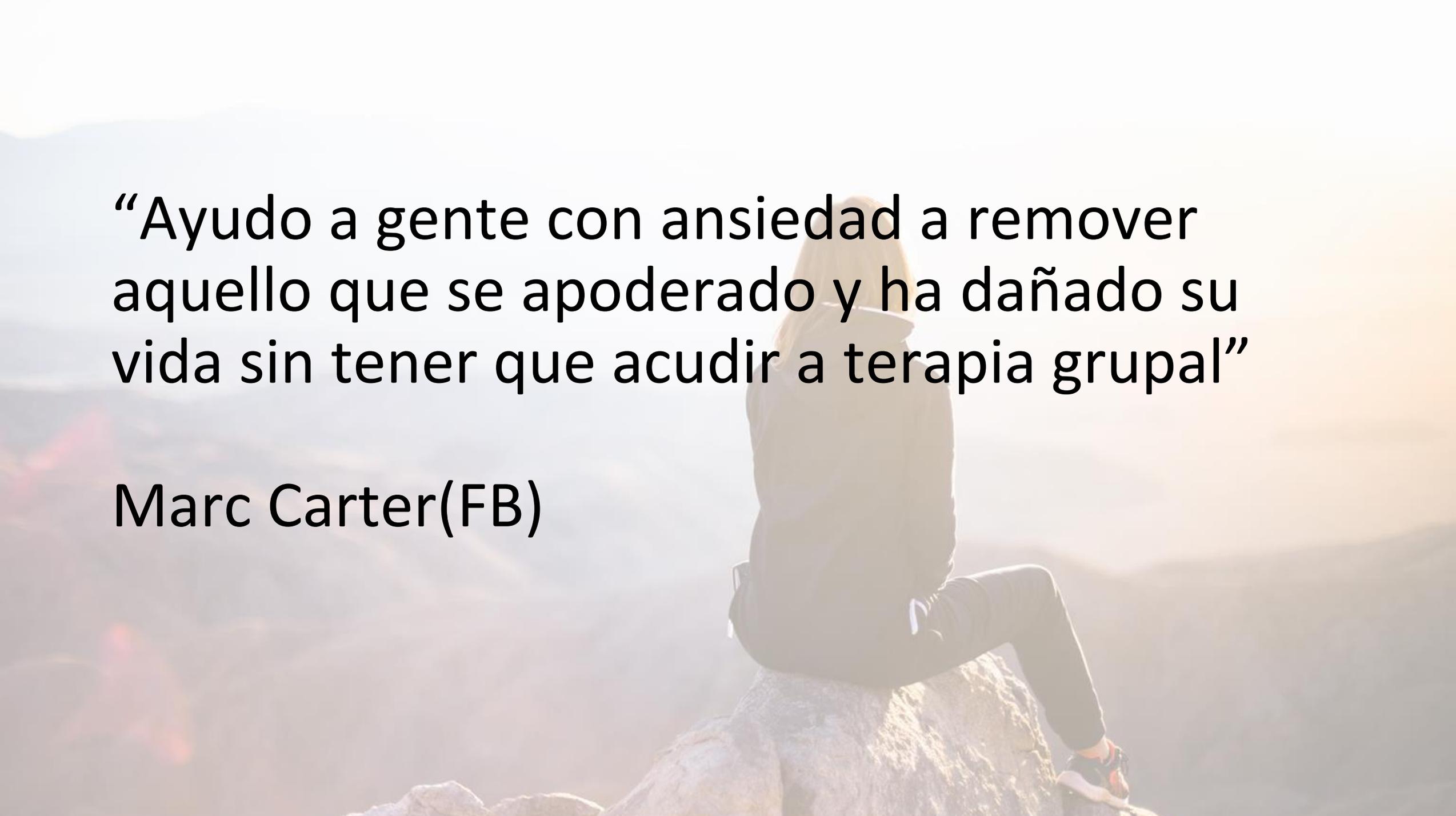
- 1- Decide 1 solo problema que vas a ayudar a solucionar (periodo de investigación)
- 2- Transforma tu página personal de Facebook con nueva foto y nuevo banner (utiliza canva.com o fiverr.com) (elimina inactivos y atrae nueva audiencia)
- 3- Empieza a crear contenido de valor relacionado con el problema que vas a ayudar y súbelo en tu perfil personal de FB (súbelo a Youtube también)
- 4- Prepara tu Calendly.com con tus horas disponibles para sesiones de consulta
- 5- Busca en grupos de ayuda de Facebook personas que tienen ese problema e invítalos a ser “amigos en Facebook” (NOTA: Primero modifica tu página personal para que acepten)
- 6- Entabla conversaciones con personas que les guste tu contenido e invítalos a sesión de consulta
- 7- Realiza tu sesión de consulta estratégica y clarificación para determinar cómo puedes ayudar a la persona y ofrece tus servicios

“Ayudo a transformar la vida de personas que han tenido un pasado de relaciones abusivas”

“Tu camino a la liberación de un pasado de abusos, sin medicación, sin libros de autoayuda y sin tener que atender años de terapia”

Sarah Pacaro (FB)



A person with long blonde hair, wearing a dark jacket and pants, is sitting on a large rock. They are looking out over a vast valley with rolling hills and mountains in the distance. The sky is a mix of soft orange, yellow, and light blue, suggesting a sunset or sunrise. The overall mood is contemplative and serene.

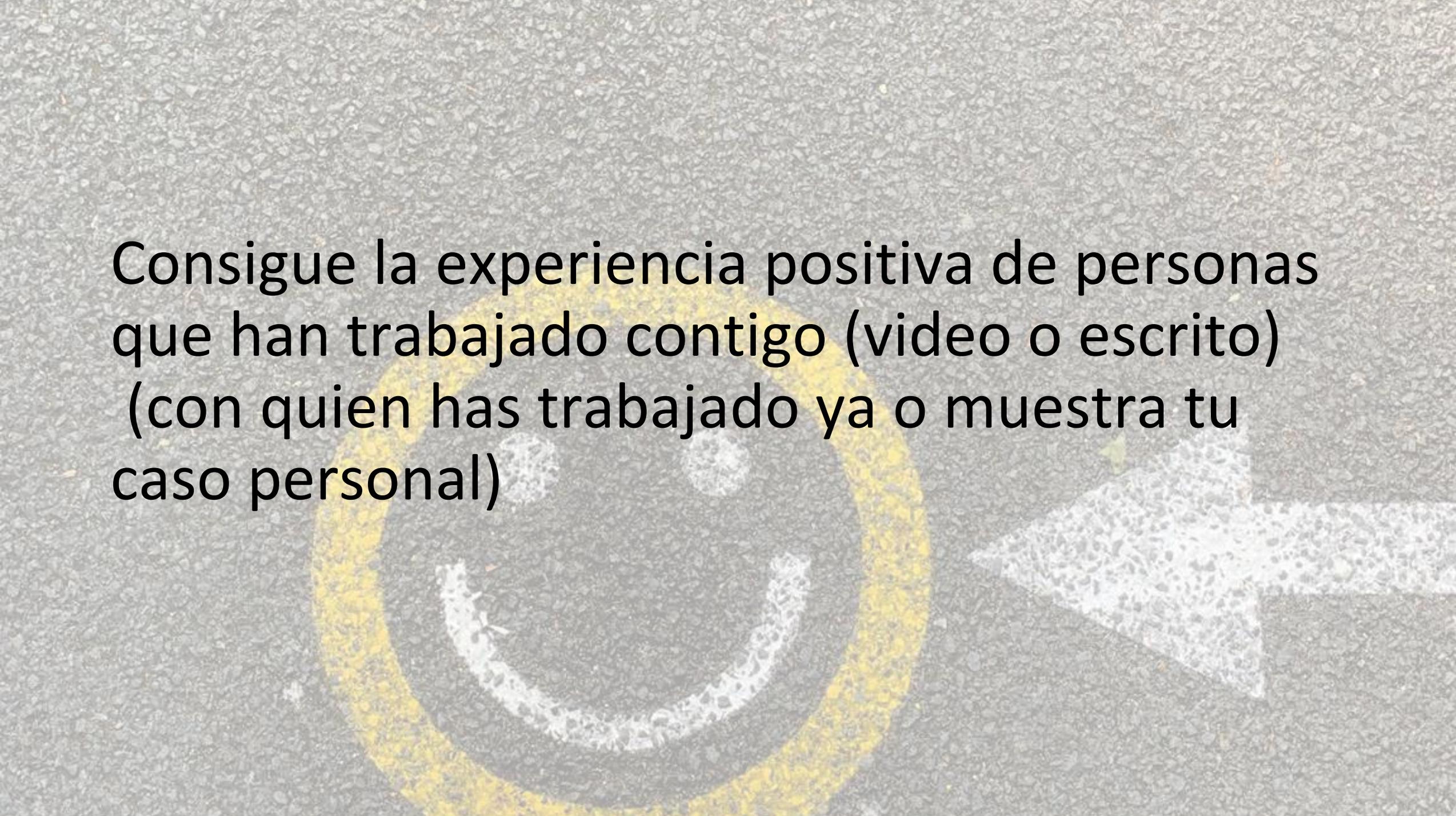
“Ayudo a gente con ansiedad a remover aquello que se apoderado y ha dañado su vida sin tener que acudir a terapia grupal”

Marc Carter(FB)

“Supera el miedo a conducir en 1 hora”

Paul Dodd (FB)



A yellow smiley face and a white arrow are painted on a grey asphalt surface. The smiley face is on the left, and the arrow points to the right. The text is overlaid on the image.

Consigue la experiencia positiva de personas que han trabajado contigo (video o escrito) (con quien has trabajado ya o muestra tu caso personal)

Preguntas:

¿Antes de empezar, cuál era tu situación? ¿Qué has mejorado después de la formación?

¿Cómo fué tu experiencia en la formación?

¿Qué es diferente después de la formación?

¿Qué ha sido lo mejor para tí de hacer esta formación?

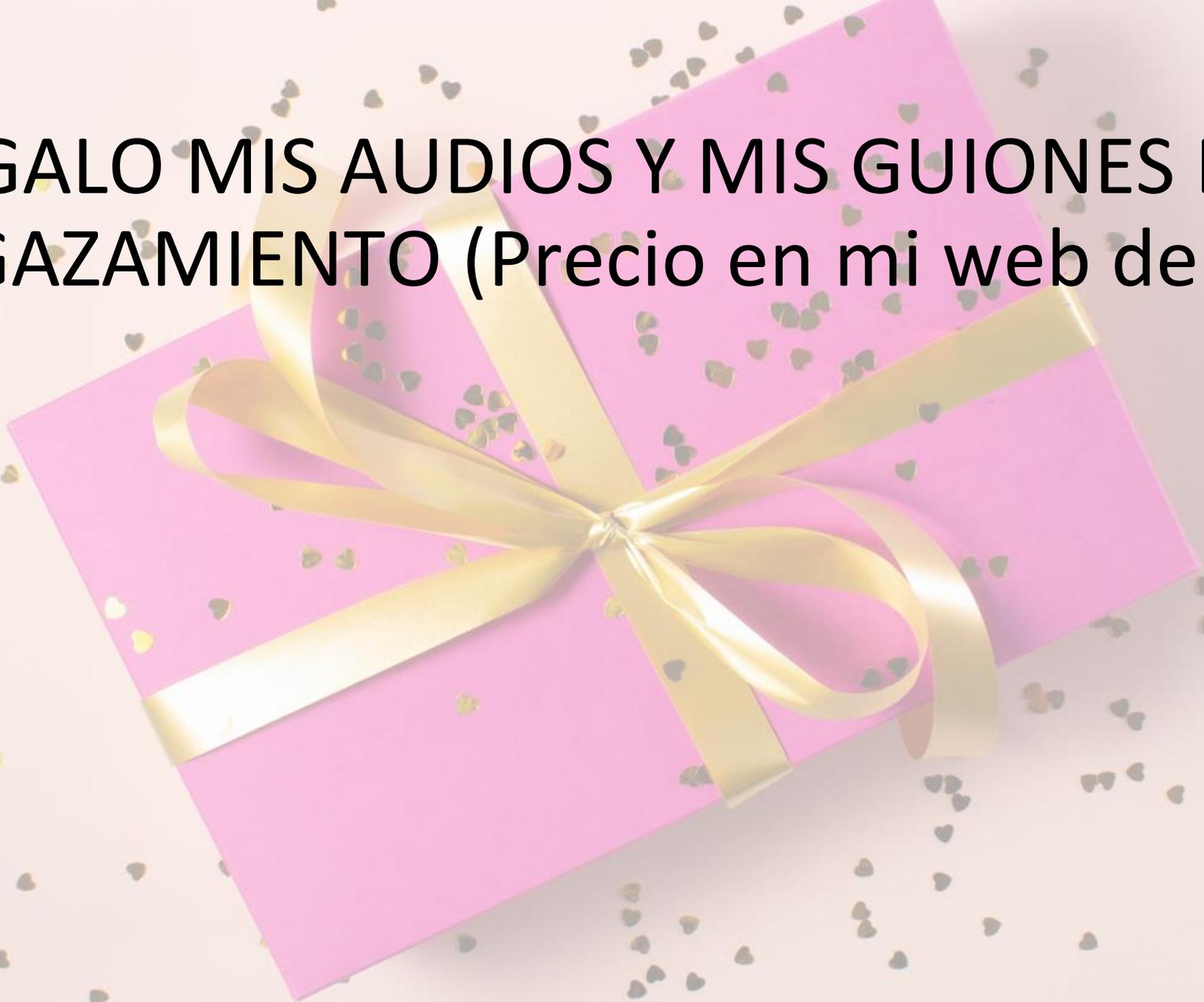
Si recomendaras a un amigo que quiere formarse ¿ qué le dirías?

Si consideras que esta formación te está ayudando y puede ayudar a otras muchas personas: Por favor;

ENVÍAME UN CORTO VIDEO POR WHATSAPP O MÁNDAMELO POR FACEBOOK DE TU EXPERIENCIA CONMIGO EN ESTA FORMACIÓN

(Video grabado en horizontal, guíate por las preguntas de arriba)

TE REGALO MIS AUDIOS Y MIS GUIONES DE
ADELGAZAMIENTO (Precio en mi web de 180
Euros)



A hand holding a white mug of hot tea with steam rising from it, set against a warm, bokeh background. The word "DESCANSO" is overlaid in the center of the image.

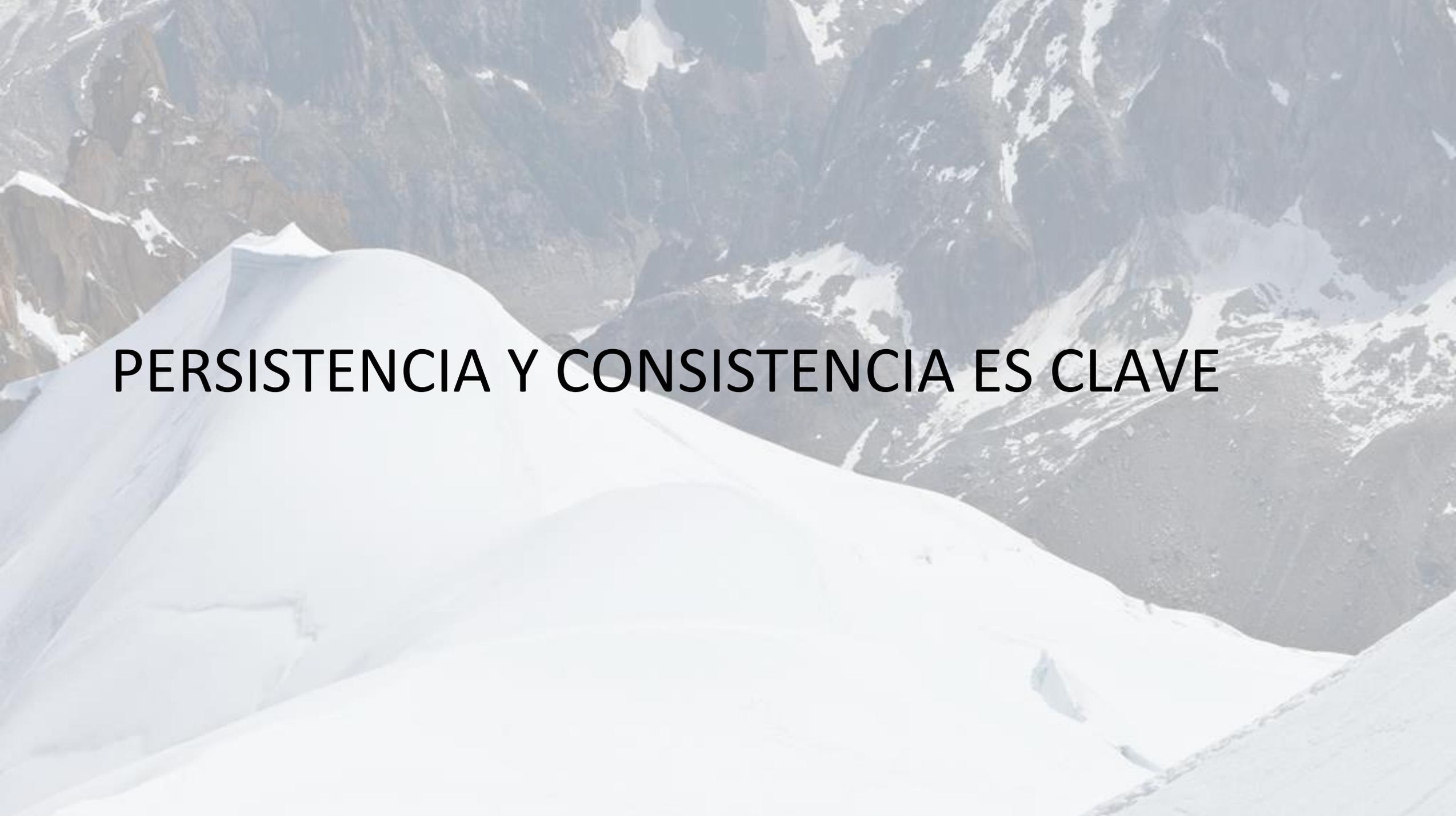
DESCANSO

El camino más rápido es...

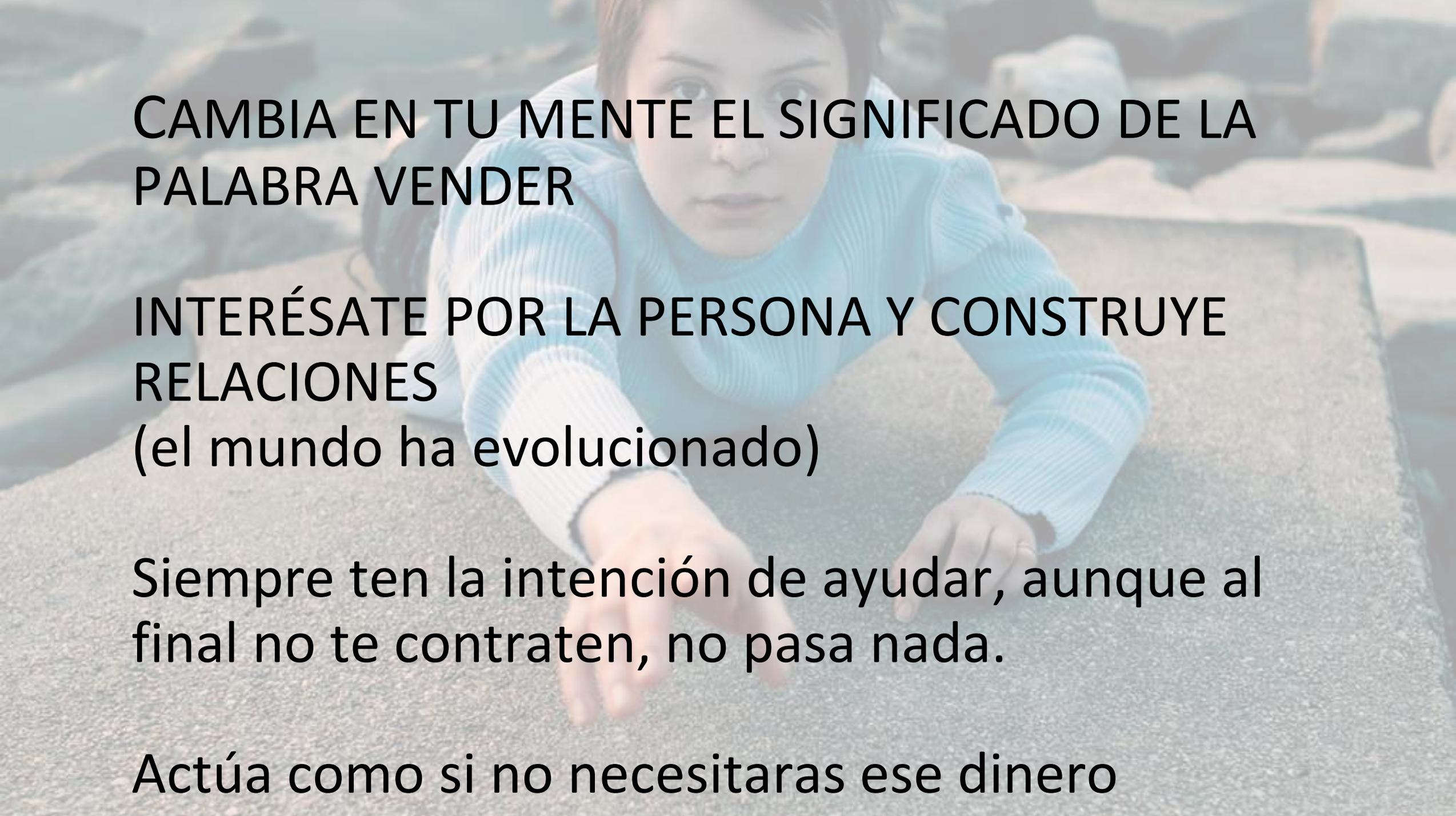


Empezar ya y aprender en el camino



A high-altitude mountain landscape with snow-covered peaks and rocky terrain. The foreground shows a large, smooth snowfield, while the background features jagged, snow-dusted rock formations under a clear sky.

PERSISTENCIA Y CONSISTENCIA ES CLAVE

A young woman with dark hair, wearing a light blue ribbed sweater, is crawling on a grey concrete surface. She is looking directly at the camera with a serious expression. The background is slightly out of focus, showing more of the concrete and some indistinct shapes.

CAMBIA EN TU MENTE EL SIGNIFICADO DE LA
PALABRA VENDER

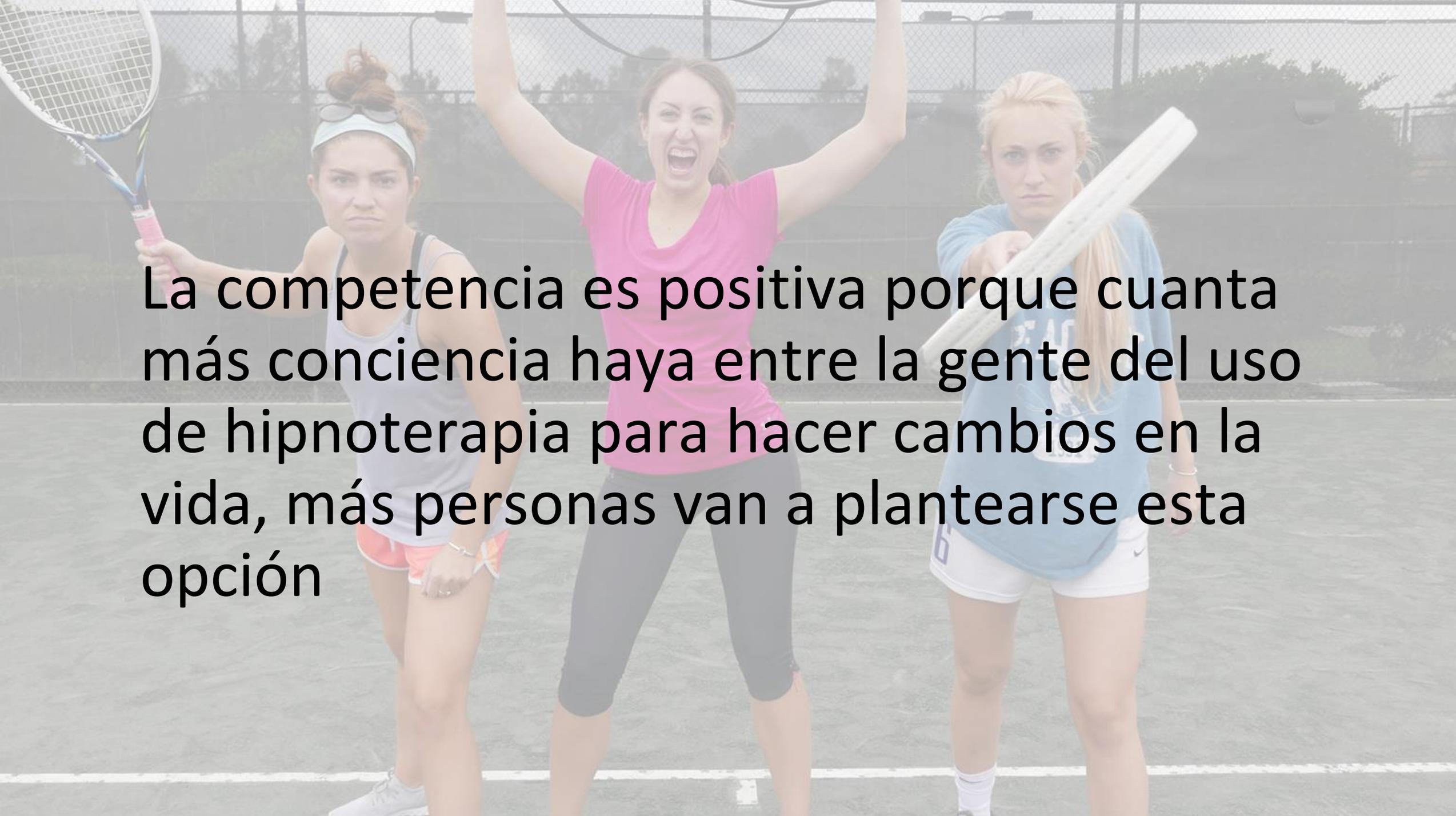
INTERÉSATE POR LA PERSONA Y CONSTRUYE
RELACIONES
(el mundo ha evolucionado)

Siempre ten la intención de ayudar, aunque al
final no te contraten, no pasa nada.

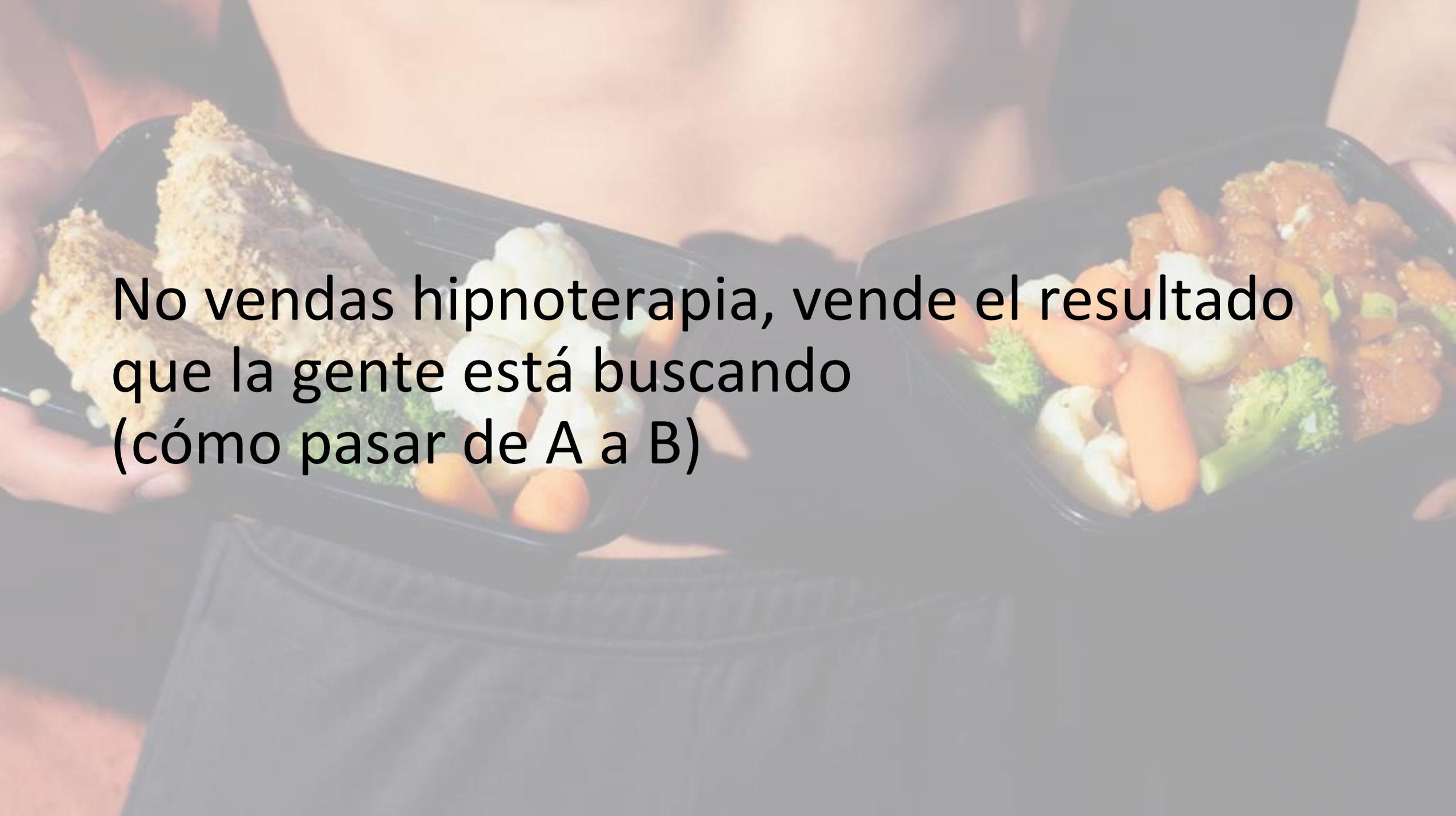
Actúa como si no necesitaras ese dinero

Obstáculos para no vivir de la hipnoterapia integrativa:

- 1- Creencias limitantes
- 2- Falta de compromiso
- 3- Falta de foco
- 4- Miedo al éxito / o al fracaso
- 5- Falta de persistencia
- 6- No querer mostrarse ni decir a la gente cómo puedes ayudar

A photograph of three women on a tennis court. The woman on the left is wearing a grey tank top and orange shorts, holding a tennis racket with a serious expression. The woman in the center is wearing a pink shirt and black leggings, with her arms raised in a celebratory pose and a wide, joyful smile. The woman on the right is wearing a blue long-sleeved shirt and white shorts, holding a tennis racket with a determined expression. The background shows a tennis court with a chain-link fence and trees.

La competencia es positiva porque cuanto más conciencia haya entre la gente del uso de hipnoterapia para hacer cambios en la vida, más personas van a plantearse esta opción



No vendas hipnoterapia, vende el resultado
que la gente está buscando
(cómo pasar de A a B)

The background of the image consists of several 50 Euro banknotes scattered across the frame. The notes are in various orientations, some overlapping others. The colors of the notes are primarily orange and yellow, with the number '50' and the word 'EURO' clearly visible. The European Union flag is also partially visible on some of the notes. The text is centered over this background.

Otras opciones de tener ingresos con tu habilidad y de construir tu consulta de hipnoterapia integrativa

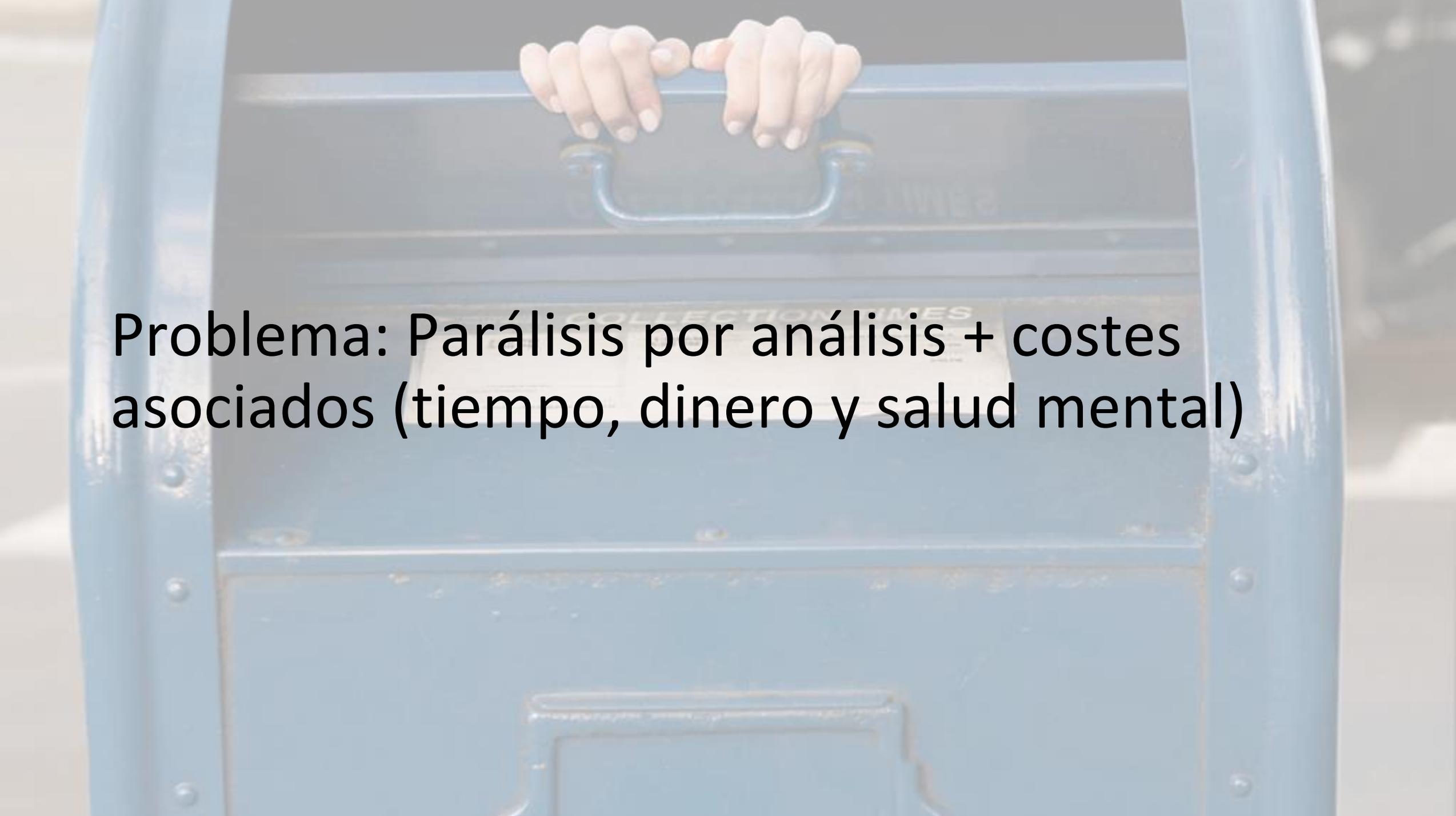


El camino lento (tradicional)...te explico

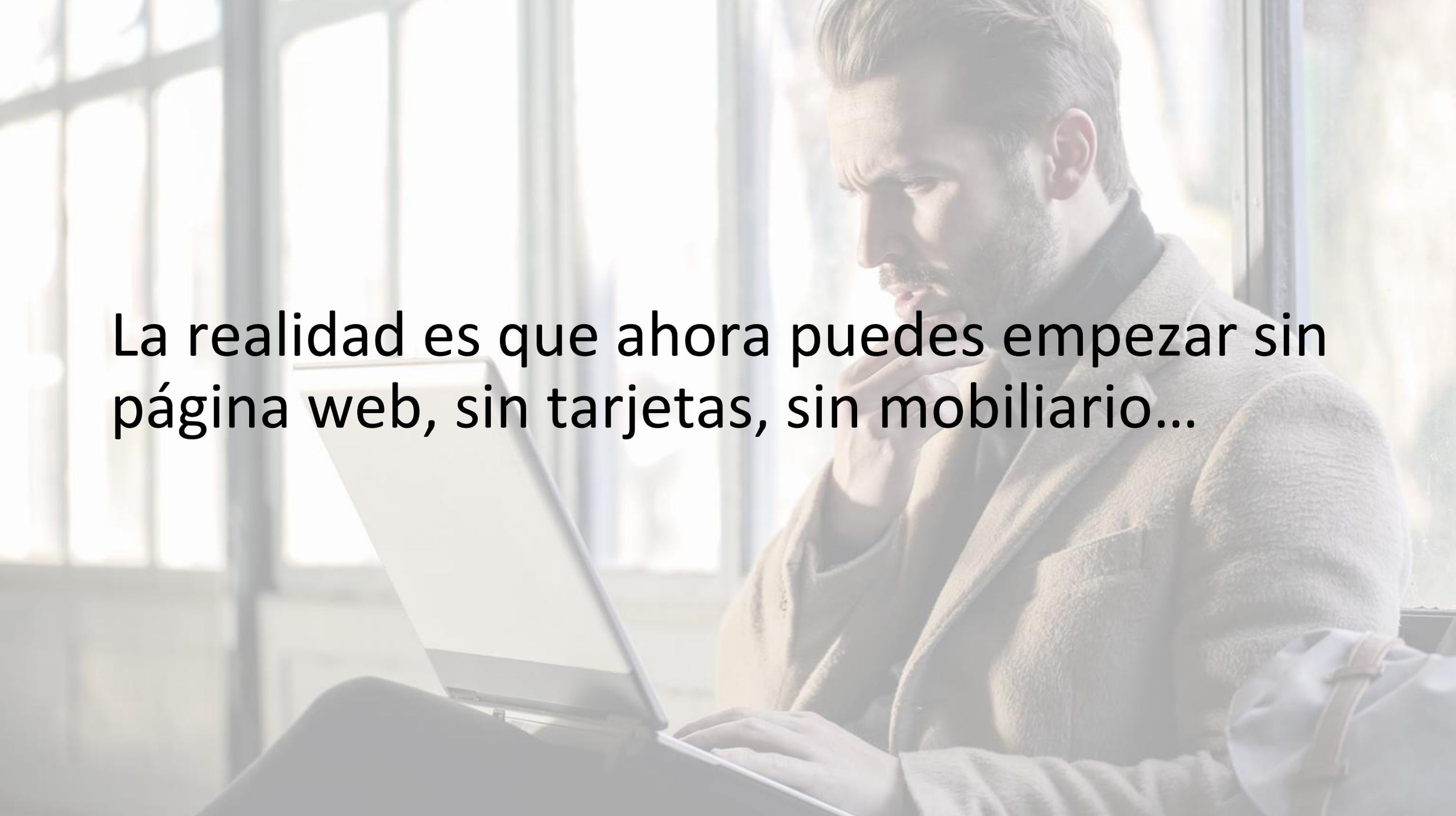
Retrasar todo lo que puedas tu lanzamiento por querer tener todo perfecto...y por miedo “a”!



Querer estar seguro al 100% de todo lo que se hace, tener la web lista, crear panfletos, logo, fotos, mobiliario, tarjetas, alquiler de sala, formularios, sesiones gratis, estudiar otro curso...es decir, pensar demasiado

A close-up photograph of a person's hands gripping a blue metal handrail on a train. The hands are positioned at the top of the frame, with fingers wrapped around the rail. Below the hands, a newspaper is visible, with the title 'COLLECTION TIMES' clearly legible. The background is slightly blurred, showing the interior of the train car. The overall scene suggests a moment of waiting or travel.

Problema: Parálisis por análisis + costes asociados (tiempo, dinero y salud mental)

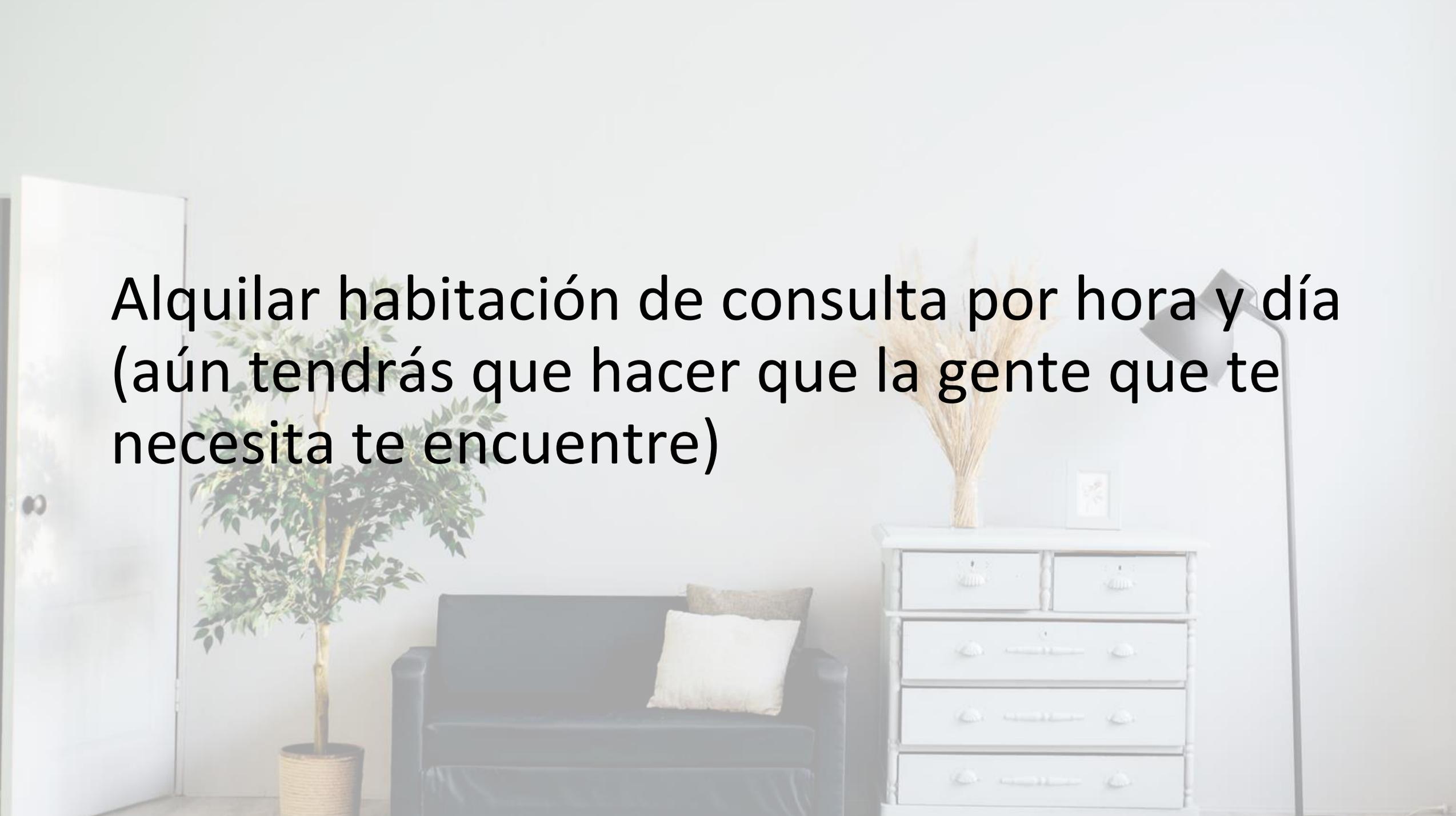
A man with a beard and short hair, wearing a brown wool coat, is sitting in front of a large window. He is looking down at a laptop computer on his lap. His right hand is resting on his chin, and his left hand is on the keyboard. The scene is brightly lit by natural light from the window, creating a soft, warm atmosphere. The background shows a view of a city or town through the window panes.

La realidad es que ahora puedes empezar sin página web, sin tarjetas, sin mobiliario...

MODELO TRADICIONAL DE CONSTRUIR TU CONSULTA (lento pero efectivo)

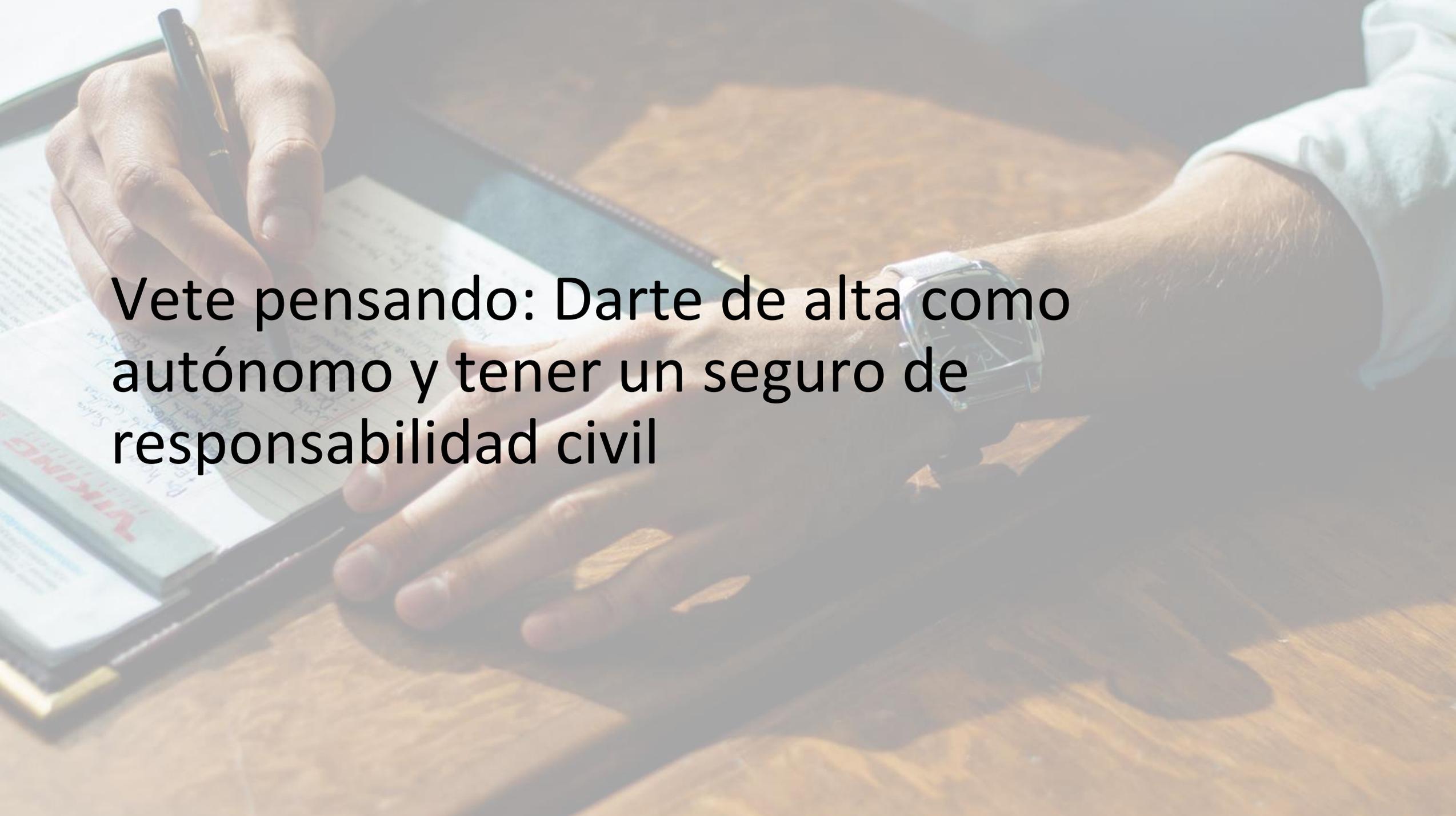
- Charlas en colegios, organizaciones, empresas, asociaciones, cámaras de comercio, meet-ups, networking, referidos (conocidos o sanitarios)
- Ferias de salud
- Página Web (SEO)
- Sesiones grupales (online o no)
 - Anuncios FB, periódicos, google, escribir un libro, hacer audios
- Aprovecha cualquier conversación para decir lo que haces (nunca sabes quien lo puede necesitar)

Alquilar habitación de consulta por hora y día
(aún tendrás que hacer que la gente que te
necesita te encuentre)



MÉTODOS MÁS ACTUALES DIGITALES (incluso sin audiencia, más rápido, coste asociado)

- Webinars
- Retos de 3- 5 días
- Lanzamientos
- Productos digitales
- Landing page (página de captura de emails)
- Podcasts y funnels
- Otras redes sociales (Youtube, twitch, tik tok)

A close-up photograph of a person's hands writing in a notebook. The person is wearing a light-colored shirt and a watch with a metal link band. The notebook is open on a wooden desk, and the person is holding a black pen. The text is overlaid on the image in a large, bold, black font.

Vete pensando: Darte de alta como autónomo y tener un seguro de responsabilidad civil

IMPORTANTE: Es muy importante que si no cuentas con los títulos académicos adecuados y su colegiación en el correspondiente colegio, no efectúes actos propios de una profesión reconocida por organismos públicos oficiales, (como es el caso de los médicos, psicólogos, etc). No puedes diagnosticar, mandar medicamentos, hacer informes, peritajes o hacer actos propios de esas profesiones si no cuentas con la titulación oficial correspondiente).



PREGUNTAS DE GRUPO:

Qué área de trabajo te gustaría ayudar más (por experiencia de vida, profesional, commercial...)

TRABAJO PARA LA SEMANA 8



Hipnoterapia Integrativa

Formación Profesional En Hipnosis Y Hipnoterapia Efectiva

Ejercicio 1

- Empezar con el RETO “Consigue Tu Primer Cliente De Pago Y Recupera Tu Inversión En 30 Días”
(sigue los 7 pasos del proceso)



Ejercicio 2

- Si lo deseas, envíame un video por whatsapp o wetransfer.com con tu experiencia en esta formación, si te está ayudando y consideras que puede ayudar a otras personas

(Te envío de vuelta regalo con audios y guiones de hipnoadelgazamiento)



Ejercicio 3

Se han subido 3 bonos extras:

- 1- Curso Ventas Para Hipnoterapeutas Integrativos (ventas premium) de Fernando Luque
- 2- Masterclass: Jubilación Activa Con Hipnoterapia Grupal de Vicente Vega
- 3- Librería de estrategias para trabajar diversos casos con hipnosis e hipnoterapia

NOTA: Se seguirán subiendo a la plataforma bonos extras pendientes



Ejercicio 4

- Empezamos con las prácticas supervisadas próximo Miércoles 9 de Noviembre a las 17:30h España – 10:30h CDMX

